



UNIVERSIDAD TÉCNICA ESTATAL DE QUEVEDO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA DE ECONOMÍA Y FINANZAS

PROYECTO DE INVESTIGACION PREVIA A
LA OBTENCION DEL TITULO DE
ECONOMISTA

TEMA:

**“IMPACTO DE LAS REMESAS DE LOS MIGRANTES
EN EL DESARROLLO DE PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (PYME’S)
EN LA CIUDAD DE QUEVEDO (2012)”**

AUTORA:

JOHANNA ELIZABETH MACÍAS MOLINA

DIRECTOR:

Econ. Manuel Weisson F. M.Sc.

Quevedo – Los Ríos - Ecuador.

2013

DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS

JOHANNA ELIZABETH MACÍAS MOLINA, bajo mi estricta responsabilidad, declaro que su contenido es de quien suscribe este documento. La investigación no ha sido ni tiene similitud con otro trabajo profesional; Las consultas, referencias bibliográficas y entrevistas; así como, los resultados del cuestionario, obedece al interés de aportar y demostrar con esta investigación, los resultados reales que se indican y puntualizan en el desarrollo de las pequeñas y medianas empresas que se ven afectadas por la acción de las remesas del exterior.

Autorizo a la Universidad Técnica Estatal de Quevedo, hacer uso de los derechos que corresponden a esta investigación, según lo establecido por la Ley de Propiedad Intelectual y a la normatividad institucional vigente.

f. _____

JOHANNA ELIZABETH MACÍAS MOLINA

CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR DE TESIS

El suscrito, Econ. Manuel Weisson F. M.Sc. Docente de la Universidad Técnica Estatal de Quevedo, certifica que la Egresada **Johanna Elizabeth Macías Molina**, realizó la tesis de grado previo a la obtención del título de Economista, titulada **“IMPACTO DE LAS REMESAS DE LOS MIGRANTES EN EL DESARROLLO DE PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (PYME´S) EN LA CIUDAD DE QUEVEDO (2012)”** bajo mi dirección, habiendo cumplido con las disposiciones reglamentarias establecidas para el efecto.

.....

Econ. Manuel Weisson F. M.Sc.
DIRECTOR DE TESIS



UNIVERSIDAD TÉCNICA ESTATAL DE QUEVEDO
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
CARRERA DE ECONOMIA Y FINANZAS

Presentado al Consejo Directivo como requisito previo a la obtención del título de Economista.

Aprobado:

PRESIDENTE DEL TRIBUNAL DE TESIS

MIEMBRO DEL TRIBUNAL DE TESIS

MIEMBRO DEL TRIBUNAL DE TESIS

QUEVEDO – LOS RIOS – ECUADOR

AÑO 2013

AGRADECIMIENTO

Al culminar mi trabajo investigativo, quiero dejar constancia de mi gratitud a todas las personas que, de una u otra manera contribuyeron a la culminación de mi carrera.

- A Dios por estar conmigo en cada paso que doy, por fortalecer mi corazón e iluminar mi mente.
- A mis padres por haberme brindado la oportunidad de terminar mi carrera, por sus esfuerzo, dedicación y entera confianza. A mis hermanos, gracias por ser como son.
- A la Universidad Técnica Estatal de Quevedo y en específicamente a la Facultad de Ciencias Empresariales, por permitir y ayudar a formarme como profesional, para enfrentar los retos futuros.
- Al Econ. Manuel Weisson. F. M.Sc., Director de la Tesis por su alto espíritu de colaboración, apoyo y orientación brindada para el desarrollo de la presente investigación.
- A los Docentes de la Escuela de Economía por las enseñanzas vertidas, que contribuyeron en mi formación profesional.

DEDICATORIA

A Dios.

Por haberme permitido llegar hasta este punto y haberme dado salud para lograr mis objetivos, además de su infinita bondad, bendición y amor.

A mis padres.

Por los ejemplos de perseverancia y constancia que lo caracterizan y que me ha infundado siempre, por el valor mostrado para salir adelante, pero más que nada por su amor.

A mi hijo.

Por ser la fortaleza que me permite continuar adelante para ser su ejemplo en la vida.

A todos aquellos que participaron directa o indirectamente en la elaboración de esta tesis.

¡Gracias a ustedes!

INDICE

	Pág.
CARATULA.....	i
PORTADA.....	ii
CERTIFICACION.....	iii
AUTORIA.....	iv
AGRADECIMIENTO.....	v
DEDICATORIA.....	vi
RESUMEN EJECUTIVO.....	xi
ABSTRACT.....	xii
CAPITULO I. MARCO CONTEXTUAL DE LA INVESTIGACIÓN.....	1
1.1. Introducción.....	2
1.2. Problematización.....	6
1.2.1. Diagnóstico del problema.....	6
1.2.2. Formulación del problema.....	6
1.2.3. Sistematización del problema.....	7
1.3. Justificación.....	8
1.4. OBJETIVOS	10
1.4.1. Objetivo General.....	10
1.4.2. Objetivos Específicos.....	10
1.5. HIPÓTESIS	11
1.5.1. Hipótesis General.....	11
1.5.2. Hipótesis Específicas.....	11
1.6. VARIABLES.....	12
CAPITULO II. MARCO TEÓRICO	13
2.1. Conceptualización.....	14
2.2. Clases de migración.....	15
2.3. La Migración.....	16
2.3.1. La migración humana, causas y efectos.....	17
2.3.1.1. Causas.....	17
2.3.1.2. Efectos.....	18
2.3.2. La migración en América Latina.....	20
2.3.2.1. La migración en el Ecuador.....	22
2.3.2.1.1. Causas de la migración en el Ecuador.....	22

2.3.3.	Migración y desarrollo.....	24
2.3.4.	La migración como política del Estado Ecuatoriano.....	25
2.4.	Remesas.....	26
2.4.1.	Incidencia de las remesas en el crecimiento y desarrollo de los países	28
2.4.2.	Las remesas en América Latina.....	30
2.4.2.1.	Las remesas en el Ecuador.....	32
2.4.2.1.1.	Impacto macroeconómico.....	32
2.4.2.1.2.	El papel de las remesas en la reactivación y desarrollo económico....	37
2.4.2.1.3.	Las remesas como política de Estado.....	39
2.4.2.2.	Impacto microeconómico en las economías regionales y locales.....	41
2.4.2.2.1.	Las remesas en la estructura socioeconómica familiar.....	42
2.4.3.	Destino y uso de las remesas.....	43
2.4.	Las PYMES.....	45
2.4.1.	Influencia de las PYMES en el entorno social y económico.....	46
2.4.2.	Aporte de las remesas en la creación de las Pymes.....	46
2.4.3.	Asesoría gubernamental para la creación de Pymes.....	47
CAPITULO III. METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN		49
3.1.	Localización.....	50
3.2.	Método de investigación.....	50
3.3.	Tipo de investigación.....	50
3.3.1.	Investigación de campo.....	50
3.3.2.	Investigación documental.....	51
3.4.	Fuentes.....	51
3.5.	Métodos.....	51
3.5.1.	Método Teórico – Científico.....	51
3.5.2.	Método Inductivo – Deductivo.....	52
3.6.	Técnica e instrumento de investigación.....	53
3.6.1.	La entrevista.....	53
3.6.2.	La encuesta.....	54
3.7.	Población y muestra.....	55
3.7.1.	Determinación de la muestra.....	55
3.7.2.	Determinación de la población encuestada.....	56
3.9.	Evaluación estadística.....	56
3.10.	Difusión de los resultados.....	57

CAPITULO IV. RESULTADOS Y DISCUSIÓN	58
4.1. Información general de la población encuestada.....	59
4.1.1. Cual es al edad en la que usted se ubica?.....	59
4.1.2. Señale su género: Femenino o masculino?.....	60
4.1.3.Cuál es el Nivel de Escolaridad?.....	61
4.1.4.Cuál es el Tiempo de residencia del total de la población	62
4.1.5.Cuál es el Estado civil del total de la población encuestada	63
4.1.6.Cuál es el Negocio propio del total de la población encuestada	64
4.1.7.Cuál es la Actividad comercial del total de la población encuestada	65
4.1.8.Cuál es su Ingreso mensual del total de la población encuestada	66
4.2. Perfil socioeconómico del migrante.....	67
4.2.1.Cuál es su Situación migratoria.....	67
4.2.2.Cuál es la edad del migrante.....	68
4.2.3.Cuál es el género del migrante.....	69
4.2.4. Cual es el Nivel de escolaridad de los migrantes.....	70
4.2.5.Cuál es el Estado civil del migrante.....	71
4.2.6.Cuál es el Tiempo de residencia en el exterior del migrante.....	72
4.2.7. El Negocio del migrante dedicado a la actividad comercial.....	73
4.2.8. Prestamo de los migrantes a entidades financieras.....	74
4.3. Perfil socioeconómico del receptor de remesas.....	75
4.3.1.Cuál es el género de los migrantes receptores de remesas.....	77
4.3.2.Cuál es la edad de los receptores de remesas.....	79
4.3.3.Cuál es el nivel de escolaridad Receptores de remesas	81
4.3.4.Cuál es el estado civil Receptores de remesas	83
4.3.5.Cuál es el Negocio propio de los receptores de remesas.....	84
4.3.6.Cuál es el Uso y destino de las remesas.....	85
4.3.7. Prestamo bancario de los receptores de remesas.....	86
4.3.8. Actividad comercial de los receptores de remesas.....	87
4.3.9.Cuál es el Nivel de ingresos de los receptores de remesas.....	88
4.3.10.Cuál es el Parentezco del remitente de las remesas.....	89
4.3.11.Cuál es el País de origen de las remesas.....	90
4.3.12.Cuál es el Monto de Remesas.....	91
4.3.13. Periodicidad de la recepción de las remesa.....	92
4.3.14.Cuál son los Canales de Recepción de las empresas.....	93

4.3.15	Cuál es el Tiempo recibiendo remesas.....	95
4.3.16.	Como considera usted las remesas.....	96
4.3.17.	Predisposición a Invertir las Remesas.....	97
4.3.18.	Capacitación, asesoría e incentivos sobre inversión de las remesas	99
4.3.19.	Planes y Fortalecimiento de las instituciones gubernamentales.....	100
4.3.19.1	Planes de acción.....	102
4.3.21.	Esta interesado en migrar nuevamente.....	103
CAPITULO V. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES		104
5.1.	CONCLUSIONES.....	105
5.2.	RECOMENDACIONES.....	107
CAPITULO VI. BIBLIOGRAFÍA.....		108
CAPITULO VII. ANEXOS.....		112

RESUMEN EJECUTIVO

La presente investigación del Impacto de las Remesas de los Migrantes en el desarrollo de Pequeñas y Medianas Empresas (Pymes) en la ciudad de Quevedo, Año 2012, se lo realizó, para poder analizar y conocer de manera real, el aporte que constituyen para los receptores de la misma (remesas), familias de Quevedo.

En el Capítulo I, se encuentra la introducción, donde se hace referencia de manera resumida, el problema de las migraciones, las mismas que tienen una connotación universal. Así mismo, se incluye la problematización, la justificación, donde se hace hincapié al porqué de este estudio; se abarca también el objetivo general y específico, así como, la hipótesis general y específica.

En el Capítulo II, se localiza las citas y aportes de otros investigadores que permiten entender y contextualizar de mejor manera la comprensión de este problema universal.

Capítulo III, se describe realmente el método utilizado en la investigación y los resultados obtenidos de la misma; se determina la muestra y en base a ello se produce el cuestionario, dando los cuadros de respuestas que permite graficar los mismos con su respectiva explicación.

En el Capítulo IV, constan los resultados y discusión de la investigación y el trabajo de campo realizado en el proceso de la investigación.

En el Capítulo V, constan las conclusiones y recomendaciones del presente trabajo de investigación que permite aportar de manera positiva en la investigación.

Capítulo VI, la literatura que permitió acudir a la misma para poder desarrollar la presente investigación.

Capitulo VII, son los anexos.

ABSTRACT

The present investigation the impact of migrant remittances in the development of Small and Medium Enterprises (SMEs) in the city of Quevedo, Year 2012, I performed in order to analyze and understand in a real way, the contribution they make to the recipients thereof (remittances), families of Quevedo.

In Chapter I, is the introduction, which refers in summary, the problem of migration, they have universal connotations. It also includes the problematization, justification, which emphasizes the why of this study, it also covers the general and specific objectives, as well as general and specific hypothesis.

In Chapter II, is located appointments and contributions from other researchers for understanding and contextualizing the best way to understand this universal problem.

Chapter III describes the method actually used in research and the results thereof, and the sample is determined based on the questionnaire it occurs, giving the answer boxes for graphing them with explanation.

In Chapter IV, comprise the results and discussion of research and fieldwork in the research process.

In Chapter V, the conclusions and recommendations consist of the present research work enabling contribute positively in the investigation.

Chapter VI, literature that allowed it to go to develop this research.

Chapter VII, are the annexes

CAPITULO I.

MARCO CONTEXTUAL DE LA INVESTIGACIÓN

1.1. INTRODUCCION

El desarrollo de la humanidad se remonta a miles de años y, a raíz del deterioro del proceso esclavista se produce la división de las etnias sometidas, es por ello que el deterioro del imperio romano produce el apareamiento de sociedades identificadas como propias y ello conduce a la creación de los estados. Muchos estados independizados y creados carecían de procesos productivos tecnificados y ello condujo entonces a las migraciones de sociedades menos organizadas a otras tecnificadas. En variados casos, los migrantes llevaban a sus familias y se transformaban en residentes y, en otros casos, mantenía su autenticidad y enviaban remesas monetarias a sus familiares de origen, todo ello, basado en la tecnología de transferencias de recursos.

El continente Americano adopta los sistemas imperantes de la Europa Medieval y su colonización no es otra cosa que la implantación de sistemas de vidas Europeos y en América del Norte, se desarrolla de una manera tecnológica que la convierte en la primera potencia económica del mundo. Inglaterra, aplica los sistemas tecnológicos del desarrollo industrial; en consecuencia, se constituye desde su inicio en la potencia de mayor crecimiento y consolidación de su economía a nivel regional y mundial.

América Latina marcada por los rasgos característicos del subdesarrollo, mantiene un proceso de crecimiento lento y conduce a que se produzca los sistemas migratorios de Latinos hacia las nuevas Metrópolis Mundiales del crecimiento Industrial y el Estado Ecuatoriano a raíz de su independencia mostraba un subdesarrollo de crecimiento económico, lo que obligaba a la migración de compatriotas hacia el Norte.

El Estado ecuatoriano al adquirir su independencia de la gran Colombia (1830) se caracteriza por desarrollar dos polos económicos y poco industrial y ellos se observan porque su crecimiento urbanístico se ve acelerado por la influencia de inversiones externas y conduce a la migración hacia estos polos de desarrollo económico e industrial (Guayaquil y Quito); lo que ocasiona, la migración de compatriotas de las distintas provincias como migrantes hacia estos polos de desarrollo que como es lógico produce transferencia de recursos monetarios a sus familiares o a su vez, el posicionamiento habitacional en estos centros, constituyéndose así en elementos propios de los nuevos centros urbanísticos

Los desplazamientos humanos han sido una manifestación constante en la historia de la humanidad que se encuentran asociados con el anhelo intrínseco por mejorar sus condiciones de vida.

El desarrollo del capitalismo y la tendencia a la globalización de las economías han incrementado los flujos migratorios, sobre todo, de la población de los países en desarrollo, que busca opciones de vida en un horizonte cada vez más amplio y lejano (Sánchez, 2004). La emigración en el Ecuador no es un fenómeno nuevo, es producto de la adopción del dólar como moneda nacional y la grave crisis económica durante la última década, (González y Viera, 2009), así como, el crecimiento vertiginoso de la deuda externa privada.

En el marco de esta realidad y de crisis económicas serias y recurrentes se han creado las condiciones propicias para la emigración motivados por la necesidad de ofertar fuerza laboral a Europa y Estados Unidos a fin de obtener una remuneración más digna, mejorar su nivel de vida y el de su familia (Sánchez, 2005).

A nivel macroeconómico, el principal impacto del proceso migratorio tiene que ver con los flujos de remesas, que representan el segundo rubro de divisas del país, después del petróleo (Sánchez, 2005).

Armendáriz (2012) informa que las estadísticas macroeconómicas del Banco Central del Ecuador (2012) informan que a partir del año 1999 al 2004, a pesar de la grave crisis financiera del país, se presentó un ligero incremento de 1,084 millones a 1,832 millones de dólares y, del año 2005 hasta el 2007 se registró un comportamiento creciente de 2,454 a 3,335 millones de dólares.

Sin embargo, a partir de esta fecha hasta el 2011 se ha presentado un descenso en la recepción de estos rubros hasta alcanzar 2,672 millones de dólares. Se indica además, que el flujo de remesas familiares que ingresó al país durante el primero y segundo semestre del 2012 ascendió a 1,221.100 dólares, monto inferior al registrado en el año 2011.

De manera general, las remesas han tenido un crecimiento estable en los últimos años, a diferencia del comportamiento volátil observado en las otras fuentes de divisas (exportaciones petroleras y no petroleras). Así, la magnitud y aparente estabilidad de las remesas, se han constituido en un contrapeso importante del déficit de la Balanza de Pagos, evitando el colapso del modelo de desarrollo aperturista y del sistema de dolarización (Márquez et al., 2004; Sánchez, 2005; Vélez, 2006; Chalapud y Chuga, 2007 y Armendáriz, 2012)

Otro efecto macroeconómico importante de las remesas tiene que ver con el impacto agregado de las decisiones microeconómicas sobre el monto y el uso asignado. Se debe considerar que casi un millón de ecuatorianos recibe remesas, con valores que oscilan entre 100 a 500 dólares por envío. Datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INEC, 2010) refieren que el 80,9% de los receptores ecuatorianos perciben hasta 200 USD, el 10,9% entre 200,01 y 400 USD y el 8,2% recibe una cantidad mayor a los 400 USD.

Las encuestas realizadas por el BID (2003), Márquez et al. (2004), Sánchez (2004), Orozco (2003), Vélez (2006), Chalapud y Chuga (2007), González y Viera (2009), INEC, 2010, Armendáriz (2012), entre otros, revelan que los receptores de remesas gastan mayoritariamente sus ingresos en gastos de hogar (alimento, educación, transporte, vestuario, bienes servicios básicos, etc.), pagos de deudas y un pequeño porcentaje se invierte en ahorros y establecimiento de negocios.

Sánchez (2005) subraya que las remesas no son eternas, tienen ciclos, no favorecen consumos de inversión y tienden a promover comportamientos rentistas que sustentan el consumo en una fuente externa de recursos. Informa además, que si bien no se ha realizado un estudio sobre el efecto multiplicador de la asignación de estos valores en la inversión en la economía, es claro, que estos recursos han generado un impacto al proteger a sus familias de la pobreza y aportado a la creación de pequeños negocios, aunque estos rubros no se han articulado al desarrollo global de sus comunidades.

Varios factores están afectando estos resultados: la baja confianza en la economía nacional y el sector financiero que limita las posibilidades de ahorro de mediano y largo plazo y de inversión; la limitada articulación del ahorro al desarrollo local; una cultura de

consumo "globalizada" que busca el estándar, no solo de calidad, sino también de estatus; una baja productividad y calidad de la oferta de bienes y servicios nacionales y locales; y, las expectativas propias de emigración de los receptores de remesas, que limitan el compromiso y las acciones favorables con el desarrollo de sus propias comunidades y país (BID, 2003).

En el presente trabajo se realizó una extensa investigación de campo dirigida a los dueños de negocios ubicados en el sector central de la ciudad de Quevedo y se obtuvo información actualizada de los receptores de remesas, que permitirá en una etapa posterior, diseñar una propuesta viable de inversión financiera para los recursos económicos recibidos.

1.2. PROBLEMATIZACION

1.2.1. Diagnóstico del problema

El fenómeno migratorio es un hecho esencial y complejo que constituye una realidad sumamente complicada con incidencia positiva, ya que genera el ingreso de divisas a los países y, negativa por los graves problemas sociales que afectan la sostenibilidad del núcleo familiar. En estos últimos años se ha convertido en un factor importante de desarrollo del Ecuador, ya que aportan con aproximadamente 1400 millones de dólares anuales a la economía ecuatoriana, convirtiéndose en el segundo aporte económico más importante después del petróleo.

Aproximadamente, 500.000 hogares se benefician hoy en día de las remesas que ingresan al país y la mayoría de éstos han podido superar la línea de la pobreza y acceder a una mayor cantidad de bienes y servicios gracias al dinero que reciben del exterior. Se estima que en el Ecuador, los receptores de remesas estarían destinando menos del 20 % de dicho ingreso en actividades de inversión (negocio propio, ahorros bancarios, títulos, entre otras y, por lo tanto, el porcentaje mayoritario estarían dirigidas en su mayoría a gastos de consumo primario corriente (satisfacción de necesidades básicas) sin generar “desarrollo económico sostenible”

De acuerdo a Herrera, Carrillo y Torres (2005) existen estudios sobre la migración internacional, causas, consecuencias, uso y destino de estos recursos y, su aporte en la economía y desarrollo del Ecuador, pero no contamos con información de los valores que han sido dirigidos a la creación y desarrollo de pequeñas y medianas empresas (Pyme's) en regiones del país, como Loja, Manabí y Los Ríos, entre otras, que han sido importantes zonas de emigración.

1.2.2. Formulación del problema

¿Cómo las remesas promueven el desarrollo de pequeñas y medianas empresas en la ciudad de Quevedo?.

1.2.3. Sistematización del problema

- ¿Las remesas están dirigidas al establecimiento o recapitalización de pequeñas y medianas empresas (Pymes)?.
- ¿Las empresas de la ciudad de Quevedo han sido recapitalizadas con dinero de las empresas?
- ¿El estado promueve planes de acción dirigidos a la inversión de las remesas en el sector comercial?

Por ello, es necesario realizar un estudio en la ciudad de Quevedo, a fin de determinar si estos valores están siendo dirigidos a esta actividad, así como, si influyen en el desarrollo económico y mejoran la calidad de vida de la población.

1.3. JUSTIFICACIÓN

Las remesas han adquirido un peso cada vez mayor como fuente de ingreso de divisas para el Ecuador en los últimos 10 años, y por lo tanto debe darse el grado de importancia que su gestión requiere.

González y Viera (2009), refiere que en la actualidad, estudiar el “destino de las remesas” es una tarea cada vez más importante e indispensable, si se considera el impredecible y difícil escenario internacional que se vive en todo el mundo alrededor del proceso migratorio y el papel vital que desempeñan las remesas, como sustento de desarrollo económico, al interior de la estructura socioeconómica familiar de los hogares receptores.

Las regulaciones y leyes migratorias que se están imponiendo con mayor rigurosidad en los países que acogen la mayor cantidad de migrantes ecuatorianos podrían afectar, en un corto plazo, el bienestar alcanzado años atrás por los hogares receptores en el país.

Las remesas se han convertido en un tema de amplio análisis debido a su impresionante crecimiento en el mundo y por ser una herramienta clave para el desarrollo económico de los países emergentes y, que la importancia de investigar cuáles son los factores que explican al porcentaje de inversión de remesas por parte de los receptores radica principalmente en la repercusión social que genera dicho ingreso nacional (González y Viera, 2009).

Ante lo expuesto, este estudio intenta conocer la influencia de las remesas en el establecimiento y desarrollo de las Pyme´s en la ciudad de Quevedo, para lo cual busca analizar datos como: de donde provienen y como llegan las remesas, cuánto dinero envían los migrantes a sus familiares, cómo estos rubros han sido dirigidos hacia la inversión, convirtiéndose en actores del desarrollo de la ciudad de Quevedo y otras estadísticas que ayudan a describir la real evolución de este flujo de divisas

A más de esto, es necesario ir creando una visión de desarrollo por parte de la comunidad, fortalecer la organización, gestión comunitaria, las habilidades y destrezas de la población, de tal manera que se logre un incremento de las capacidades y capital

humano, que es de gran importancia en el desarrollo, sustentabilidad y sostenibilidad de los proyectos, en donde las comunidades son beneficiarias directas.

1.4. OBJETIVOS

1.4.1. Objetivo General:

Evaluar el impacto socioeconómico que produce en las familias asentadas en la ciudad de Quevedo, las remesas enviadas por los migrantes para el desarrollo de pequeñas y medianas empresas.

1.4.2. Objetivos Específicos

- Recopilar la información relevante sobre la base de datos actualizada, con los receptores de remesas y su utilización en el desarrollo de pequeñas y medianas empresas en el cantón Quevedo.
- Conocer que las remesas de los migrantes, no se destinen al consumo de las familias.
- Identificar si las remesas recibidas por las familias, lo direccionan y fortalecen el desarrollo de las pequeñas y medianas empresas (Pymes).

1.5. HIPÓTESIS

1.5.1. Hipótesis general

Constituye la investigación y el análisis de las remesas enviadas por los migrantes a las familias ubicadas y asentadas en el cantón Quevedo, si realmente las mismas se están destinando a la inversión y fortalecimiento de las pequeñas y medianas empresas.

1.5.2. Hipótesis específicas

- Las pequeñas y medianas empresas de la ciudad de Quevedo han sido financiadas con capital originario de remesas?
- Las pequeñas y medianas empresas de la ciudad de Quevedo se han recapitalizadas con recursos originados por las remesas?
- Las remesas son procesos particulares de los migrantes hacia sus familiares asentados en la ciudad de Quevedo?

1.6. VARIABLES

Independientes:

Las remesas enviadas por los migrantes del exterior del país hacia sus familiares en la ciudad de Quevedo.

Dependiente:

Las remesas enviadas por los migrantes contribuyen en el desarrollo y crecimiento de las pequeñas y medianas empresas en la ciudad de Quevedo.

CAPITULO II.

MARCO TEÓRICO

2.1. Conceptualización

Es necesario hacer algunas conceptualizaciones que permiten definir claramente el significado de migrante, emigrante e inmigrante.

Migración: es un hecho social que hace referencia a los diferentes movimientos de las personas de un lugar a otro y conlleva un cambio de una delimitación administrativa y/o política (Macadar, 2010)

Migrante: La real academia de la Lengua Española se refiere al migrante como el que migra o emigra.

Para Solorzano (2012), es quien realiza su viaje “hacia lugares desconocidos en busca de un puesto de trabajo o de un refugio político que asegure algo tan elemental como la supervivencia de quien se veía obligado a partir de su lugar de origen”

CMH (2012), indica que según la Relatoría Especial de la Comisión de Derechos Humanos sobre los Derechos Humanos de los Migrantes, se puede considerar como MIGRANTE a:

- a. La persona que está fuera del territorio del Estado de su nacionalidad o ciudadanía y no sujeto a su protección jurídica y se encuentre en el territorio de otro Estado.
- b. Que no disfrute del reconocimiento jurídico general de derechos inherentes al otorgamiento de la condición de refugiado, residente permanente, naturalizado u otra análoga por parte del Estado de acogida.
- c. Y que tampoco disfrute de una protección jurídica general de sus derechos fundamentales en virtud de acuerdos diplomáticos, visados u otros acuerdos.

Migrante internacional es la persona que reside en un país extranjero por un período de por lo menos un año. Esta definición no incluye a los turistas, viajeros por motivos comerciales, peregrinos o personas que viajan para someterse a tratamiento médico. Generalmente, los migrantes internacionales se dividen en tres categorías: migrantes trabajadores, familiares de migrantes y estudiantes extranjeros (World Migration 2005, IOM).

Emigrante: Dicho de una persona: Que se traslada de su propio país a otro, generalmente con el fin de trabajar en él de manera estable o temporal (Real Academia de la Lengua Española).

Es la persona que se ve obligado a “dejar el país natal para residir temporal o permanentemente en otro. El emigrante por lo general son procedentes de lugares inmersos en graves crisis económicas, políticas y de guerra, que buscan asentarse en los lugares ricos que les de bienestar y tranquilidad (Solórzano, 2012).

Según la Relatoría Especial de la Comisión de Derechos Humanos sobre los Derechos Humanos de los Migrantes, se utiliza el término de emigración para dar cuenta a la salida de personas de su lugar de residencia o EMIGRANTES (CMH, 2012).

Inmigrante: La real academia de la Lengua Española se refiere al inmigrante como la persona que inmigra.

Solórzano (2012), señala que es la persona que “entra a residir temporal o permanentemente en un país distinto al de origen”. La inmigración tiene relación con la decisión individual adoptada, familiar/social y es movido por la coyuntura económica, política y social en la que se encuentre su estado de origen

La Relatoría Especial de la Comisión de Derechos Humanos sobre los Derechos Humanos de los Migrantes habla de inmigración para referirse a la acción de ingreso de las personas a un nuevo lugar de destino o INMIGRANTES (CMH. 2012).

2.2. Clases de migración

Para Solórzano (2012), existen cuatro clases de migración según se indica:

Interna: Es la que se desarrolla dentro de un mismo país, es decir es un cambio de residencia de una ciudad a otra.

Externa: Es el cambio de residencia del país de origen al de destino, escogido por el emigrante.

Temporal: Cambio de residencia que afecta a la población activa durante un determinado periodo que le permite retornar a su país de origen.

Permanente: Es un cambio de residencia por siempre o indefinido, esto se da por diversas causas que pueden ser: seguridad laboral, desarrollo social, vivienda, salud y educación.

2.3. La Migración

No son los movimientos de población un fenómeno reciente, ni son pocos los textos en que se han descrito, de forma más o menos afortunada, algunas de sus características fundamentales¹. Datos históricos permiten aseverar que la migración no es un fenómeno nuevo, es tan antiguo como la misma humanidad y no es exclusivo del hombre; sino también de las aves y de los animales que migran por razones del clima, alimentación; es decir, por el instinto natural de supervivencia (Vélez, 2006).

Señala también que el hombre, desde siempre, justificó en la migración la necesidad de buscar nuevos horizontes. Se desplazó por tierra y se aventuró por el mar a descubrir nuevos mundos, trasladándose de un lugar a otro en procura de alimento, de abrigo, de trabajo, de un mejor sistema de vida. Pero la tarea histórica de la migración a través de los años, no se ha detenido, su proyección va más allá. Ahora los científicos preocupados por una sobrepoblación en la tierra, buscan nuevos horizontes, en otros planetas.

Para Hernández (2011), la migración es un proceso que nace paralelamente con la existencia del ser humano. La historia de la humanidad registra desplazamientos continuos realizados por distintos pueblos con el objetivo de encontrar mejores condiciones para vivir. La necesidad de satisfacer necesidades tales como la alimentación, un clima más benigno, seguridad y una mejor calidad de vida han permanecido como características inherentes a la naturaleza humana, dando lugar a que la migración sea una parte esencial de la configuración histórica del Estado-nación.

Indica además, que los procesos migratorios abarcan personas de diferentes países, clases sociales y niveles de educación, quienes se desplazan hacia otro lugar de

¹ Salcedo, J. (2012). Migraciones Internacionales y teoría social. Algunas consideraciones. REIS. 14/81 pp. 7-19

manera temporal o permanente. Sin embargo, todavía no existe una organización internacional que regule y proteja el movimiento de estos seres humanos, los cuales quedan exclusivamente bajo la jurisdicción y legislación del país que los recibe.

Vélez (2006) señala que la migración también constituye un proceso histórico a través de los siglos, que enmarcado en el capitalismo como base, va incursionando en un proceso de globalización que incide en las áreas periféricas de los centros industriales, considerados como polos de desarrollo. Que el sistema global es el resultado de las diferencias económicas entre países desarrollados, económicamente ricos, gracias a la evolución de procesos industriales, agrarios y tecnológicos; frente a otros países periféricos² cuyas economías dependen de los más grandes.

Entre otras circunstancias explica a la migración, como un fenómeno que se da por la oferta de trabajo del país receptor, al que acude gran cantidad de mano de obra de trabajadores que desilusionados por no formar parte de la población económica activa y productiva del país de origen, buscan en otros sitios mejores oportunidades, donde existe mayor demanda que oferta

2.3.1. La migración humana, causas y efectos

La migración se entiende como proceso en la medida que el traslado de las personas desde un país a otro implica un conjunto de factores causales, de desarrollo y consecuencias, tanto para la sociedad de origen como de destino. No se trata de una acción aislada y estática, sino que está inmersa en un entramado de relaciones sociales y circunstancias económicas, políticas y culturales que se van modificando continuamente en el tiempo (Cano y Soffia, 2009).

2.3.1.1. Causas

Son múltiples las causas por las que el hombre y la mujer, deben abandonar su suelo natal y ofrecen resultados diversos para cada País (Gómez, 2010); estas pueden ser de orden social, político o económico muchos de los ejemplos están plasmados en la

² Periférico. Ad. de la periferia o relativo a ella: barrio periférico, línea periférica. Secundario de menor importancia. <http://www.wordreference.com/definicion/perif%C3%A9rico>

historia; los desplazamientos y persecuciones políticas que se dieron en la Grecia antigua, la Revolución Francesa y la Segunda Guerra Mundial, provocaron masivas evacuaciones que huyendo del acoso, persecución o cualquier otra causa. Debían despojarse, no solamente de sus pertenencias materiales; sino también de sus familiares y amigos, para salir en precipitada fuga y refugiarse donde estén fuera del alcance de sus enemigos (Vélez, 2006).

Opina además, que son también importantes y masivos, los movimientos migratorios de carácter económico que por la falta de trabajo y la tentación por mejores salarios, se dan, en los países subdesarrollados como el Ecuador; donde el migrante se enfrenta a otras culturas, ideologías y sistemas de vida, que marcan brechas sociales tanto en los países de origen, como en los receptores; cambios inesperados y violentos de clima, de sistema de vida, de idiomas y costumbres, que crean muchas veces, traumas psicológicos y cambios de comportamiento en las personas, que finalmente determinan el triunfo o la derrota del migrante.

Vélez (2006), también menciona que las migraciones, no están dadas únicamente por las condiciones políticas, religiosas, geográficas o especialmente económicas; sino también por el derecho universal que deberían tener las personas a transitar libremente por el mundo; sin embargo, este principio universal se contrapone con el derecho de los Estados, cuando delimitan sus fronteras, ponen sus propias reglas para filtrar el acceso y controlar la salida de sus conciudadanos.

Para Dustman, Frattini y Glitz (2007) se deben hacer evaluaciones cuidadosas y evitar las generalizaciones acerca de los efectos de la inmigración. Estos autores reivindican una selección positiva de la inmigración con base a la oferta de puestos de trabajo y teniendo en cuenta el nivel de productividad.

2.3.1.2. Efectos

Según González y Viera (2004), se conocen cuáles son los efectos macroeconómicos³, sin embargo poco se sabe de los efectos microeconómicos⁴. Son muchas preguntas

³ Impacto global de las remesas en la economía mundial, nacional o regional.

⁴ Impacto de las remesas en la economía local.

las que debemos hacernos y no solo hacerlas, si no a la vez investigarlas y determinar cuál es su respuesta y su impacto.

Gómez (2010) señala que existe una variada gama de opiniones y a veces sin mediciones puntuales, lo que induce a no darle un crédito generalizador; sin embargo, por parte de las gentes de los países emigrantes se tiene una valoración positiva sobre la migración porque mejora las condiciones económicas de las familias emigrantes y por el nivel de cualificación, aprendizaje, experiencia e información que se adquiere sobre las vivencias en otros escenarios alejados de su país de origen.

Una de las consecuencias más serias de esta migración, común a todas las zonas en vías de desarrollo es la contante pérdida de capital humano, es decir de la población altamente calificada. Esto amenaza la consolidación de una masa crítica de conocimiento, lo que delimita las posibilidades de las naciones de origen para contar con estos profesionales necesarios para aumentar la competitividad. En cambio, el país de acogida recibe grandes contingentes de capital humano sin que su formación le haya significado ningún costo (Gainza, 2006).

Gómez (2010) indica que puede haber una pérdida del capital humano y financiero cuando el movimiento humano se hace con capital físico. También sobre los efectos se estudia el impacto de las remesas y sus repercusiones en el crecimiento y desarrollo económico, como también los desequilibrios regionales producidos entre las regiones que tienen alta migración frente a las de menor. Para algunos autores el movimiento del capital humano se ve compensado con las remesas y el posible retorno lleno de experiencias nuevas e innovadoras.

De igual manera señala, que los costos sociales, a su vez, generan costos económicos en las localidades expulsoras de migración; por ello, los gobiernos locales se ven forzados a trazar planes educativos y de reinserción social, así como de reforzamiento policial, costos que finalmente deben ser asumidos por el fisco⁵. Estos

⁵ El concepto de Fisco o Hacienda Pública que es uno solo, tiene dos vertientes: la objetiva que es el patrimonio del Estado (Fisco) y la subjetiva que es ese mismo Estado como titular de la función administrativa tributaria. Revista Jurídica Online. Facultad de Jurisprudencia y Ciencias Sociales y Políticas de la Universidad de Santiago de Guayaquil. http://www.revistajuridicaonline.com/index.php?option=com_content&task=view&id=512&Itemid=57
Estado que en su carácter de persona jurídica, se inviste de potestad tributaria como organismo recaudador para lograr por medio del cobro de impuestos, tasas y contribuciones, solventar necesidades de interés general y particular de los contribuyentes. <http://deconceptos.com/ciencias-juridicas/fisco>

costos económicos parecen olvidarse a la hora de evaluar los efectos de la migración para el país de origen.

2.3.2. La migración en América Latina

“América Latina y el Caribe es escenario de intensos procesos migratorios que han ido transformando las sociedades e incorporando nuevas características”.

“Actualmente los países Latinoamericanos están pasando por una crisis muy grande, la pobreza cada vez se agudiza más y ni la inversión nacional o extranjera en la empresa privada, ni el gobierno, ni la ayuda externa que se pueda conseguir es suficiente para salir de tal situación. Por este motivo, Las remesas se han convertido en una de las principales fuentes de ingresos de divisas o moneda fuerte en muchos países, según un informe del Banco Interamericano de Desarrollo”. A la vez estas tienen un impacto importante sobre el hogar, generan efectos sociales, educativos y de género.

La Organización Internacional para las Migraciones (OIM) refiere que el panorama migratorio ha cambiado en las últimas décadas, y continúa cambiando, porque el mundo actual, animado por la globalización, se encuentra en constante movimiento.

Se estima que la cantidad de migrantes internacionales alcanza en todo el mundo los 175 millones, los que equivalían aproximadamente al 3% de la población mundial en el año 2000. Las cifras de migrantes se elevaron a más del doble entre 1960 y 2000 El 60% ellos reside en las regiones más desarrolladas, y el 40% en las menos desarrolladas. La mayoría vive en Europa (56 millones), Asia (50 millones) y América del Norte (41 millones) (ECOSOC, 2005).

En el año 2000, aproximadamente 1 de cada 10 personas residentes en las zonas más desarrolladas era migrante. En contraste, esta proporción descendía a uno sobre 70 personas en los países en desarrollo.

En el caso de América Latina y el Caribe, aunque la complejidad y escala de los movimientos hacía, desde y a través del continente americano dificulta la recolección de información, las estimaciones indican que casi 20 millones de nacionales latinoamericanos y caribeños residen fuera de sus países de nacimiento, la mayoría en América del Norte (CEPAL 2002).

Dadas su proximidad geográfica y su fuerza económica, los Estados Unidos y Canadá continúan ejerciendo un poderoso magnetismo sobre los migrantes de la región, especialmente sobre los que provienen de México, el Caribe y América Central (World Migration, 2005).

Estudios realizados mostraron que las brechas de desarrollo entre los países, medidas como diferencias de niveles de ingreso por habitante, juegan un rol muy importante en la dirección y magnitud de los flujos de migración hacia los principales países de destino fuera de la región, como los Estados Unidos y España, entre otros (CEPAL, 2008).

Tales brechas afectan también la migración intrarregional (entre países de América Latina), así como, que la frecuencia de los ciclos macroeconómicos y financieros en América Latina, en la forma de crisis, booms de crecimiento y crisis financieras, constituyen un factor determinante de las migraciones internacionales. Variables del mercado laboral como los diferenciales en los salarios reales, las tasas de desempleo y los niveles de informalidad también afectan los flujos migratorios (CEPAL, 2008).

Todo parece indicar que en las décadas venideras la migración latinoamericana seguirá dándose con los mismos volúmenes. Esto sólo podrá verse alterado si se toman serias medidas en los aspectos que refieren a desarrollo económico de los países expulsores. Ningún muro podrá detener la continuación de esos movimientos, aunque sí sea una nueva forma de vulnerar sus derechos. Paralelamente, el posicionamiento de los inmigrantes en los países de acogida (especialmente en Estados Unidos) está atravesando nuevas épocas con altos grados de organización y participación, que sólo el tiempo dirá si se traducen en reales avances (Gainza, 2006).

2.3.2.1. La migración en el Ecuador

A nivel de Ecuador el fenómeno de la migración hacia países considerados del primer mundo (Europa y Estados Unidos), es un fenómeno nacional relativamente reciente, aunque en la realidad dicha migración es un fenómeno social ya que se producía desde los años 50 (Cuásquer y Pozo, 2007).

Los resultados del Censo de Población y Vivienda 2010, realizado por el INEC⁶ arrojaron nuevos datos: 280.437 de ecuatorianos que han migrado a diferentes destinos. López (2011), indica que el 45,13% de los migrantes ecuatorianos se encuentran en España. Los residentes en Estados Unidos son el 28,56%, mientras que en Italia vive el 7,88% de migrantes ecuatorianos. En Latinoamérica, Argentina y Venezuela son los países con mayor presencia de ecuatorianos.

Subsecretaria de la Secretaria Nacional del Migrante (SENAMI) indica una cifra oficial de 2 millones 500 mil ecuatorianos que han emigrado hacia diferentes países⁵. Las provincias con mayor incidencia de migración son Guayas, Pichincha, Azuay, Cañar, El Oro, Manabí, Loja y Los Ríos. Además, el 53,82% de los migrantes ecuatorianos son hombres mientras el 46,18% corresponde al género femenino.

2.3.2.1.1. Causas de la migración en el Ecuador

En el Ecuador del siglo XX, en la década de los 60, la aplicación de una mal dada “Reforma Agraria”, provocó la evacuación del campo a gran parte de su población campesina, trayendo como consecuencia primero, la parcelación de las tierras y luego la evacuación de los campesinos a las ciudades, principalmente de Quito y Guayaquil, que, repentinamente, se vieron invadidas y sobre pobladas.

La tierra productiva se redujo a pequeñas parcelas cultivadas domésticamente para producir apenas lo necesario para la subsistencia; la falta de mano de obra en el campo es notoria; este fenómeno, junto con los desplazamientos masivos externos, especialmente a los Estados Unidos de Norte América y a España, son un factor determinante en un problema de carácter social, económico y cultural de nuestra sociedad actual (Vélez, 2006 y Santana, 2010).

⁶ INEC. Instituto Nacional de Estadísticas y Censos del Ecuador

Rodríguez (2005) señala que el prolongado período de estancamiento desde 1980 hasta 1998 generó un crecimiento del 0.3% de promedio anual de la economía y que en el año 1999 se registró la mayor caída del Producto Interno Bruto (PIB)⁷, que se redujo al porcentaje por habitante en casi un 30% al desplomarse de 2.035 a 1.429 de dólares. Dichas cifras nos indican que en estos años el país experimentó un empobrecimiento acelerado pasando del 34% al 71%.

Vélez (2006) menciona que a partir de la década de los noventa el Ecuador se endeudó agresivamente en los organismos crediticios internacionales, lo que provocó graves restricciones económicas para el país y por consiguiente la baja de los niveles de inversiones pública y privada; se reducen las fuentes de trabajo propiciando la fuga masiva de compatriotas que buscan nuevas oportunidades en otros países.

Quiroz y Defáz (2010) indican que desde 1995 se agudiza la crisis financiera, con el conflicto bélico con Perú y afectó la economía nacional. Entre los años 1997 y 1998, el fenómeno de “El Niño” produjo pérdidas cercanas de 2.000 mil millones de dólares. A la crisis económica se sumó la inestabilidad política vivida en 1996 y se torna dramática en el año 1999.

Vélez (2006) también refiere, que en el año de 1999, el “feriado bancario” produce una de las más graves crisis económicas de la historia del país, muchos hogares pierden los ahorros de toda su vida; las grandes empresas financieras y bancarias envían sus dineros de respaldo fuera del país, produciendo una fuga masiva de capitales que conmocionan el sistema financiero nacional; numerosas empresas cierran sus instalaciones, y como consecuencia se incrementan los índices de desempleo y subempleo; esto, sin contar la depresión emocional de los perjudicados que produjo más de un centenar de suicidios y muertes a causa de un perjuicio económico que jamás se borrará de la mente de los ecuatorianos .

⁷ PIB (Producto Interno Bruto). Indicador macroeconómico que mide el valor de mercado de todos los bienes y servicios que produce un país durante un año, hay que tener claro que no es una medida de riqueza sino de renta. El PIB incluye todos los bienes y servicios que producen las empresas y las administraciones públicas adquiridos en el mercado. Orozco, 2006. Efectos socioeconómicos de la crisis financiera en el Ecuador. Instituto de Altos Estudios Nacionales. XXXIII curso Superior de Seguridad Nacional y Desarrollo. Tesis de Master en Seguridad y Desarrollo con Mención en Gestión Pública y Gerencia Empresarial.

La posterior dolarización de la economía ecuatoriana, con un dólar que llegó a cotizar un record histórico de (S/. 25.000 sucres por unidad), conlleva a reducir el valor adquisitivo de sueldos y salarios de los ecuatorianos que impotentes se sumían a una crisis inevitable. La quiebra de numerosas empresas redujo la capacidad el empleo y como si esto fuera poco, el país afronta una inestabilidad política con el cambio constante de las principales autoridades (Vélez, 2006).

Santana (2010) menciona como una causa de la emigración, la concentración de riqueza en las pocas familias poderosas ya conocidas en el país, tanto económica como políticamente, y que los más pobres 4,6 % de los ingresos, en el 2000 captaba menos de 2.5% entre tanto el 20% más rico incrementaba su participación del 52% a más del 61%, existiendo una inequidad causando el empobrecimiento de las familias.

También menciona que otra de las causas, es la presencia de los fenómenos naturales tal como; el terremoto que destruyó el oleoducto en 1987 y la presencia del fenómeno del niño que acentuó más la pobreza, lo cual fue la causa de la emigración de las familias.

2.3.3. Migración y desarrollo

La grave crisis política y económica que atravesó el Ecuador conllevó a uno de los empobrecimientos más acelerados en la historia de América Latina: entre el año 1995 y el año 2000, con un efecto directo en la disminución del poder adquisitivo, incremento del desempleo y el crecimiento de los niveles de pobreza de 3,9 a 9,1 millones; en términos porcentuales, de 34% al 71%; la pobreza extrema dobló su número de 2,1 a 4,5 millones que registraron un deterioro acelerado de los índices de bienestar, e indigencia ya que el ingreso por habitante alcanzó apenas un 43% del promedio latinoamericano, concluyendo el siglo XX con una crisis sin precedentes (Acosta *et al.*, 2006 y, González y Viera, 2009).

Esta grave problemática ha despertado en la última década el interés de varios sectores tanto en el país como fuera de él (FLACSO, 2008), con el fin de determinar la influencia de la migración y el aporte de las remesas en el desarrollo de los países.

Delgado *et al.*, (2009), manifiesta que desde la visión dominante sobre migración y desarrollo, que enfatiza un lado del problema, se plantea que los migrantes contribuyen mediante el envío de remesas a la formación del llamado capital humano, una expresión que encubre el propósito de reducir a la persona humana a su condición de recurso disponible para la explotación laboral.

Esta postura carece de sustento teórico y empírico, puesto que, entre otras limitaciones, ignora las causas del éxodo de millones de trabajadores del mundo que se han visto forzados a buscar el sustento familiar en los países desarrollados; hace tabla rasa de las contribuciones de los inmigrantes al crecimiento de las economías receptoras, y encubre las múltiples transferencias y costos, materiales y humanos, que la migración significa para los países emisores, con el agravante de que estas pérdidas no son compensadas por el flujo de remesas.

Para Sánchez (2004), la magnitud y características del proceso emigratorio en Ecuador y el consecuente envío de remesas han marcado la economía del país, a nivel macro, meso y micro, y, pese a ello, más allá de la discusión teórica, salvo historias excepcionales de migrantes exitosos, no se han solucionado los graves problemas de pobreza y marginación.

2.3.4. La migración como política del Estado Ecuatoriano

La Organización Internacional para las Migraciones, en asociación con la Fundación Internacional para Iberoamérica de Administración y Políticas Pública interesada en el fortalecimiento del diálogo y de la cooperación entre la Unión Europea (UE) y América Latina y el Caribe (ALC) para el establecimiento de modelos de gestión sobre migración y políticas de desarrollo analizó las experiencias del Ecuador y en su informe indica que:

El tema migratorio es política de Estado y es compromiso del Gobierno Nacional brindar apoyo desde el marco constitucional. La política migratoria ecuatoriana tiene como fundamento en las normas contenidas en la nueva Constitución de la República, que da un nuevo tratamiento al tema migratorio, con un enfoque al reconocimiento de los derechos humanos que son inmanentes a la persona: Art. 9, 40, 41, 392.

En el Ecuador existen leyes y reglamentos sobre la migración, como: la Ley de Extranjería y la Ley de Migración, Decreto 150 y 802 de Creación y competencias de la Secretaría Nacional del Migrante (SENAMI) y el Código del Trabajo.

El Gobierno Nacional con el propósito de que se ejecuten las políticas migratorias de manera prioritaria crea la SENAMI para la promoción y protección de los derechos de las personas migrantes y la recuperación de capacidades. Esta Secretaría de Estado coordina con las demás entidades en la materia de su competencia, así con el Ministerio de Relaciones Exteriores y Ministerio de Relaciones Laborales.

Para ello, el Estado procurará proteger a los ecuatorianos que se encuentren en el extranjero (Art. 11, 392. Constitución del 2008) y se ha creado el Consejo de Igualdad de Movilidad Humana: Ley de Igualdad. Participación paritaria. Constitución art. 156, 157, Comisión Mixta de Gestión Migratoria Laboral y el Consejo Laboral Andino y el Consejo Empresarial Andino.

2.4. Remesas

Las remesas se definen como un fondo salarial que sustituye o reemplaza los ingresos que podría haber obtenido el trabajador en el lugar de origen de no haber migrado a otro país. Así, no deben considerarse un complemento del ingreso familiar, sino un ingreso "ordinario" que se agrega a otras fuentes de ingreso de las familias (Canales, 2004).

Las remesas, definidas como: "la porción de sus ingresos que los trabajadores emigrantes envían a sus países de origen", o "la suma total de envíos y compensaciones de los trabajadores internacionales"*, son un significativo monto de dinero.

Goldberg (2005) señala que las remesas son el dinero que las personas que viven en el extranjero, envían a sus familiares y amigos (por lo general) que residen en sus países de origen. También están definidas como el dinero y los bienes que desde sus

nuevos lugares de residencia y trabajo envían los emigrados a parientes y protegidos con alguna regularidad.

El dinero que envían los residentes en el exterior es enviado a los parientes directos (Esposas, hijos, madres, hermanos etc.) con el objetivo principal de satisfacer de consumo en su mayoría, las necesidades básicas de sus familias (Alimentación, educación, vestuario y vivienda), por lo que el porcentaje de dinero utilizado en inversión y ahorro es poco (Orozco, 2003).

Desde hace varios años, las remesas representan una de las expresiones más llamativas de la migración internacional y América Latina constituye una región en la que poseen un especial protagonismo. Es habitual considerar que las remesas pueden representar una importante fuente de divisas para las economías pequeñas y, en que aspectos se debe mejorar, para el desarrollo de las zonas de origen de los emigrantes (Carrera 2005).

Se estiman entre 80 a 100 mil millones de dólares al año, resultando ser una importante fuente de financiamiento externo en el mundo, con una tasa de crecimiento promedio del 15% anual. Estos flujos de dinero significan ingresos netos de divisas para las economías de muchos países y son un complemento del ahorro interno, proporcionando una fuente segura de financiamiento para la formación de capital (principalmente en torno a proyectos pequeños). En este sentido, pueden apoyar el crecimiento económico en los países receptores (Márquez *et al.*, 2004).

En la actualidad constituyen un rubro significativo dentro de los indicadores económicos del país. El destino que dan los receptores de estos dineros, es causa de gran preocupación dentro del sistema financiero nacional, pues no existe un asesoramiento e incentivo de inversión de parte del gobierno, muy a pesar de que estos dineros estimulan el consumo nacional, pero postergan la inversión (Vélez, 2006).

La Comunidad Andina (2012), señala que el estudio de las remesas reviste importancia por las siguientes razones:

- a) Es un instrumento de desarrollo económico en la región porque es un ingreso que tiene como destino final a los hogares.
- b) Permiten que los hogares receptores tengan mayor capacidad de satisfacer las necesidades en general.
- c) Consolidan un mayor grado de poder adquisitivo de los hogares, por lo que tienen una incidencia en el consumo, inversión y generación de actividades emprendedoras (PYME).
- d) Los hogares receptores son mejor valorados por las entidades de crédito.
- e) Fomentan la migración de los miembros del hogar a las zonas urbanas por la necesidad de encontrar medios donde recibir las remesas.
- f) Representan el compromiso de los migrantes de atender las necesidades de su hogar.

2.4.1. Incidencia de las remesas en el crecimiento y desarrollo de los países

La migración no es un fenómeno social nuevo, pero lo que sí es relativamente nuevo es el impacto en la economía de los países, que han tenido las remesas de recursos que envían los emigrantes a sus localidades de origen.

Su crecimiento ha sido impresionante si tomamos en cuenta que en 1985 las remesas mundiales bordeaban los \$15 mil millones por año, alcanzando para el año 2002 la cifra de \$80 mil millones anuales, monto que supera a los Flujos de la Cooperación Internacional para el Desarrollo, y equivalen a un tercio (1/3) de la Inversión Extranjera Directa. En el año 2002 del total de remesas mundiales, las transferencias de fondos recibidas por América Latina y El Caribe alcanzaron el 30%, convirtiéndose en la principal región en atraer recursos por remesas, seguido por Asia del Sur con el 20% (Márquez *et al.*, 2004).

Naveda (2012) señala que entre el 2008 y 2009, el envío de remesas sufrió una caída explicada principalmente por la crisis financiera internacional. Luego de una rápida recuperación, los montos enviados a nivel mundial por los trabajadores inmigrantes parecen estar amortiguando los efectos potencialmente devastadores de la desaceleración mundial. Pasado lo peor de la crisis, entre los años 2010 – 2011 se percibió un aumento del 12% en volumen de remesas enviadas por los trabajadores

inmigrantes hacia los países en vías de desarrollo; a pesar de las dudas sobre la economía global, se espera que estos valores aumenten.

También informa que un total de 215 millones de migrantes internacionales transfirieron cerca de USD 372.000 millones a países en desarrollo en el 2011, frente a USD 332.000 millones del 2010, según el Banco Mundial. La institución proyecta que los envíos de dinero alcanzarán los USD 399.000 millones este año y USD 467.000 millones para 2014 a nivel mundial.

La migración no solo ayuda a aliviar las tensiones sociales y la pobreza, sino que son una fuente importante de recursos para sus países de origen llegando incluso a ser tan importantes como lo son las exportaciones para un país. Las mismas remesas llevan también a mejorar la balanza de Pagos del país receptor así como también, logran financiar el consumo presente traído desde el futuro de una economía. Por otro lado, a nivel individual las remesas logran satisfacer las necesidades básicas de la familia receptora.

Dichas remesas inclusive permite que exista un mayor desarrollo dentro de las comunas o regiones mejorando la calidad de vida de la familia ecuatoriana (Chalapud y Chugá, 2007).

En este tema, debemos mencionar algunos aspectos como: Crecimiento, desarrollo, distribución equitativa del crecimiento y, reducción de la pobreza. En cuanto al crecimiento y desarrollo se debe considerar la diferencia de ambos conceptos, una remesa influye en el crecimiento económico cuando aumenta los ingresos de los familiares de los residentes en el exterior y ésta misma colabora en el desarrollo cuando con los ingresos (de la remesa) se logra un mejor nivel de vida. Este crecimiento y desarrollo debe ser equitativo, es decir debe de llegar a todos los beneficiarios de las remesas y mejorar sus vidas de forma integral en todos los aspectos de la vida: consumo, inversión y ahorro (Domínguez y Viera, 2004).

La forma de luchar y ganarle a la pobreza en nuestros países no está en manos del gobierno interno, ni siquiera de los gobiernos vecinos, si no en manos de la ayuda que representa el dinero enviado por los residentes en los Estados Unidos y Europa a sus

familiares en sus países de origen. La inversión extranjera directa y las remesas han superado en importancia al endeudamiento privado como fuentes de financiamiento en América Latina y el Caribe.

Suttle (2003), indica que las remesas son una fuente más estable de financiamiento externo que el endeudamiento. De hecho, las remesas suelen ser anticíclicas⁸ y amortiguar otras crisis, dado que los ciclos económicos descendentes estimulan a más trabajadores a emigrar al extranjero y a aquellos que ya están en el extranjero, a aumentar la cantidad de dinero que envían a las familias que han dejado atrás. Durante la mayor parte de los años noventa, las remesas han sido mayores que la ayuda oficial que se entrega para el desarrollo.

Que a medida que aumenta la migración, el consiguiente crecimiento de las remesas ha pasado a ser un flujo clave de moneda extranjera de muchos países de América Latina y el Caribe. Las remesas se han convertido en un instrumento financiero y de desarrollo de primer orden en la región, esto a nivel macro.

A nivel micro se analiza como la entrada de ingresos a nivel nacional que reduce la pobreza, contribuye a colmar la brecha comercial, facilita el pago de la deuda, acrecienta las reservas de divisas y flexibiliza la restricción en los créditos. Las familias, por su parte, cubren la mayor parte de los gastos del hogar gracias a este dinero, que en muchos casos “representan más del 50 por ciento” de sus ingresos (Cuevas, 2001).

2.4.2. Las remesas en América Latina

En el contexto mundial, Latinoamérica se ha convertido en una de las regiones que más dinero recibe como producto de las remesas de sus compatriotas. El latinoamericano está presente en todos y cada uno de los países receptores de migrantes y en cantidades considerables, lo que han hecho de dichos países de costumbres, religiones y modos de vida propia del latino. Es significativo el aporte de las economías de cada uno de los países de la región los valores de las remesas que

⁸ La economía de los países se ejecutan en diferentes procesos que van desde una recesión profunda, su recuperación y el auge de la misma. Se dice que las políticas anticíclicas influyen en los efectos producidos por pasar de una fase del ciclo a otra no sean tan acentuados, o bien que vayan en contra de lo que indica el ciclo de la economía. Por ejemplo, si una economía está en recesión el Estado puede tomar medidas para reactivar, por ejemplo incrementar el gasto público, esa sería una política anticíclica <http://mx.answers.yahoo.com/question/index?qid=20080215040527AALS6zl>

los migrantes envían a sus familias en las diversas latitudes de la geografía Latinoamericana (Vélez, 2006).

Las remesas han surgido como un nuevo enfoque que da un giro a las relaciones internacionales creando un proceso más amplio de integración económica a través del mundo y que cambia el mecanismo tradicional, obsoleto y no muy efectivo de desarrollo en muchos países, representan una fuente de ahorro externo. Según la Organización de Estados Americanos (OEA) el monto de las remesas hacia América Latina asciende a \$32,000 millones al año (González y Viera, 2004).

Según el Banco Interamericano del Desarrollo (BID, 2003) el monto se sitúa en \$40,000 millones superando así los montos de ayuda externa e inversión directa. Esto nos permita notar la importancia de esta fuente para países desarrollados en el Tercer Mundo. Las remesas juegan un papel de mucha importancia como factor principal del equilibrio macroeconómico, representan 10% del producto interno bruto, 24% del total de exportaciones de Bienes y Servicios, y el 280% de los pagos anuales por deuda externa.

Según el informe “Flujos mundiales de financiamiento para el desarrollo 2003”. La región de América Latina y el Caribe (ALC) recibió \$25.000 millones de los trabajadores emigrantes que envían parte de su salario a su país de origen, seguida por los países del Sur de Asia, que recibieron US\$16.000 millones. México, República Dominicana, El Salvador, Colombia, Brasil y Ecuador se encuentran entre los 20 países que reciben la mayor cantidad de remesas en el mundo y México es sólo superado por India. Como proporción del PIB, el mayor volumen de remesas se recibe en América Central.

Para Latinoamérica y El Caribe, el rubro remesas sigue siendo un aporte muy relevante para cada una de las economías que la integran. A pesar de la situación crítica de muchos países y específicamente de aquellos de donde provienen la mayor parte de recursos a la región, el Banco Mundial ha proyectado que para el año 2012, recibirán más de 64 mil millones de dólares, valor superior a los 62 mil millones registrados en 2011 (BID, 2003).

Actualmente los países Latinoamericanos están pasando por una crisis muy grande, la pobreza cada vez se agudiza más y ni la inversión nacional o extranjera en la empresa privada, ni el gobierno, ni la ayuda externa que se pueda conseguir es suficiente para salir de tal situación. Por este motivo las remesas se han convertido en una de las principales fuentes de ingresos de divisas o moneda fuerte en muchos países, según un informe del Banco Interamericano de Desarrollo (BID, 2003).

Según consta en el Informe Anual 2012 sobre las estadísticas de Remesas en la Comunidad Andina refiere que durante el año 2011 el valor de las remesas recibidas por la Comunidad Andina crecieron en 7,5 por ciento con respecto al año anterior, pasando de 9 815 millones de dólares en el 2010 a 10 549 millones de dólares en el 2011. Los cuatro países aumentaron la recepción de remesas, porcentualmente Ecuador 15 por ciento, Bolivia 8,6; Perú 6,4 y Colombia 3,6 por ciento respecto al 2010.

Las cifras muestran que en el período 2002 – 2011 la Comunidad Andina registra una tasa acumulada promedio anual de 9,5 por ciento, al crecer de 4 674 a 10 549 millones de dólares. Individualmente los países marcan las siguientes tasas acumuladas promedio anual: Bolivia 32 por ciento, Colombia 6,1, Ecuador 7,2 y Perú 16,1 por ciento (Comunidad Andina, 2012).

2.4.2.1. Las remesas en el Ecuador

2.4.2.1.1. Impacto macroeconómico

Sánchez (2004), señala que a nivel macroeconómico, el principal impacto de la migración en el Ecuador, tiene que ver con los flujos de remesas, que representan el segundo rubro de divisas del país, después del petróleo.

De 1996 a 1998, el PIB del Ecuador se mantuvo constante en un orden aproximado de 19.000 millones de dólares, hasta descender a 13.700 millones en 1999. Antes del año 1999, la tasa media de crecimiento de la economía fue del 2.11%, mientras que luego de la crisis economía de 1999, la tasa media de crecimiento es del 3.87%. El factor que explica el logro de una tasa más alta después de la crisis económica del Ecuador

es por los altos precios de petróleo que se mantiene en el mercado mundial (Quiroz y Defaz, 2010).

Sánchez (2004), indican que en el año 2002, el Ecuador recibió 1.432 millones de dólares por concepto de remesas, lo que equivale al 6% del PIB. Otro efecto macroeconómico importante de las remesas tiene que ver con el impacto agregado de las decisiones microeconómicas sobre su uso.

Goldberg (2005), menciona a las remesas como un impacto de gran importancia en el incremento del ingreso nacional, el cual, conjuntamente con los altos precios del petróleo, han podido generar la entrada necesaria de divisas para soportar el modelo económico vigente de dolarización y con ello la estabilidad fiscal alcanzada a raíz del año 2002

Existen muchos estudios y análisis que determinan que los montos que se movilizan a nivel mundial, regional y concretamente del Ecuador son bastante considerables; haciendo una comparación establecemos que las remesas en el Ecuador, constituyen el segundo rubro de ingreso, después de la exportaciones petroleras, su inversión muy bien podría multiplicarse a través del sistema financiero, ya sea por medio de los ahorros, de inversiones, de microempresas, vivienda y otros (Acosta, López y Villamar, 2006; y Vélez, 2006).

González y Viera (2009) mencionan que aproximadamente, 500.000 hogares se benefician hoy en día de las remesas que ingresan al país y la mayoría de éstos han podido superar la línea de la pobreza y acceder a una mayor cantidad de bienes y servicios gracias al dinero que reciben del exterior. El acceso al mercado financiero y el uso de tecnología también se han visto afectados positivamente por la masiva entrada de remesas.

Los resultados de estudios anteriores muestran cómo las remesas han aumentado significativamente a partir de los años 90, debido al incremento del flujo migratorio y a las condiciones de la economía local. Utilizando la base de datos de “Ingresos Anuales por Remesas del Ecuador”, proporcionada por el Banco Mundial, se observa que las remesas aumentan significativamente a partir del año 1995, con la suma de US \$386 millones, considerando que en los años 80, el monto total de remesas ascendía apenas

a los US \$3 millones. Luego de la crisis financiera de 1999, las remesas se dispararon aún más (González y Viera, 2009).

Según datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INEC, 2010), el 80,9% de los receptores en el Ecuador, perciben hasta 200 USD. Asimismo, el 10,9% perciben entre 200,01 y 400 USD. Tan sólo el 8,2% recibe una cantidad mayor a los 400 USD. De ellas, el 64% se destinan a la compra de víveres, ropa u otros”; sólo el 12,1% se destina a “salud” y el 7% se consignan al “pago de deudas”.

El monto de las remesas que se invierten en “educación” corresponden al 9,1%; así también la inversión en “vivienda o terrenos” alcanza el 4,3%. El valor de estas transferencias que es destinado al “ahorro” representa solamente el 3,2%; y las que se invierten en “negocios” escasamente llegan al 0,3%.

De tal forma, que representan el segundo rubro de ingresos de la balanza de pagos del Ecuador y han sido esenciales para reducir a cero su continuo déficit; así, las remesas se han constituido en un factor clave de financiamiento y liquidez. Al respecto, los principales ingresos de la balanza de pagos son: exportaciones (75%) y remesas (17%). Los demás elementos ocupan una participación menor al 1%.

Las estadísticas macroeconómicas del Banco Central del Ecuador (Figura 2.1) presentadas en el año 2012 informan que uno de los componentes principales de la Cuenta Corriente es la cuenta de Remesas de emigrantes, que a lo largo de los años se ha constituido en uno de los ingresos más importantes de la Balanza de Pagos.

En el año 2007 las remesas alcanzaron la cifra máxima de USD 3,335 millones equivalentes al 7.3% del PIB y mientras que para el año 2011 se recibieron remesas por el valor de USD 2,672 millones que representaron el 4.1% del PIB (BCE, 2012).

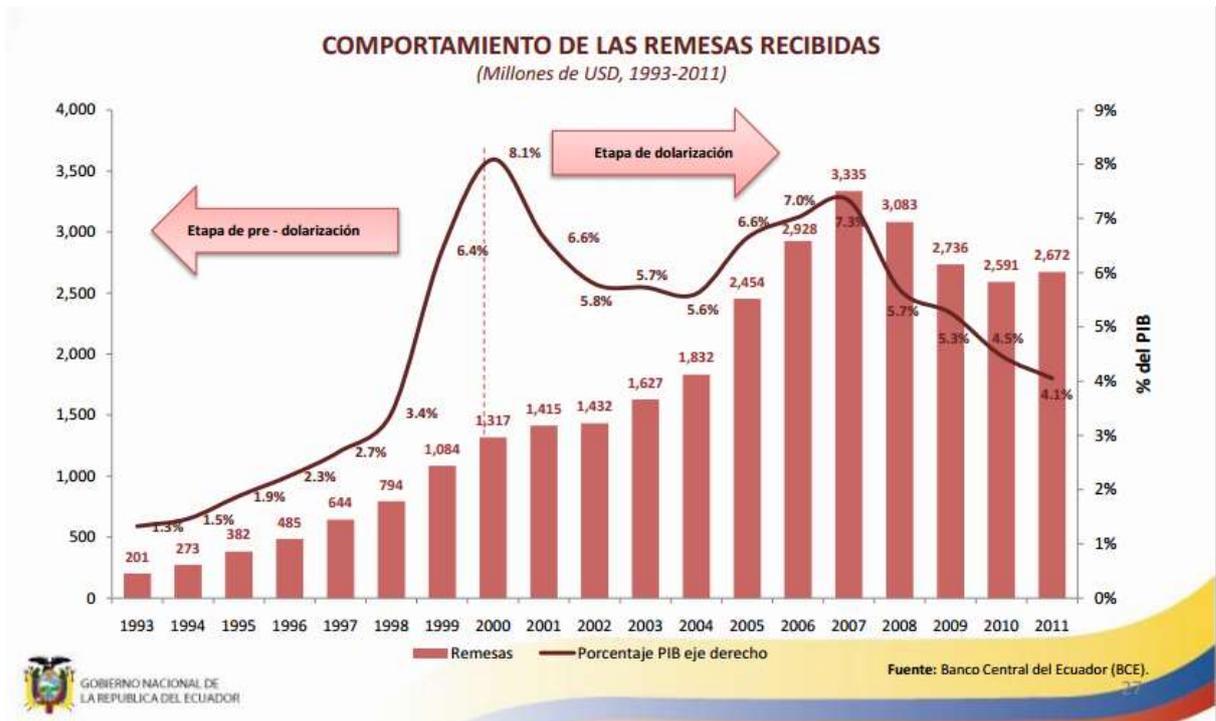


Figura 2.1. Comportamiento de las Remesas recibidas. Periodo 1993 - 2011.
Fuente: Banco Central del Ecuador. 2011

Armendariz (2012) informa que en los datos generados por el Banco Central del Ecuador, también reporta que durante el primer trimestre del 2012, el flujo de remesas familiares que ingresó al país ascendió a USD 595.8 millones, monto inferior en 8.0% con relación al valor registrado en el cuarto trimestre de 2011 (USD 647.3 millones) y 9.2% menor comparado con el flujo observado en el primer trimestre de 2011(USD 656.2 millones)

El flujo de remesas recibidas por el país durante el segundo trimestre de 2012 alcanzó la cifra de 625,3 millones de dólares, valor superior en un 4,95% al registrado un trimestre antes, es decir 29,5 millones de dólares más. Se aprecia que el monto de remesas actuales fue menor en 10,45%, el flujo de remesas que recibió el país desde el tercer trimestre de 2011, hasta el segundo trimestre de 2012 un año ascendió a 2.539,1 millones de dólares en el período de 2010 - 2011, diferencia equivalente por lo tanto a 173,0 millones de dólares.

El flujo de remesas y del número de giros recibidos en el país es atribuido al desempeño económico de los principales países donde residen emigrantes ecuatorianos (Estados Unidos, España, Italia, entre otros).

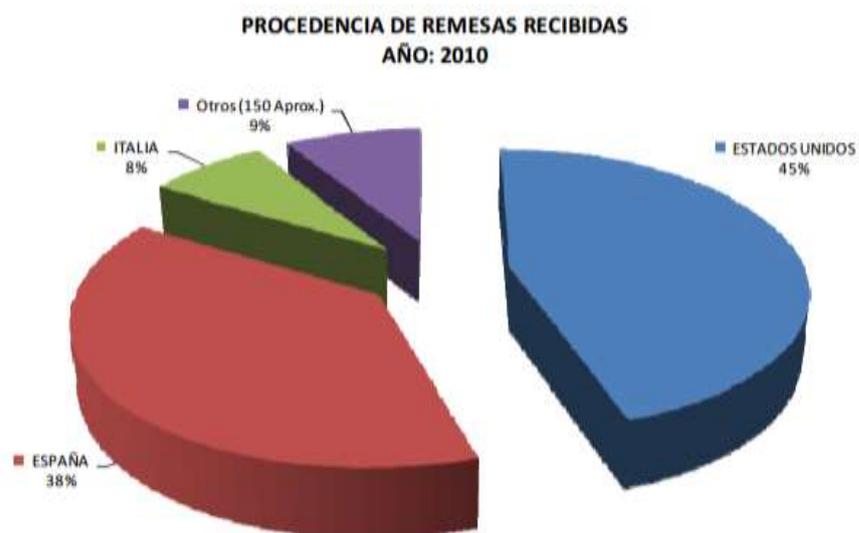


Figura 2.2. Procedencia de remesas recibida. Ecuador, 2010

Fuente: Armendáriz, 2011



Figura 2.3. Procedencia de remesas recibidas. Ecuador, 2010

Fuente: Armendáriz, 2011

Durante el primer trimestre de 2012, el flujo de remesas provino especialmente de los Estados Unidos de América con USD 276.8 millones, valor inferior en 9.5% comparado con el monto registrado en el cuarto trimestre de 2011 (USD 306.1 millones) y mayor en 4.6% al flujo observado en el primer trimestre de 2011 (USD 264.7 millones).

El país que lideró el envío de remesas al Ecuador durante el segundo trimestre de 2012 fue Estados Unidos con 310,3 millones de dólares, seguido por España con 194,5 millones de dólares y en tercer se ubica Italia, con 41,0 millones de; estos tres países concentraron el 87,3% de las remesas que recibió el Ecuador (Armendáriz, 2012).

2.4.2.1.2. El papel de las remesas en la reactivación y desarrollo económico

Según un estudio desarrollado en el año 2003 por el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN), el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y el Pew Hispanic Center (PHC), cerca de un millón de ecuatorianos el 14% de la población adulta recibe remesas de sus familiares que viven fuera del país. El impacto de las remesas ha sido tan significativo que analizando el período 1996-2002 equivalen en promedio al 6%0 del PIB, al 21 % del total de exportaciones y al 30% de los ingresos fiscales (Márquez et al., 2004).

González y Viera (2009) menciona que las remesas se han convertido en un tema de amplio análisis debido a su impresionante crecimiento en el mundo y por ser una herramienta clave para el desarrollo económico de los países emergentes. Solórzano (2012) indica que ante la creciente ola migratoria, se transformó a la balanza de transferencias en un rubro determinante de la cuenta corriente, atenuando con ello el déficit de balanza de pagos.

El principal impacto que ha producido el auge de las remesas en la economía del Ecuador, ha sido el incremento del ingreso nacional. Así, este efecto resulta sumamente importante, ya que conjuntamente con los altos precios del petróleo, las remesas han podido generar la entrada necesaria de divisas para soportar el modelo económico vigente de dolarización y con ello la estabilidad fiscal alcanzada a raíz del año 2002 (González y Viera, 2009).

Frente a los atractivos valores que representan las remesas que llegan al Ecuador algunas cooperativas de vivienda rural y grupos no gubernamentales han impulsado programas de inversión en actividades productivas de manera muy sucinta; no se han dedicado a establecer empresas como política que impulse un desarrollo sostenido, donde la inversión despierte el interés del empresario agresivo que lleve su negocio

hacia delante con planes y programas a largo plazo para atraer a los migrantes que buscan una nueva alternativa para regresar a su país de origen (Vélez, 2006).

Indica además, que en los países que reciben remesas de los migrantes, el envío de dineros repercute directamente en la macroeconomía, porque los valores que por este concepto entran sostienen la economía nacional. En el Ecuador, como hemos demostrado anteriormente, las remesas constituyen el segundo rubro de ingresos al país y demuestra que va en crecimiento.

En la meso economía es importante su incidencia, es decir a nivel de comunidades locales, porque es aquí donde se ve elevado el nivel de vida de los ciudadanos, por cuanto es mayor la inversión que ellos realizan. Y en la microeconomía, porque al tener mayor nivel adquisitivo en cierta forma mejora el nivel de vida de las familias.

Las remesas no pueden ser un sustituto en las estrategias para el desarrollo del crecimiento económico del país; sin embargo, son importantes por el ingreso de divisas que representan, producto del trabajo arduo de los ecuatorianos que desde las distintas latitudes de la geografía mundial envían a sus familiares y allegados. En los últimos trece años, se considera que al Ecuador ingresaron por concepto de remesas, sobre los 13.404 mil millones de dólares; este valor supera en casi dos veces el Presupuesto General del Estado del año 2005 que fue de 7.343.5 millones de dólares (Vélez, 2006).

Señala además, que resulta inverosímil admitir, que quienes emigraron y salieron del país por la dificultad de conseguir trabajo, por problemas económicos, entre otras causas, con el envío de las remesas están financiando en parte el desarrollo del país. A pesar de que estos dineros constituyen valores dispersos y no una masa concentrada que facilitaría la inversión; sin embargo, están dentro del país y generan un movimiento económico de suma importancia

Si bien el actual modelo económico del país está respaldado por la dolarización, este se sostiene en gran parte por el ingreso de las remesas, y obviamente por el beneficio que representa el precio del barril del petróleo (Vélez, 2006), permitiendo con ello un proceso de estabilidad en el país y que sea considerado como un lugar de inversión económica y empresarial (Solórzano, 2012).

En diversos documentos institucionales, entre ellos, el que se presentó al XIX Período de Sesiones de la CEPAL en Brasilia en 2002 (CEPAL, 2002) y en el Panorama Social de América Latina 2004 y 2005 (CEPAL, 2005a y 2005b), se han seguido abordando los temas generales de las remesas, aunque no se han retomado los asuntos explícitos del desarrollo local.

2.4.2.1.3. Las remesas como política de Estado

No se puede soslayar la incidencia que las remesas tienen en varios ámbitos de la sociedad ecuatoriana que empieza por mejorar la economía familiar y consecuentemente la economía del país por lo que se han convertido en un tema de manejo gubernamental.

Es por ello que el Estado está obligado a diseñar políticas públicas que promuevan condiciones favorables de inversión tanto para el migrante como para sus familiares. La respuesta oportuna del Estado, ante el crecimiento de las remesas, será importante para determinar si realmente este monto de divisas que percibe el país a través de sus migrantes está siendo bien utilizado (González y Viera, 2009).

González y Viera (2009) también mencionan que, considerando que los impactos que provocan las remesas en la economía pueden ser positivos y/o negativos, ¿qué debe hacer el Estado con las remesas de los migrantes? Si las remesas se invierten o se ahorran, los resultados serán positivos; pero si solo se dirigen a satisfacer consumo básico, los efectos pueden ser contrarios; la inflación se incrementará y la mejora obtenida en la calidad de vida de los hogares receptores será solo un espejismo. Así, las remesas son un tópico de economía pública.

Quienes migran no son los más pobres sino los sectores medios empobrecidos, que aún tienen la posibilidad de reunir el dinero que la emigración legal requiere. Las razones más profundas podrían ser la falta de conocimiento de cómo realizar inversiones, el poco acceso al mercado financiero, el escaso apoyo recibido de las autoridades estatales o un clima de negocios desfavorable y nada atractivo (Viera *et al.*, 2009).

Viera *et al.*, (2009) también menciona que la situación actual de la migración y el ingreso de las remesas al país, nos lleva a preguntarnos, ¿Qué podemos hacer para aprovechar de mejor manera los recursos provenientes de las remesas? ¿Qué factores promueven su inversión? El cambio de rumbo del destino de las remesas es necesario para generar un desarrollo económico real. ¿Qué políticas se deben implementar para promover su inversión?

López (2011) hace referencia al criterio expresado por Juan Villalobos, coordinador de incidencia pública del Servicio Jesuita de Refugiados y Migrantes, la importancia de los datos arrojados por el censo consiste en que también se determinó, con cifras concretas, el volumen de extranjeras que viven en el Ecuador. “Esto permite crear políticas públicas, por lo que no se puede pensar en una política que deje de lado a este grupo cuyos derechos están reconocidos en la Constitución del Ecuador.

Indica además, que es indispensable desarrollar una Ley de Movilidad Humana⁹, pues, según él, la que actualmente está en vigencia, data de la década de los 70. En ese sentido los datos del censo permitirán crear leyes de acuerdo a las necesidades actuales. Se debe establecer que las políticas públicas apunten hacia la mejora del acceso a derechos de la población, independiente de la nacionalidad que tenga.

Se hace prioritario entonces que el Ecuador busque los mecanismos necesarios para que el problema migratorio, sea considerado como Política de Estado; que la problemática que llevó al ecuatoriano a salir del país, se convierta en una causa común que incentive la intención de regresar al ecuatoriano para no solamente aprovechar su capacitación en el exterior; sino que sus ahorros se conviertan en inversión, en la creación de pequeñas empresas que crearían fuentes de trabajo y mano de obra; la idea sería hacer de este periplo de retorno al suelo natal, el advenimiento de nuevos programas de inversión para todos los ecuatorianos (Vélez, 2006)

⁹El libro catorce de la serie: Justicia y Derechos Humanos, está dedicado a la movilidad humana. El libro Los Derechos en la movilidad humana: del control a la protección se enfoca en el estudio de las migraciones en sus diversos contextos socio-políticos. De igual modo, la Constitución determina que el ser humano, bajo ninguna circunstancia o condición, puede ser considerado “ilegal” por migrar. Existe, por otro lado, el reconocimiento de la ciudadanía universal, que implica un nuevo marco legal en el que se conjuguen las políticas del Estado para ejercer su facultad reguladora en el control migratorio y se determinen prácticas y mecanismos migratorios adecuados a los estándares internacionales de derechos humanos. Los Derechos de la Movilidad Humana: del control a la protección. Pérez y Valle, editores. Ministerio de Justicia y Derechos Humanos del Ecuador. 2009.

2.4.2.2. Impacto microeconómico en las economías regionales y locales

Las remesas que llegaron al país durante el segundo trimestre de 2012 se distribuyeron entre las regiones Costa, Austro, Sierra, Amazonia y Galápagos en las siguientes proporciones: 43,4%; 37,1%, 22,1%; y 2,2%, respectivamente. La región insular, por su parte, registra ingresos mínimos por este concepto (Armendáriz, 2012).

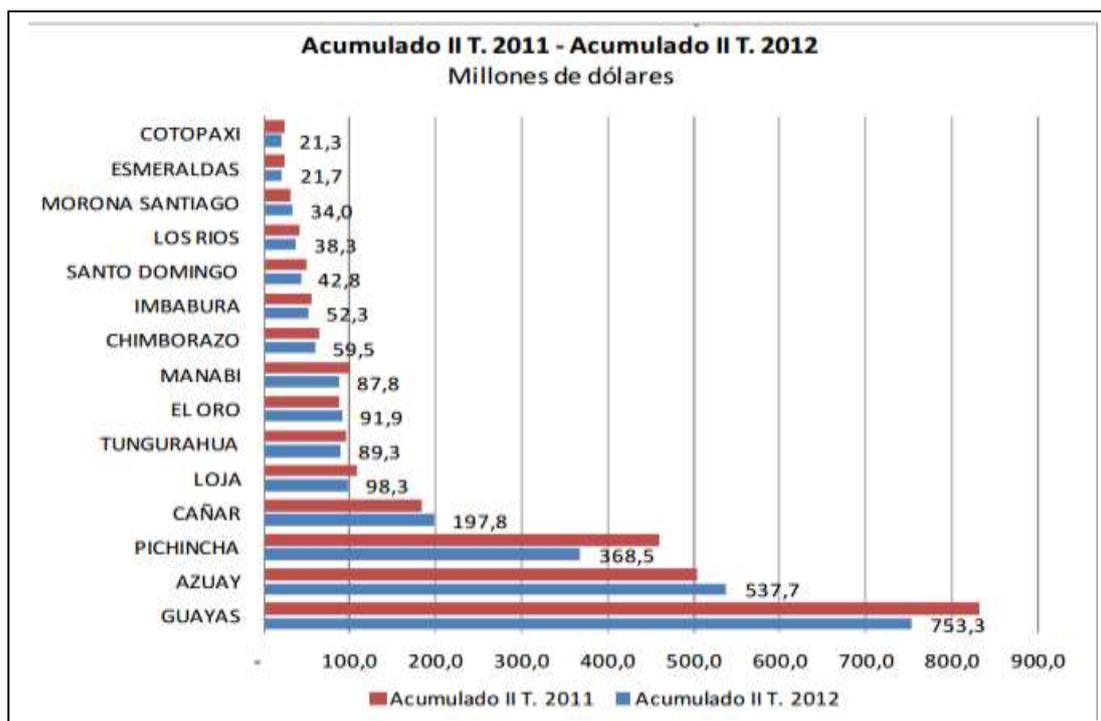


Figura 2.4. Monto de remesas acumuladas recibidas por provincias. Ecuador. 2011 y 2012.

Fuente: Armendáriz, 2012

A nivel de provincias, los gráficos anteriores muestran que la provincia del Guayas lidera la recepción de remesas hasta el segundo trimestre de 2012, con un monto de 753,3 millones de dólares; 9,6% menos que lo recibido durante el período anterior. Azuay con 537,7 millones, experimentó un crecimiento de 6,7% frente al año pasado. En tercer lugar aparece Pichincha con 368,5 millones, 20,3% menor a la registrada un año atrás.

En las provincias de Pichincha y Guayas hubo una disminución de remesas recibidas en el orden del 34,2% y 15,6%, respectivamente, durante el segundo trimestre de 2012

con respecto al mismo período del año anterior. La provincia de Los Ríos reporta 38,3 millones de dólares por concepto de remesas acumuladas en el 2012. Lo relatado anteriormente demuestra la importancia como aporte económico para el desarrollo regional.

Desde el punto de vista del sector de destino de las remesas que entran al país, en los últimos cinco años, estas se han dirigido sustancialmente hacia las zonas urbanas, superando, en el segundo trimestre del año 2012, el 98% del monto recibido (Armendáriz, 2012). La mayoría de receptores no pertenecen al estrato socioeconómico pobre (Viera *et al.*, 2009)

DESTINO DE LAS REMESAS RECIBIDAS EN EL ECUADOR POR SECTOR:
URBANO O RURAL
(En porcentajes)
Período: 2007 --- 2012

Sector	II T. 2007	II T. 2008	II T. 2009	II T. 2010	II T. 2011	II T. 2012
Urbano	97,31%	96,90%	98,48%	98,80%	98,51%	98,25%
Rural	2,69%	3,10%	1,52%	1,20%	1,49%	1,75%
Total general	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Tabla 2.1. Destino de las remesas recibidas en el Ecuador por sector

Fuente: Banco Central del Ecuador. 2012

Elaboración: Superintendencia de Bancos y Seguros, DNEI – SE

2.4.2.2.1. Las remesas en la estructura socioeconómica familiar

González y Viera (2009) señalan que en el Ecuador, las remesas representan un ingreso importante e “indispensable” para los hogares que las reciben. A nivel micro, los hogares receptores, mediante este ingreso, han mejorado sus niveles de vida en lo que respecta principalmente a la satisfacción de las necesidades básicas. Es indudable que estos hogares mejoran su capacidad adquisitiva de consumo y gozan de un mayor acceso a la canasta básica.

También indican que los hogares receptores han utilizado también a las remesas como fuente de financiamiento para abrir sus propios negocios e incursionar en la actividad productiva. Es evidente que en las ciudades donde se recibe la mayor cantidad de remesas, ha proliferado una gran cantidad de micro empresas como ciber cafés,

cabinas telefónicas, tiendas de barrio, agencias de viajes, etc. A esto, se suma la dinamización de varios sectores de la economía como el transporte y las telecomunicaciones, que han visto en las crecientes necesidades de comunicación entre familiares y el migrante una oportunidad para generar nuevos ingresos.

2.4.3. Destino y uso de las remesas

De acuerdo con el informe del BID-FOMIN, la mayoría de los receptores (61%) utiliza las remesas para gastos de primera necesidad de la familia, como alimentación, alquiler, electricidad, agua, teléfono, transporte, ropa y medicinas. Un 17% las destina a “lujos” y un 22% a inversiones: 4% a compra de propiedades, 2% a educación, 8% al ahorro, y 8% las invierte en negocios (Acosta, López y Villamar, 2006).

La realidad muestra que las remesas a nivel mundial se dirigen en su mayoría a consumo primario. Así, entre el 80% y 85% de las remesas, se utiliza siempre para cubrir gastos de alimentación, medicinas y alquiler de vivienda. En un segundo plano ha quedado la inversión y el ahorro (Viera *et al.*, 2009).

En base a datos del INEC, se estima que los hogares receptores destinan el 37% de las remesas en gastos de mantenimiento del hogar, el 19% en salud y en educación, el 18% en vivienda, el 10% en pago de deudas, el 8% se destina para el ahorro, 6% para otros destinos y apenas un 1% para la “inversión” en negocios familiares. Por su parte, el BCE agrupa el destino de las remesas en cuatro categorías: gasto (mantenimiento, artículos y salud), inversión (educación, construcción), ahorros y otros (Viera *et al.*, 2009).

Ascencio (2000) indica que el análisis de los patrones de gasto de las remesas es central en las discusiones sobre migración y desarrollo, y sobre todo en la definición y puesta en marcha de políticas públicas vinculadas al uso productivo de las remesas. Pero ¿qué significa que las remesas sean empleadas productivamente? En el uso de las remesas se considera tres posibles modalidades.

Refiere también que más allá de las características socioeconómicas y demográficas de los hogares receptores de remesas, existen otro tipo de factores de carácter

contextual que definen la relación entre remesas y desarrollo (i.e. inversiones productivas). Entre algunos de estos factores podríamos considerar a los programas y políticas gubernamentales para incentivar el uso productivo de las remesas, los antecedentes empresariales de los emigrantes las oportunidades reales de inversión, el ambiente social y político, entre otros.

Los factores que influyen en el uso productivo de las remesas muy probablemente sean los mismos que definen las inversiones de los capitalistas extranjeros en los países en desarrollo: un ambiente políticamente estable, políticas macroeconómicas sensibles a las necesidades del capital extranjero, inversiones adecuadas en capital humano y mecanismos institucionales que garanticen tasas de ganancia atractivas (Carrera 2005).

La conclusión es que las características de las familias no son los aspectos que determinan si las familias invierten o no sus remesas de manera productiva; los mejores predictores sobre la inversión productiva de las remesas fueron la experiencia de la familia o de alguno de sus miembros en actividades empresariales o de negocios, y si el jefe (a) de familia tenía conocimiento o conciencia de las oportunidades de inversión en algún tipo de negocio. “Quizá la clave para entender el destino productivo de las remesas descansa en explicar y entender, cómo las familias se involucran en los negocios y cómo aprenden acerca de las oportunidades de inversión” (Ascencio, 2000).

Los resultados indican que la mayor parte de las remesas que ingresan a un hogar receptor, se destina al consumo diario, representando el 75% del monto total; la inversión llega al 21% y el 4% restante se destina al pago de deudas. Por otro lado, se puede descomponer al consumo e inversión de las remesas en algunas subcategorías de uso y/o destino. De esa manera, se puede observar que las remesas se destinan principalmente en: 54% para los gastos diarios de la familia, 21% para educación y salud, 8% para ahorros bancarios, 7% para inversiones a largo plazo, 5% para la inversión en un negocio propio y 4% para el pago de deudas.

2.4. Las PYMES

Araujo (2010) indica que para poder entender bien el significado de “Pymes”, debemos conocer primero lo que estas siglas representan: Pequeñas y Medianas Empresas.

Sin embargo no dejar de lado, un enfoque que también enmarca a las Microempresas y es conocido como MIPYMES (Micro, Mediana y Pequeña Empresa).

Menciona también un concepto completo de lo que son las PYMES: “Se engloba a las PYMES ecuatorianas como cualquier empresa proveedora de servicios y productos o insumos para otras empresas de amplia cobertura de mercado. Sin embargo, en nuestro país no existe una manera de catalogar a una empresa como Pyme, puesto que ni siquiera contamos con una institución que ayude a determinar que empresas son o no PYMES.

Manifiesta que se conoce como PYMES al conjunto de pequeñas y medianas empresas que de acuerdo a su volumen de ventas, capital social, cantidad de trabajadores, y su nivel de producción o activos presentan características propias de este tipo de entidades económicas. Por lo general en nuestro país las pequeñas y medianas empresas que se han formado realizan diferentes tipos de actividades económicas.

Refiere también, que las PYMES en nuestro país se encuentran en particular en la producción de bienes y servicios, siendo la base del desarrollo social tanto produciendo, demandando y comprando productos o añadiendo valor agregado, por lo que se constituyen en un factor fundamental en la generación de riqueza y empleo.

De acuerdo al Glosario de Términos que utiliza el Consejo Nacional de Competitividad, el facto que se toma en cuenta para determinar si una empresa es Micro, Pequeña o Mediana, es el número de empleados, aclarando que esta clasificación no está legalmente aprobada. A continuación, se muestra un cuadro de la clasificación referida:

Tabla 2.2. Clasificación de las Pymes

TIPO DE EMPRESA	NUMERO DE EMPLEADOS
MICROEMPRESA	1 a 9 trabajadores
PEQUEÑA	10 a 49 trabajadores
MEDIANA	50 a 99 trabajadores

Fuente: Glosario de Términos del Consejo Nacional de Competitividad

2.4.1. Influencia de las PYMES en el entorno social y económico

Según Araujo (2010), señala que las pequeñas y medianas empresas son de vital importancia para el país, ya que son generadoras de fuentes de empleo, ayudan de manera directa a la sostenibilidad de los hogares, y por ende a la economía del Ecuador.

Indica además, que las PYMES en el Ecuador cubren el 70 % de la fuerza laboral, con ellos nos podemos dar cuenta del enorme apoyo a la sociedad, puesto que si las Pymes no existieran fueran enormes los índices de desempleo. Impulsan el desarrollo de una comunidad, porque al mejorar la calidad de vida de su fuerza laboral, estos invierten en el progreso individual y familiar, ya sea en la compra de bienes muebles o inmuebles, educación, salud, alimentación y vivienda. Esta es la principal influencia en la economía, ya que una mejor situación económica y familiar influye directamente en la economía del país.

El Diario “El Comercio” (2013) señala que en los últimos nueve años, las Pequeñas y Medianas Empresas (pymes) aportaron con el 26% de las ventas locales en todo el país y han sido responsables de dotar el 68% del empleo, según datos del SRI.

2.4.2. Aporte de las remesas en la creación de las Pymes

Algunos estudios refieren que las remesas no estarían aportando específicamente a la generación de emprendimientos de pequeñas y medianas empresas, que bien podrían constituir una vía para mejorar la economía de la familia del migrante (Vélez, 2006).

Entre las líneas estratégicas para el desarrollo, tanto de gobiernos nacionales como de organismos internacionales, figura en lugar destacado la necesidad de orientar las remesas hacia la creación de pequeñas y medianas empresas, así como hacia otro tipo de gastos que fomenten la formación de capital productivo y humano (Ratha, 2003 y Martínez, 2005).

2.4.3. Asesoría gubernamental para la creación de Pymes

En la actualidad el Estado está descuidando la atención a las Pymes, sin darse cuenta que son un pilar fundamental para la economía del país. Lo que debería hacer el Gobierno Ecuatoriano es buscar maneras de apoyo al desarrollo de las Pymes, pudiendo ser estas, desde cursos de capacitación en entidades públicas a bajo costos, hasta la liberación de algunos impuestos, o maneras rápidas y sencillas para su constitución. Pymes en el país, la competitividad de las mismas y la generación de plazas de trabajo (Araujo, 2010).

Son muy limitados los organismos del Estado que se dedican a asesorar y orientar la inversión de las remesas como una política de país. El Banco Central y otras entidades bancarias han logrado entendimientos internacionales para reducir hasta en un 15% los costos de transferencia de valores, que antes estaba en manos de una o dos empresas que cobraban ingentes valores por este trabajo, que además no era seguro y estaba sujeto a continuos reclamos de parte de los usuarios que se veían perjudicados por extravíos o faltantes (Vélez, 2006).

El nuevo procedimiento de transferencia logrado por el Banco Central y otras entidades bancarias y financieras, además de beneficiar económicamente a las familias que envían y reciben las remesas, también permite establecer una base de datos real sobre el número de envíos y los valores que por ese motivo ingresan al país (Vélez, 2006).

El Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) aprobó el 27 de septiembre del 2001, un proyecto para bajar el costo de las remesas enviadas por ecuatorianos en España. El FOMIN dona desde este año 200 millones de dólares para apoyar las transferencias,

distribución y gestión de las remesas desde España. Pretende en el futuro ampliar el beneficio a otros países mediante el cual todo inmigrante ecuatoriano en España tiene acceso a un paquete integral de servicios financieros, que no incluye solamente el envío de dinero, sino la posibilidad de acceder a créditos para vivienda y negocios.

CAPITULO III.

METODOLOGIA DE LA INVESTIGACION

3.1. Localización

La presente investigación se realizó en la ciudad de Quevedo, provincia de Los Ríos, las mismas que según la clasificación de Holdridge (1987) se clasifican dentro de la formación ecológica: Bosque húmedo tropical del Litoral Ecuatoriano.

3.2. Método de investigación

Para el desarrollo de la presente investigación se recurrirá a la investigación de campo e investigación documental, considerando la metodología utilizada por Goldberg (2005), González y Viera (2009), con algunas modificaciones. Se utilizara el Método Descriptivo y Deductivo

3.3. Tipo de investigación

El presente trabajo recurrió a la investigación de campo e investigación documental. Se consideró las técnicas más utilizadas en este tipo de trabajo, como el método descriptivo, inductivo y deductivo, así como, las establecidas por Goldberg (2005), González y Viera (2009) Y Céspedes et al., (2010), con algunas modificaciones.

3.3.1. Investigación de campo

Se empleó básicamente la información obtenida a través de las técnicas de observación, entrevista y cuestionario. Esta técnica permitió utilizar algunos procedimientos e instrumentos establecidos para la recolección de datos, junto a los mecanismos de control y validez de la información. Como por ejemplo el análisis sistemático en la realidad, ya sea con el propósito de escribirlos interpretarlos, entender su naturaleza y factores constituyentes, explicar sus causas y efectos predecir su ocurrencia, haciendo uso de métodos característicos de cualquiera de los paradigmas o enfoques de investigación conocidos o en desarrollo. Los datos de interés son recogidos en forma directa de la realidad; en este sentido se trata de investigación a partir de datos originales o primarios (Chalapud y Chugá, 2007)

3.3.2. Investigación documental

Se entiende por Investigación documental, el estudio de problemas con el propósito de ampliar y profundizar el conocimiento de su naturaleza, con apoyo principalmente en trabajos previos, información y datos divulgados por medios impresos, audiovisuales o electrónicos. La originalidad del estudio se refleja en el enfoque, criterios, conceptualizaciones, reflexiones y conclusiones (Chalapud y Chugá, 2007).

3.4. Fuentes

Se consideró las fuentes existentes en: el Banco Central del Ecuador, Secretaria Nacional del Migrante (SENAMI), Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Cámara de Comercio de la Ciudad de Quevedo y trabajos de investigación relacionadas al tema.

3.5.2. Métodos

3.5.1. Método Teórico

Es el procedimiento ordenado y lógico seguido para descubrir los conocimientos verdaderos de una ciencia, o sea los medios científicos de que se vale el investigador para llegar a los fines demostrativos que se propuso inicialmente (Chalapud y Chugá, 2007)

3.5.2. Método Científico

"Procedimiento que se aplica al ciclo entero de la investigación en el marco de cada problema de conocimiento, estrategia de investigación, manera de hacer buena ciencia". El método científico considera una serie de reglas que ya hemos analizado en el curso, reglas que son siempre perfectibles en las que se ha de tener en cuenta, como lo afirman los autores en el texto que tenemos como guía, que la inteligencia y la creación original juegan un papel en la investigación científica.

La regla de oro de todo trabajo científico se puede resumir en una frase: "Audacia en el conjeturar, rigurosa prudencia en el someter a contrastación las conjeturas". Esta concepción del método científico nos permite pensar en la dimensión filosófica de la ciencia "la filosofía que cumple con las condiciones de contractibilidad y compatibilidad, se puede considerar científica". El método científico es la "estrategia de la investigación científica" y la ciencia se puede definir como "una disciplina que utiliza el método científico con la finalidad de hallar estructuras generales.

3.5.2. Método Inductivo

Según Chalapud y Chugá (2007), este método se caracteriza por utilizar la inducción como el procedimiento metodológico fundamental y el experimento como el punto de partida para la elaboración de la teoría explicativa del fenómeno. La inducción, en términos generales, parte de hechos particulares para llegar a la formulación de leyes generales relativas a los hechos observados. El método inductivo es un proceso analítico-sintético mediante el cual se parte del estudio de casos, hechos o fenómenos particulares para llegar al descubrimiento de un principio o ley general que se rige.

Menciona además, que al utilizar deducciones cuando enunciamos conceptos principios, definiciones, leyes o normas generales del tema investigado para que durante todo el desarrollo del trabajo lleguemos a extraer conclusiones o consecuencias.

3.5.3. Método Deductivo

Son los procesos, con cuya ayuda es posible deducir conclusiones finales a partir de unos enunciados supuestos llamados premisas si de una hipótesis se sigue una consecuencia y esa hipótesis se da, entonces, necesariamente, se da la consecuencia. La forma suprema del método deductivo es el método axiomático.

El argumento deductivo se contrapone al método inductivo, en el sentido de que se sigue un procedimiento de razonamiento inverso. En el método deductivo, se suele decir que se pasa de lo general a lo particular, de forma que partiendo de unos enunciados de carácter universal y utilizando instrumentos científicos, se infieren enunciados particulares, pudiendo ser axiomático-deductivo, cuando las premisas de partida están constituidas por axiomas, es decir, proposiciones no demostrables, o hipotéticos-deductivo, si las premisas de partida son hipótesis contrastables

3.6. Técnica e instrumento de investigación

Las técnicas o instrumentos de investigación utilizan sus propios procedimientos e instrumentos para la recolección de datos, junto a los mecanismos de control y validez de la información, por lo que se realizara el **Análisis cualitativo basado en la información** obtenida a través de las técnicas de observación, entrevista y cuestionario y el análisis cuantitativo para comparar el incremento o disminución de las remesas, así como, describir sus características demográficas principales: edad, sexo, cualificación y otros.

Esta parte complementaria de la investigación se llevara a cabo de la siguiente manera: Revisión de los Censos, Estudio de las investigaciones de campo y datos relacionados con el tema, Elaboración de gráficas y cuadros.

3.6.1. La entrevista

La entrevista es una técnica para obtener datos, consiste en un dialogo entre dos personas: el entrevistador (investigador) y el entrevistado; se realiza con el fin de obtener información de parte de este, que es, por lo general, una persona entendida en le materia de la investigación.

Es una técnica antigua, pues ha sido utilizada desde hace mucho en psicología y, desde su notable desarrollo, en sociología y en educación. De hecho, en estas ciencias, la entrevista constituye una técnica indispensable porque permite obtener datos que de otro modo sería muy difícil conseguir (Chalapud y Chugá, 2007).

Se entrevistó de manera personal y directa a los comerciantes que tienen instalados sus negocios en locales ubicados en la ciudad de Quevedo a los cuales se les informo sobre el objetivo del trabajo investigativo y, con ayuda de un formulario (encuesta) se obtuvo y registro información real que permitió conocer si el establecimiento de sus negocios se ha apertura y recapitalizado con las remesas generadas por la actividad laboral en el país de destino.

3.6.2. La encuesta

Los estudios sobre los efectos de las remesas en hogares y comunidades suelen realizarse mediante encuestas ad hoc, partiendo de una definición que abarca todos los tipos posibles de remesas y utilizando una clasificación exhaustiva. En términos analíticos las ventajas de emplear encuestas son mucho mayores, usualmente solo pueden aplicarse en ámbitos limitados o acompañando las encuestas de hogares o al sector de interés.

La encuesta es una técnica destinada a obtener datos de varias personas cuyas opiniones impersonales interesan al investigador. Par ello, a diferencia de la entrevista, se utiliza un listado de preguntas escritas que se entregan a los sujetos, a fin de que las contesten igualmente por escrito. Ese listado se denomina cuestionario (Chalapud y Chugá, 2007)

Al respecto, se diseñó un cuestionario de 23 preguntas que tuvo como objetivo principal generar variables (o factores) que en un principio tendrían un efecto “significativo” en la inversión de las remesas como lo fueron: la edad del receptor, su nivel de educación, la periodicidad del envío, el monto recibido, el acceso al sistema financiero, entre otras.

Por otro lado, debido a la poca información disponible en instituciones tradicionales de datos como el BCE o el INEC de los receptores de remesas, así como el uso y destino de estos valores a la actividad comercial (establecimiento y refinanciamiento de pequeñas y medianas empresas) correspondiente a la ciudad de Quevedo, el análisis realizado en la presente tesis contempla la utilización de la información recopilada en la entrevista y encuesta ejecutada.

3.7. Población y muestra

La población o universo de estudio lo conforman 126 personas dedicadas al comercio en la ciudad de Quevedo.

Para determinar el tamaño de la muestra, se utiliza la siguiente formula:

$$n = \frac{N}{(e)^2 (N-1) + 1}$$

Donde:

N= Total de la población

e= Error máximo

n= Tamaño de la muestra

3.7.1. Determinación de la muestra

Posterior al diseño del cuestionario, se escogió una técnica de muestreo a utilizar en la recopilación de la información. Mediante esta técnica, se estableció entre otros aspectos: la cantidad de personas a encuestar y el sector en donde se iba a llevar a cabo el proceso y los márgenes de error previstos para las estimaciones futuras. Se realizaron 15 encuestas piloto para determinar si las preguntas aplicadas en la encuesta eran asimiladas correctamente por los receptores. Los muestreos se realizaron a las personas dedicadas al comercio en la zona central de la ciudad de Quevedo mediante la aplicación de las encuestas. El número de encuestas se definió de acuerdo a un porcentaje que fue significativo a la cantidad de comerciantes a fin de determinar las personas que reciben remesas.

La recopilación de la información se realizó de manera personal y con la cooperación de familiares, a los cuales se les explico detenidamente la técnica de registro de la información.

Donde:

N= 480

e= 0, 0765

n= 126,31

$$n = \frac{N}{(e)^2 (N-1)+ 1}$$

$$n = \frac{480}{(0,0765)^2 (480-1)+1} \quad n = \frac{480}{3,80} \quad n = 126,31$$

3.7.2. Determinación de la población encuestada

Según datos proporcionados por la Cámara de Comercio de Quevedo existen 480 negocios registrados legalmente, por lo que de acuerdo a la fórmula de determinación de la población a encuestar es 126 que poseen negocios en el centro urbano de la ciudad de Quevedo, los mismos que corresponden al 100% de la población total encuestada.

Una vez realizada las encuestas, el análisis de la información recopilada permitió identificar las personas migrantes y receptores de remesas que invierten en el establecimiento de pequeñas y medianas empresas.

3.8. Evaluación estadística

El análisis de los resultados se realizó en tres fases: categorización, interpretación y difusión.

- Fase de Categorización

Se realizó la revisión, organización y categorización de la información obtenida.

- Fase Interpretativa

Las entrevistas y encuestas permitieron precisar algunas informaciones sobre la recepción de remesas, el uso y destino en la zona estudiada.

Una vez que se realizaron las encuestas a los receptores de remesas (120), se construyó la base de datos correspondiente, se ingresó y analizó la información al programa estadístico SPSS ver. 13.0 y la prueba de Kruskal - Wallis para datos no paramétricos, con un nivel de significación $p \leq 0,05$ y se realizó un análisis descriptivo que mostró una visión amplia de la situación actual de las remesas en los hogares receptores, sus características socioeconómicas y destino.

3.10. Difusión de los resultados

Una vez que se ejecuten las encuestas a los receptores de las remesas, se construirá una base de datos y se registrarán todos los datos correspondientes y se realizará un análisis estadístico descriptivo como inferencial. Así las estadísticas descriptivas demostrarán una visión amplia de la situación actual de las remesas en los hogares de la población quevedeña, sus características socioeconómicas y el uso aplicado. El análisis inferencial (modelo econométrico) expondrá las variables o factores que resulten del cuestionario, incrementará o reducirá el porcentaje de inversión de remesas en los últimos cinco años entre los receptores encuestados.

CAPITULO IV.

RESULTADOS DE LA INVESTIGACION

4.1. Información general de la población encuestada

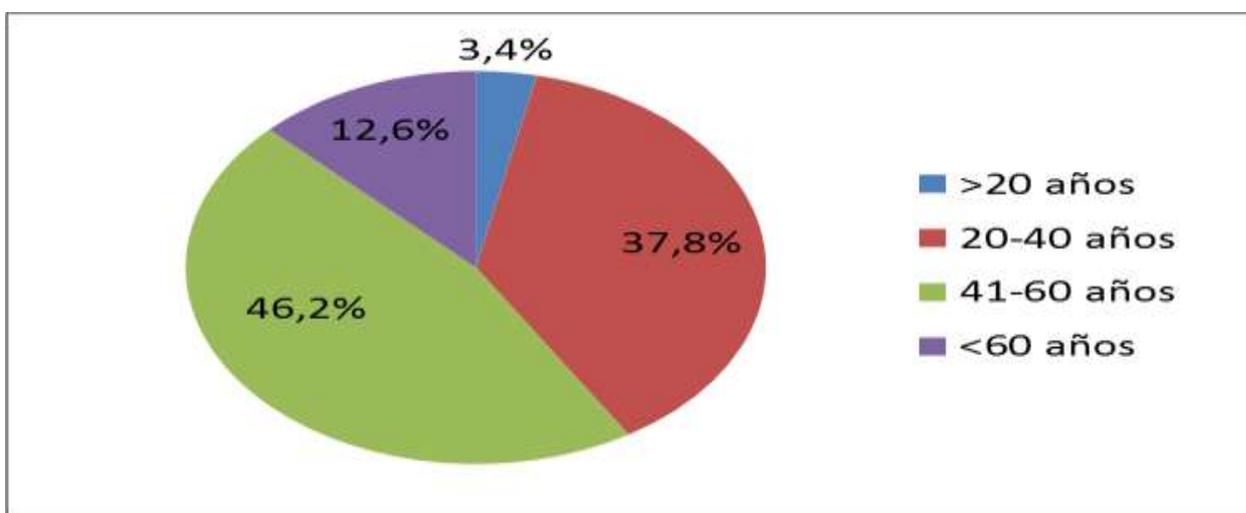
4.1.1. Cuál es la edad en la que usted se ubica?

Tabla 4.1. Edad de la población total encuestada

EDAD	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
<20 AÑOS	4	3,4
41-60 AÑOS	47	37,8
20-40 AÑOS	58	46,2
>60 AÑOS	16	12,6
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.1. Distribución porcentual de la población en función de la edad. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Los resultados obtenidos sobre la edad de la población encuestada, indican que el mayor porcentaje es 46,2% y fluctúa entre 41 a 60 años (tabla 4.1 y figura 4.1).

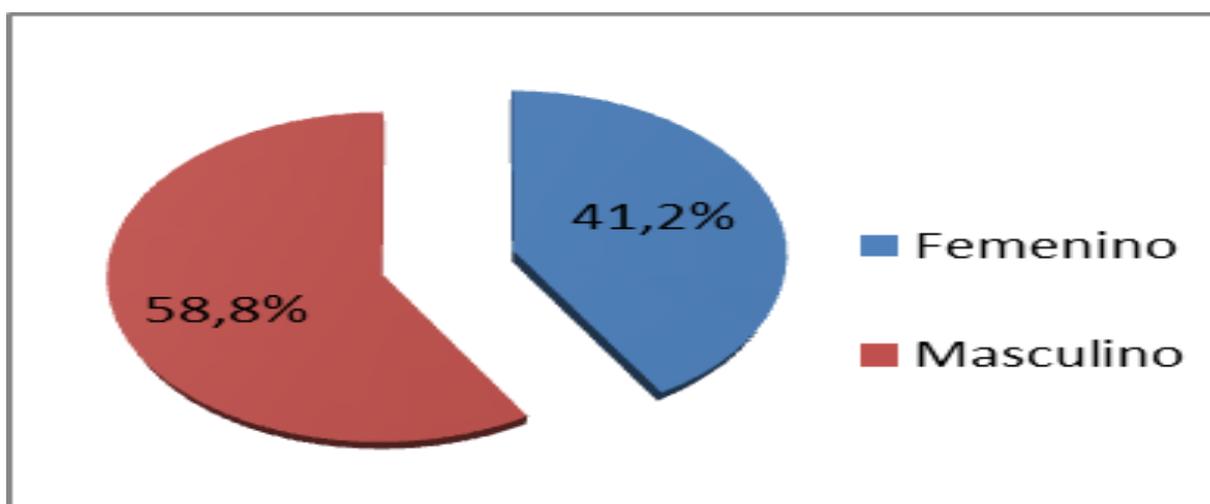
4.1.2. Señale su género: Femenino o masculino?

Tabla 4.2. Género del total de la población encuestada

GENERO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
FEMENINO	52	41,2
MASCULINO	74	58,8
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.2. Distribución porcentual de la población en función del género. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En la tabla 4.2 y figura 4.2 se puede apreciar que del total de la población encuestada, la representación masculina (74 personas) con el 58.8% es superior al masculino con el 41.2%.

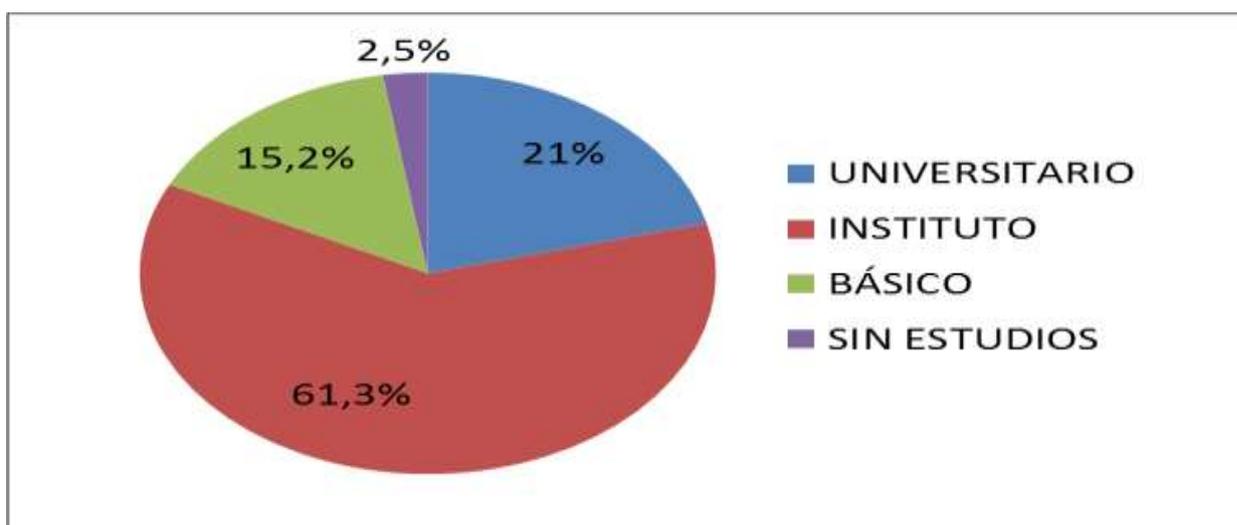
4.1.3. Cuál es el Nivel de escolaridad de toda la población encuestada?

Tabla 4.3. Nivel de escolaridad del total de la población encuestada

NIVEL DE ESCOLARIDAD	NÚMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
UNIVERSITARIO	27	21,0
INST. O COLEGIO	77	61,3
BÁSICO	19	15,2
SIN ESTUDIOS	3	2,5
TOTAL	126	

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.3. Distribución porcentual de la población en función del nivel de escolaridad. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Referente al nivel de escolaridad, se puede observar en la tabla 4.3 y figura 4.3 que existe diferencia en los resultados, en dependencia del sector estudiado. De la población encuestada se aprecia que (77) personas encuestadas 61,3% tienen educación obtenida en institutos o colegios, mientras el (27) de la población encuestada con el 21.0 % posee estudios universitarios.

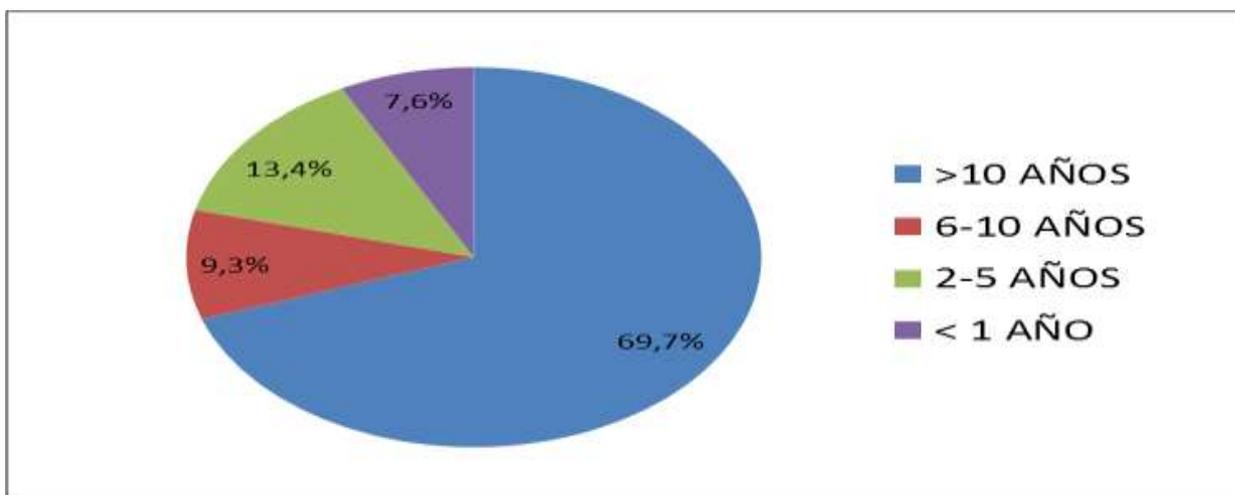
4.1.4 Cuál es el Tiempo de residencia del total de la población encuestada?

Tabla 4.4. Tiempo de residencia de la población total encuestada

TIEMPO DE RESIDENCIA	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
>10 AÑOS	88	69,7
6-10 AÑOS	12	9,2
2-5 AÑOS	17	13,4
< 1 AÑO	9	7,6
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.4. Distribución porcentual de la población en función del tiempo de residencia. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Se puede apreciar en la tabla 4.4 y figura 4.4 que 88 personas de la población encuestada con el 69,7%, reside más de 10 años en la ciudad de Quevedo.

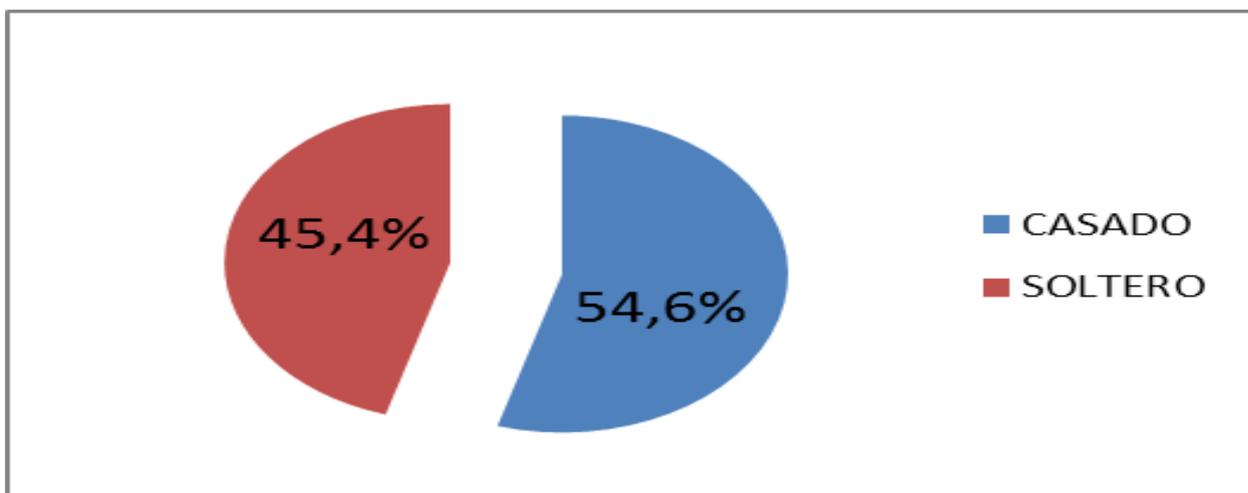
4.1.5 Cuál es el Estado civil del total de la población encuestada?

Tabla 4.5. Estado Civil de la población total encuestada

ESTADO CIVIL	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
CASADO	69	54,6
SOLTERO	57	45,4
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.5. Distribución porcentual de la población en función del estado civil. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En la tabla 4.5 y la figura 4.5 se observa que 69 personas de la población encuestada con el 54,6 % mantienen como estado civil casado y el 45,4% se encuentra catalogado en unión libre y como solteros.

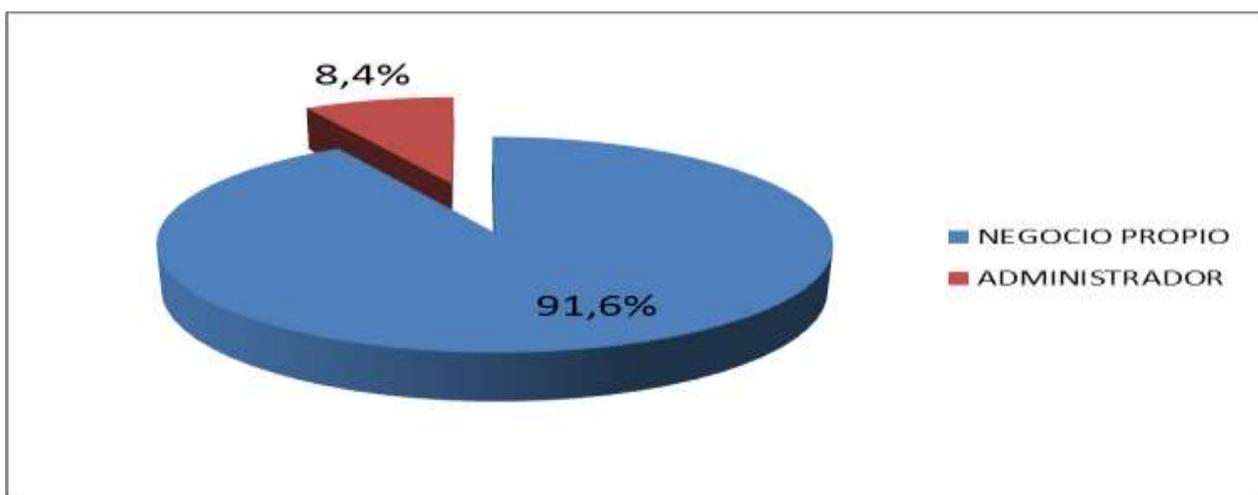
4.1.6 Cuál es el Negocio propio del total de la población encuestada?

Tabla 4.6. Tipo de negocio de la población total encuestada

NEGOCIO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
PROPIO	115	91,6
ADMINISTRADOR	11	8,4
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.6. Distribución porcentual del tipo de negocio de la población. Quevedo, 2012



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 91,6 % de la población encuestada refiere que ejercen su actividad comercial en negocios propios, mientras que el 8,4 % informa que cumplen funciones de administradores (Tabla 4,6 y Figura 4.6).

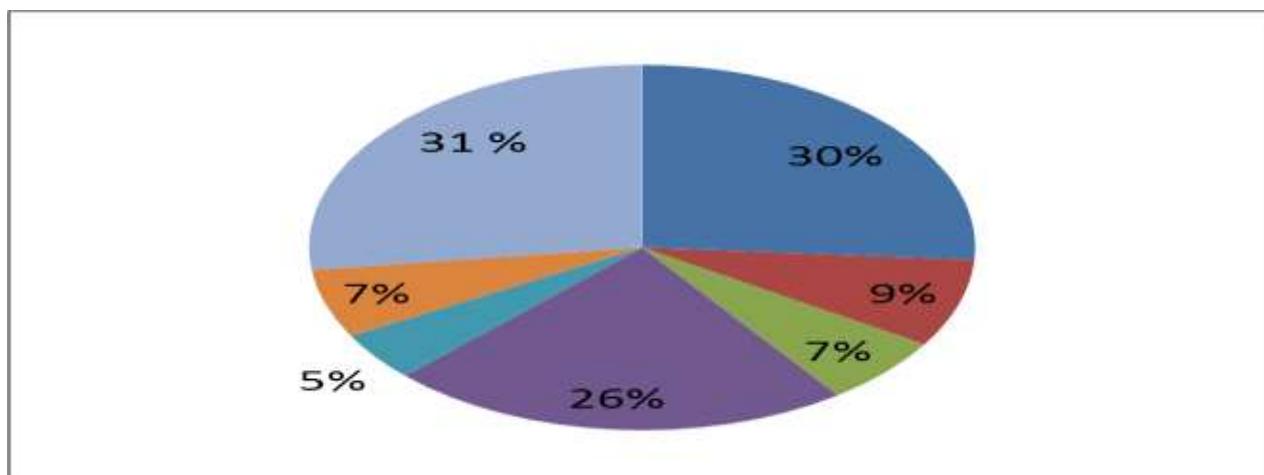
4.1.7 Cuál es la Actividad comercial del total de la población encuestada?

Tabla 4.7. Actividad comercial de la población total encuestada

ACTIVIDAD COMERCIAL	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
OTROS	39	15,38
VENDEDOR AMBULANTE	9	5,78
LICORERÍA	6	13,46
BAR	33	7,69
FERRETERÍA	9	19,23
ROPA	11	23,08
ALMACÉN EN GENERAL	38	15,38
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.7. Distribución porcentual de la población en función de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El análisis de la actividad comercial de la población encuestada informa que el 23,08 % ha invertido en almacenes de ropa, ferretería (19,23%), almacén en general (15,38) y licorerías (13,46%) el. Notándose un porcentaje significativo (15,38%) en el establecimiento de cybers (cabinas telefónicas), talleres industriales, comida, farmacia, comida, bazares y tiendas de víveres (Tabla 4.7 y Figura 4.7).

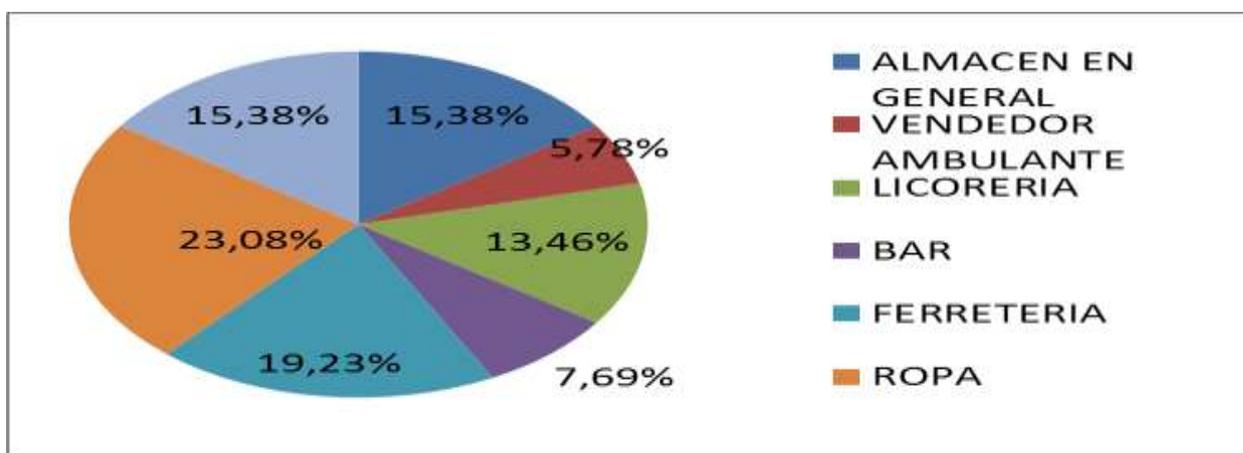
4.1.8 Cuál es el Ingreso mensual del total de la población encuestada?

Tabla 4.8. Distribución porcentual del ingreso mensual obtenido en la actividad comercial. Quevedo, 2012.

ACTIVIDAD COMERCIAL	INGRESO MENSUAL (USD)	PORCENTAJE (%)
ALMACEN EN GENERAL	2000	15.38%
VENDEDOR AMBULANTE	750	5.78%
LICORERIA	1750	13.46%
BAR	1000	7.69%
FERRETERIA	2500	19.23%
ROPA	3000	23.08%
OTROS	2000	15.38
TOTAL		100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.8. Distribución porcentual del ingreso mensual obtenido en la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La población encuestada informa la recepción de ingresos mensuales que varían de 750 a 3000 USD mensuales y el análisis de los ingresos promedios recibidos como producto de su actividad comercial es de 1857 USD mensuales (Figura 4.8).

4.2. Perfil socioeconómico del migrante

A continuación, se presenta una descripción general de las características personales que manifiesta el migrante ecuatoriano radicado en la ciudad de Quevedo, tales como: edad, nivel de ingresos, nivel educativo, entre otras (Figura 4.9).

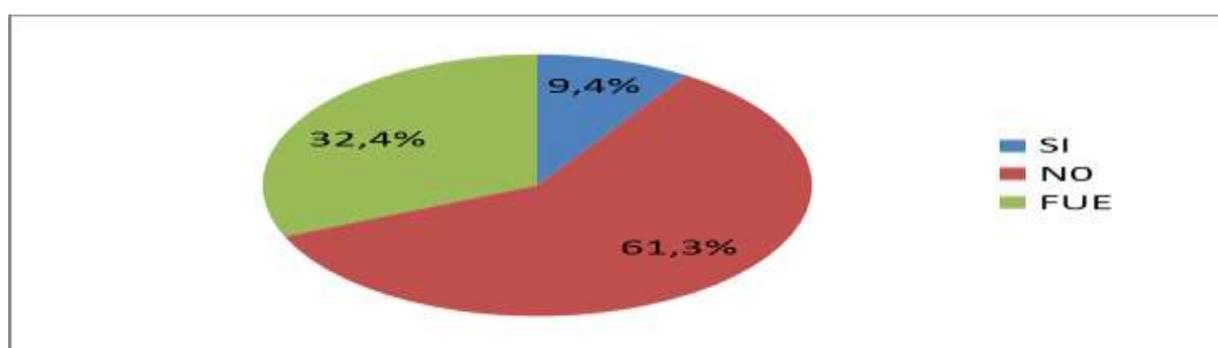
4.2.1. Cuál es su situación migratoria

Tabla 4.9. Situación migratoria de la población total encuestada

SITUACIÓN MIGRATORIA	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
FUE	12	9,4
NO	77	61,3
SI	41	32,4
TOTAL	126	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.9. Distribución porcentual de la situación migratoria de la población total encuestada. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Al analizar el registro de los resultados obtenidos, se aprecia que 41 personas de la investigación encuestada (32,4%) se considera migrante aunque ha retornado temporalmente a su ciudad natal (Tabla 4.9 y Figura 4). Así como, que el 9,4 % son persona que en algún momento habían migrado pero que actualmente se encuentran en forma estable en nuestra ciudad y, que el 61,3% no ha migrado.

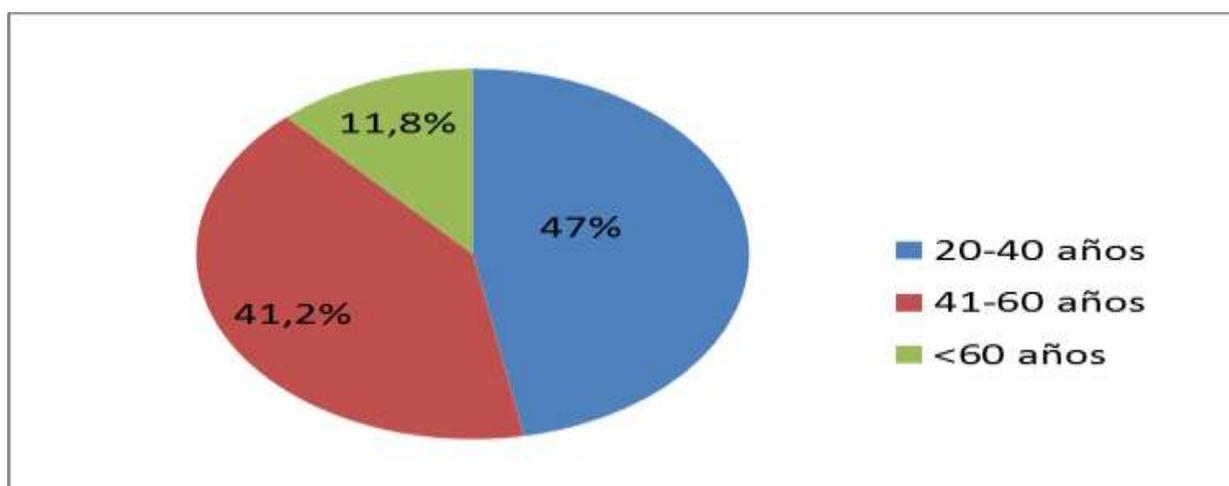
4.2.2. Cuál es la Edad de los migrantes dedicado a la actividad comercial?

Tabla 4.10. Edad de la población migrante encuestada

EDAD DEL MIGRANTE	NUMERO DE PERSONAS	DE PORCENTAJE (%)
< 60 AÑOS	6	11.8
41-60 AÑOS	22	41.2
20-40 AÑOS	25	47.0
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.10. Distribución porcentual de la edad del migrante dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En la tabla 4.10 y figura 4.10 se aprecia que los migrantes dedicados a actividades comerciales en la ciudad de Quevedo, se encuentran en los rangos de edades de 20 a 40 años el que presenta el (25) de la población encuestada con el 47,0% de participación y el rango de 41 a 60 años el 41,2%.

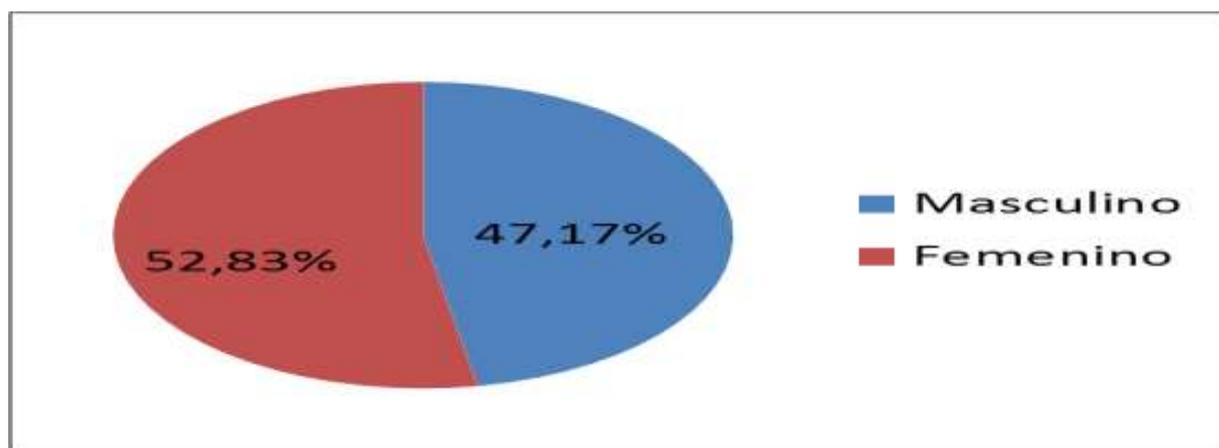
4.2.3 Cuál es el género de los migrantes dedicado a la actividad comercial?

Tabla 4.11. Distribución de la población migrante por género

GÉNERO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
MASCULINO	25	47.17
FEMENINO	28	52.83
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.11. Distribución porcentual del migrante dedicado a la actividad comercial por género. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En relación al género, se puede observar en la tabla 4.11 y figura 4.11 que las 28 mujeres migrantes reportan una mayor participación en la actividad comercial con el 52.83%, seguida del 47.17% del sexo masculino.

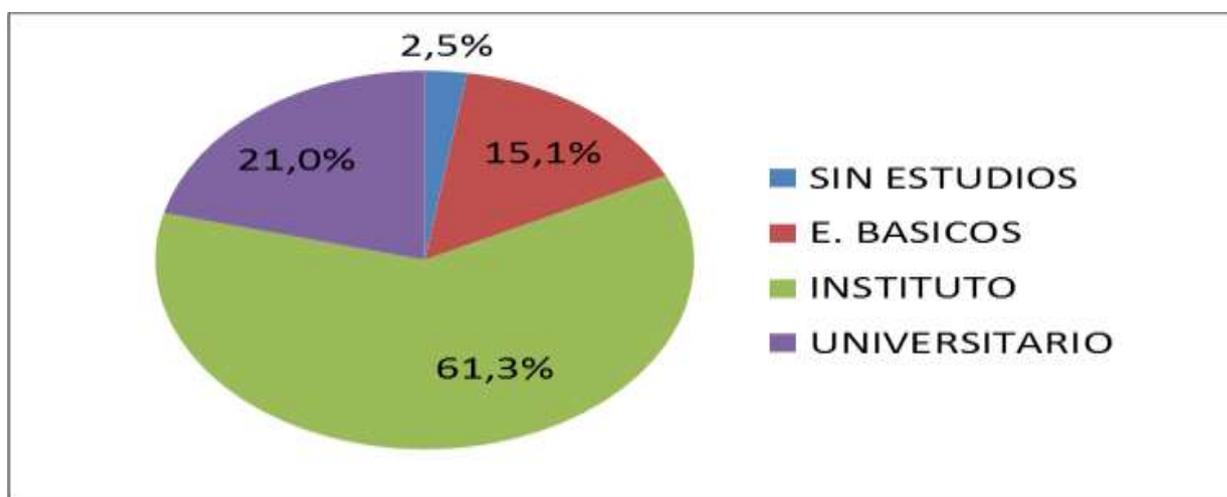
4.2.4 Cuál es el nivel de escolaridad de los migrantes dedicado a la actividad comercial?

Tabla 4.12. Nivel de escolaridad de la población migrante encuestada

NIVEL DE ESCOLARIDAD	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
UNIVERSITARIO	11	21.0
INSTITUTO O COLEGIO	33	61.3
BÁSICO	8	15.1
SIN ESTUDIOS	1	2.5
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.12. Distribución porcentual del nivel de escolaridad del migrante dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En la tabla 4.12 y figura 4.12 se presenta los datos obtenidos del migrante en relación al Nivel de Escolaridad, en el que se observa que son las personas insertadas en institutos o colegios son 33 y reportan una mayor participación en la actividad comercial con el 61,3%.

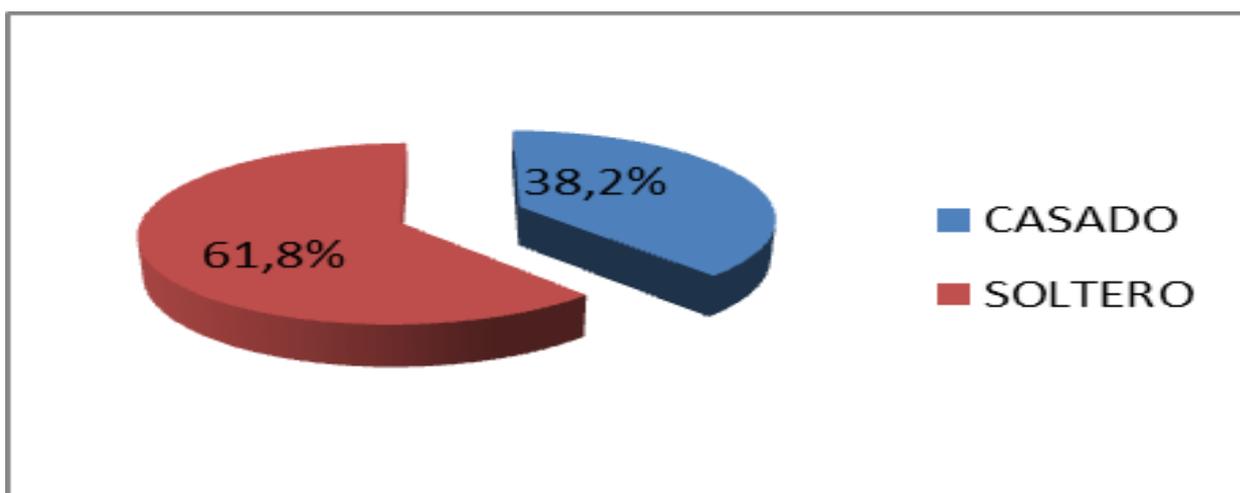
4.2.5 Cuál es el estado civil del migrante dedicado a la actividad comercial?

Tabla 4.13. Estado civil migratoria de la población encuestada

ESTADO CIVIL	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
Casado	20	38.2
Soltero	33	61.8
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.13. Distribución porcentual del estado civil del migrante dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La tabla y figura 13 indica que el estado civil de los migrantes dedicados a la actividad comercial en la ciudad de Quevedo, corresponde al (33) de la población encuestada con el 61,8% como solteros o unión libre y que el 38,2 % se encuentran casados.

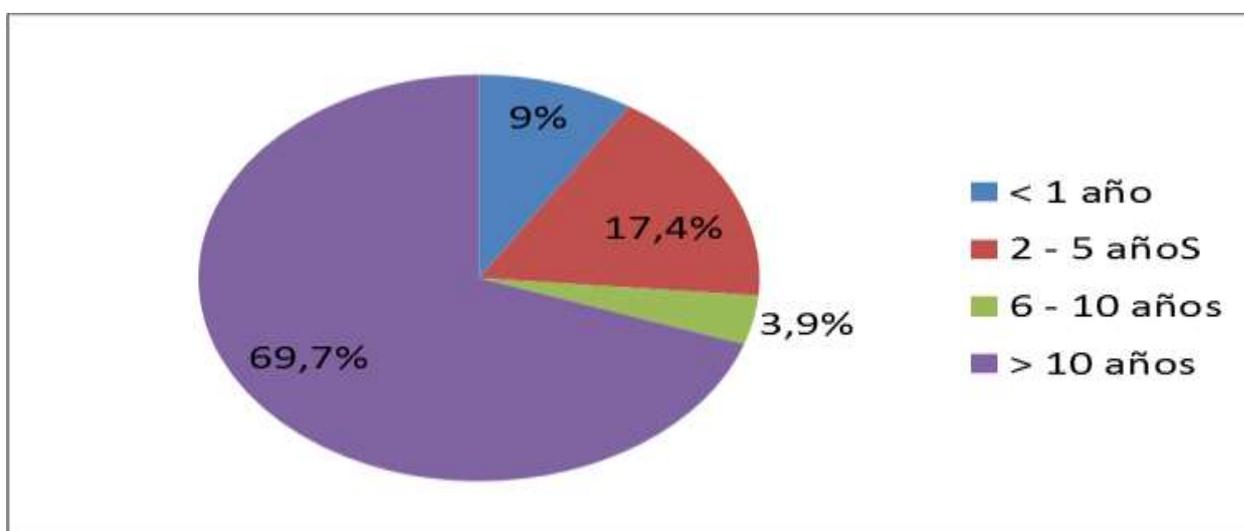
4.2.6 Cuál fue el Tiempo de residencia en el exterior del migrante dedicado a la actividad comercial?

Tabla 4.14. Tiempo de residencia en el exterior de la población encuestada

TIEMPO DE RESIDENCIA EN EL EXTERIOR	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
>10 años	37	69,7
6-10 años	2	3,9
2-5 años	9	17,4
<1 año	5	9
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.14. Distribución porcentual del tiempo de residencia del migrante dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La información obtenida sobre el tiempo de residencia en el exterior informa que el 69,7% corresponde al periodo comprendido como mayor a 10 años, 17,4% entre 2 a 5 años y el 9% menor a un año (Tabla 4.14 y Figura 4.14).

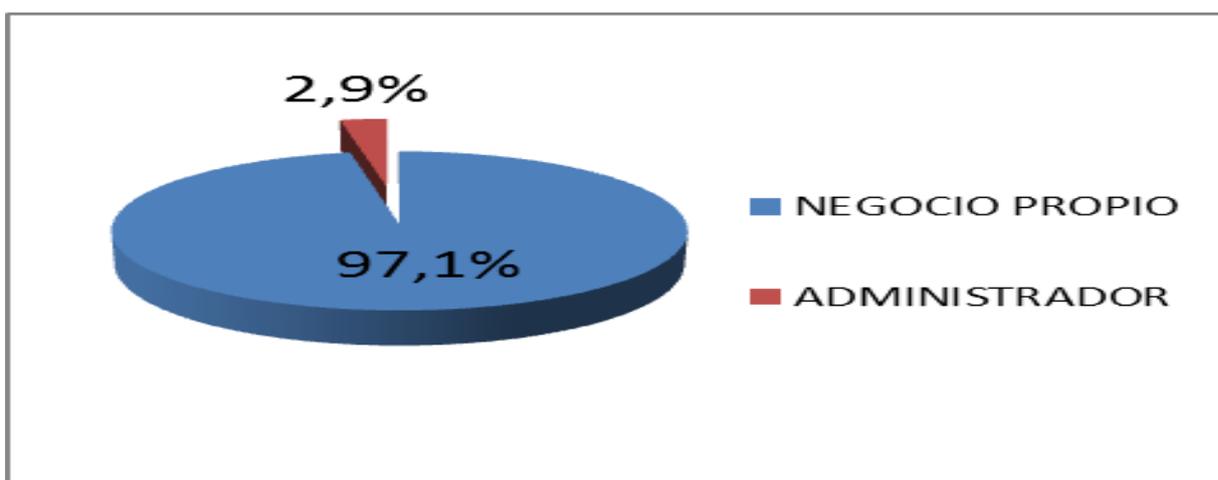
4.2.7 El negocio del migrante dedicado a la actividad comercial es propio?

Tabla 4.15. Negocio propio del migrante de la población encuestada

NEGOCIO PROPIO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
Negocio propio	51	97.1
Administradores	2	2.9
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.15. Distribución porcentual del negocio del migrante. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Dentro de la muestra, los migrantes que poseen un negocio propio con el (51) de la población encuestada que representan a una mayoría 97,1%. Solo un 2,9% de los encuestados afirma no tener un negocio propio como sustento económico de la familia (Tabla 4.15 y Figura 4.15).

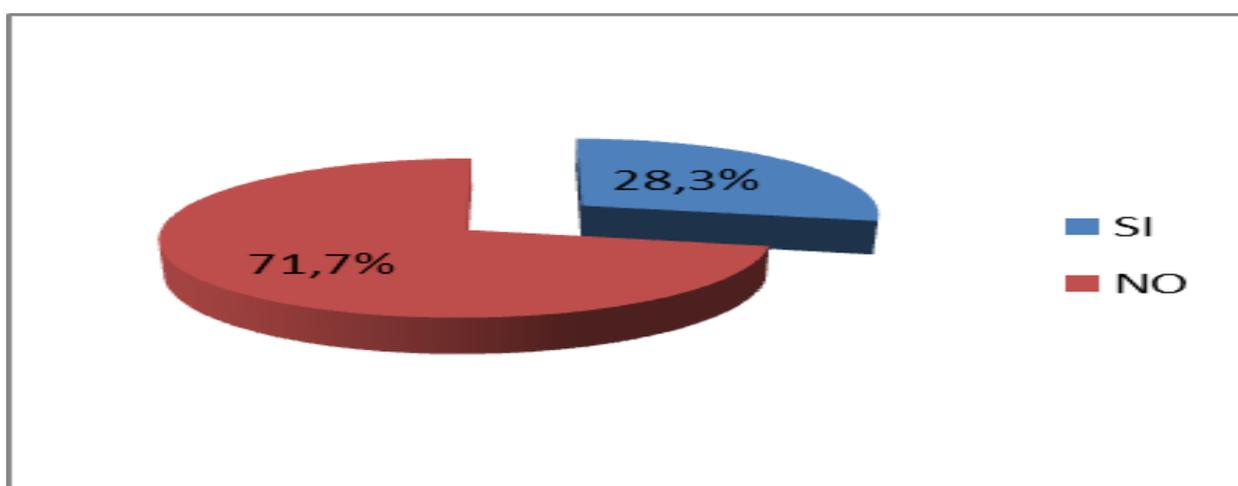
4.2.8 Tienen acceso a préstamo en entidades financieras los migrantes dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.16. Distribución de los migrantes con acceso a préstamo en entidades financieras

ACCESO A PRESTAMO DE LOS MIGRANTES	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
SI	15	28.3
NO	38	71.7
TOTAL	53	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.16. Distribución porcentual del acceso a préstamos en entidades financieras por parte de los migrantes dedicados a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 28,3% de la población migrante encuestada radicada y en ejercicio de la actividad comercial en la ciudad de Quevedo, informa que ha accedido a préstamos en entidades financieras con las (15) de la población encuestada. Se observa además, que el 71,7% no ha accedido a este servicio por parte del sistema bancario (Tabla 4.16 y Figura 4.16).

4.3.1 Perfil socioeconómico del migrante.

“Para todos es ya conocido, por intuición o por estudios anteriores, que el nivel socioeconómico de un receptor influye considerablemente en su decisión de invertir las remesas. Si el receptor es de bajos ingresos tenderá a destinar las remesas en gastos diarios de alimentación o vestimenta (consumo primario); no obstante, un receptor adinerado, tiene una mayor posibilidad de dirigir el dinero a inversiones, puesto que sus necesidades básicas están del todo satisfechas (González y Viera, 2009).

En tal sentido, se presenta un perfil del receptor de remesas, en el que se considera las características personales (edad, nivel de ingresos, nivel educativo, entre otras) del migrante ecuatoriano receptor de remesas nativo o radicado en la ciudad de Quevedo que se dedica a la actividad comercial.

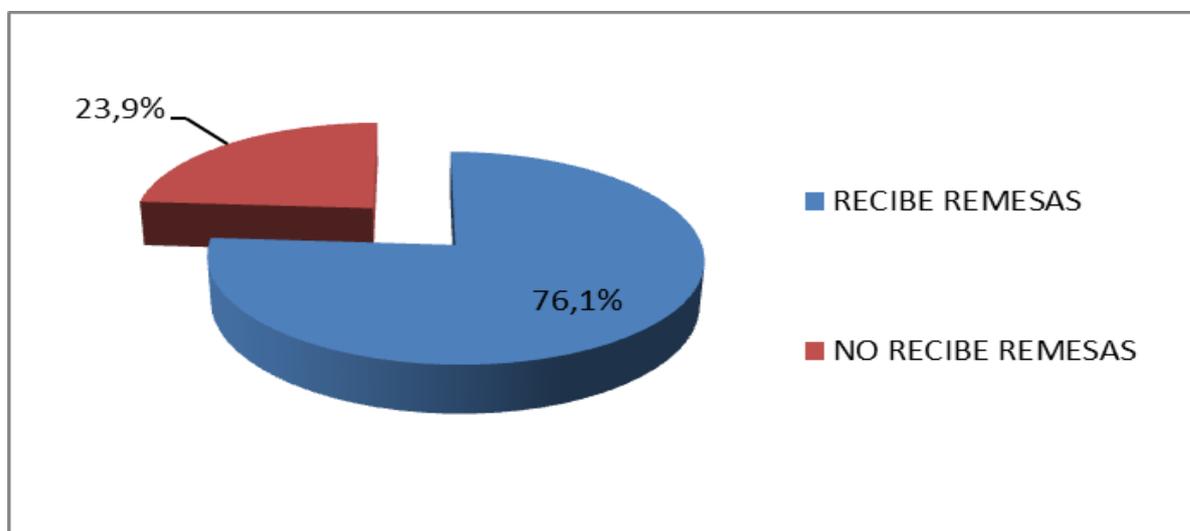
La intención es conocer quiénes son los sujetos que reciben “permanentemente” las remesas en el Ecuador, comprender el entorno socioeconómico que los rodea y conocer si estos valores son dirigidos al establecimiento o financiamiento de pequeñas y medianas empresas.”

Tabla 4.17. Distribución del migrante dedicadas a la actividad comercial receptor de remesas

RECEPCION DE REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
RECIBE	32	76.1
NO RECIBE	10	23.9
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.17. Distribución porcentual de la recepción de remesas. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Se concluye que los receptores de remesas reciben 32 personas y el total de receptores dedicado a la actividad comercial son 42 de la población encuestada. En este sentido, los resultados informan que el 76,1% de la población migrante encuestada que posee locales comerciales refiere que recibe remesas del exterior que le permiten subsistir y ejercer su actividad comercial, mientras que el 23,9% no recibe valores por este concepto (Tabla 4.17 y Figura 4.17).

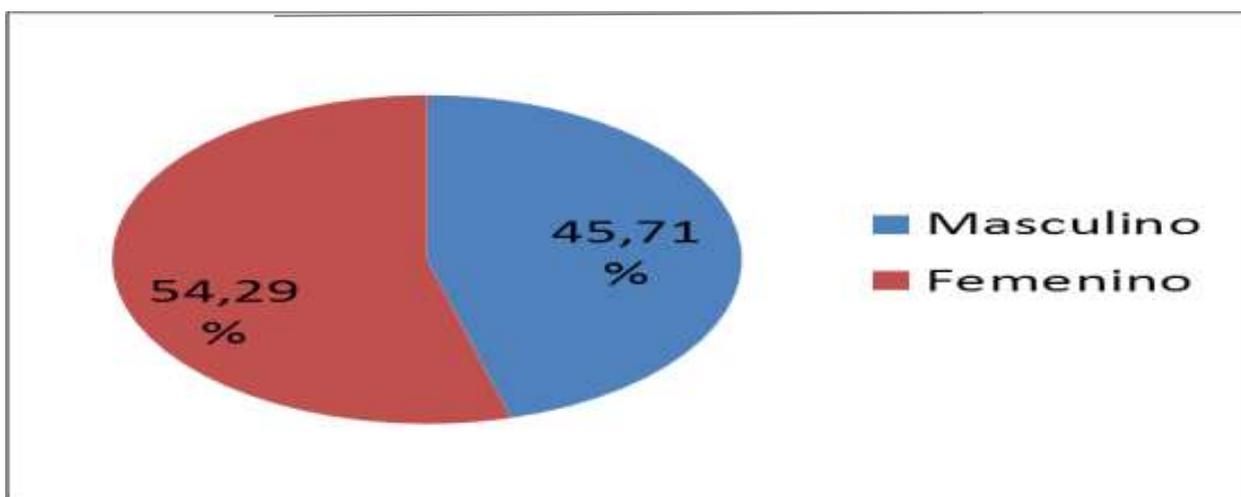
4.3.1 Cuál es el género de los migrantes receptores de remesas dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.18. Receptores de remesas por género dedicados a la actividad comercial

RECEPCION DE REMESAS POR GENERO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
MASCULINO	19	45.71
FEMENINO	23	54.29
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.18. Distribución porcentual de los receptores de remesas por Género. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La recepción de remesas por parte de la población migrante asentada en la ciudad de Quevedo que posee locales comerciales, en relación al género, no es equitativa, ya que del total de receptores, el 54,29% está compuesto por las mujeres con 23 y el 45,71% por hombres con 19 personas encuestadas. Estos resultados coinciden con lo reportado en el presente trabajo, en el que se informa que la mayor migración se da en las mujeres (Tabla 4.18 y Figura 4.18).

“Estos resultados coinciden con Márquez (2004) y, González y Viera (2009), quienes refieren que según las cifras del BID, la participación de las mujeres ecuatorianas como receptoras de remesas en el año 2003 representaban el 66% y los hombres el 34%.

Se habla sobre la feminización de las remesas en nuestros países, un fenómeno que no solo depende del importante número de mujeres que emigraron, sino por otros ámbitos migratorios en las que las mujeres también toman importancia. Uno de estos ámbitos es la recepción de las remesas en los lugares de origen. Desde esta perspectiva se afirma que las mujeres son las mayores receptoras de remesas en relación a los hombres. Tello (2010) indica que más del 78% de las remesas las recibieron mujeres frente al 22% de hombres.

Este dato coincide con lo que afirma Remesas.org (2007), es una iniciativa social y sin ánimo de lucro, según esta ONG el 70% de los receptores de remesas provenientes de las Islas Baleares al Ecuador las recibieron mujeres, una tendencia que no sólo pasa en Ecuador, sino en Latinoamérica (Remesas.org, 2007).

Posiblemente porque tradicionalmente las mujeres son las administradoras de los hogares, como se evidencia cuando se analiza a qué actividades se destinan las remesas, especialmente a mantenimiento de la familia. Esta propensión se da a pesar de que las mujeres tienen una presencia significativa en la emigración internacional y la masculinización de ésta pasó a segundo plano. Del total de mujeres receptoras entrevistadas, el 100% administraban directamente las remesas enviadas por familiares migrantes, tanto de hombres como de mujeres (Tello, 2010).”

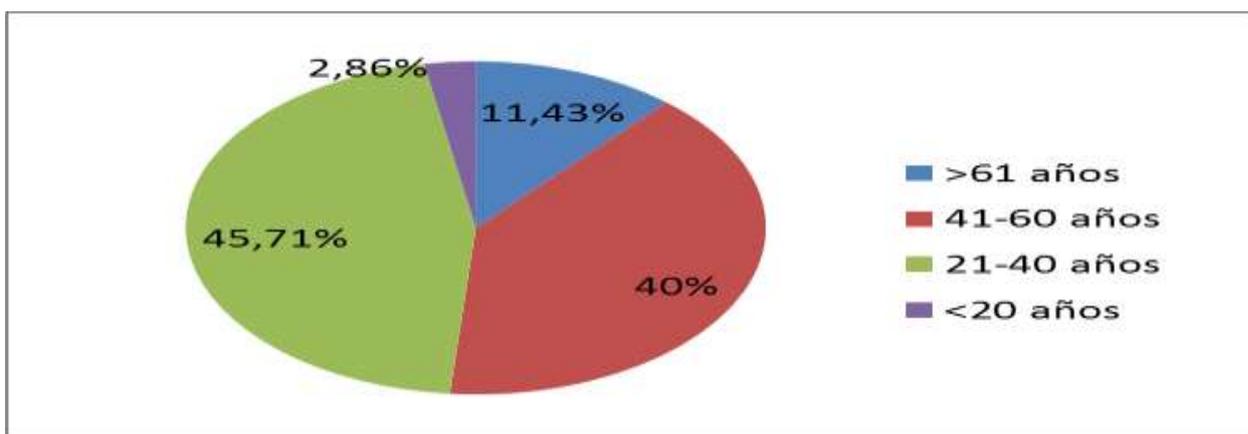
4.3.2 Cuál es la edad de los Receptores de remesas dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.19. Receptores de remesas por edad dedicados a la actividad comercial

EDAD	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
>61 AÑOS	5	11,43
41-60 AÑOS	17	40,00
21-40 AÑOS	19	45,71
<20 AÑOS	1	2,86
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.19. Distribución porcentual de la recepción de remesas por edad. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Este trabajo de investigación reporta que de manera general, la edad promedio de los receptores de remesas asciende a los 41 a 60 años con los (19) de la población encuestada del resultado de la investigación. A su vez, la mayor cantidad de receptores se encuentra en el intervalo de edad comprendido entre 21 y 40 años con el 45,71% del total de la muestra, seguida del 40% con el intervalo de edad comprendido entre 41 a 60 años y el 11,43% las personas mayores de 61 años. Observándose que solo el 2,86% corresponde a los menores de 20 años, lo que permite deducir que la mayor

parte de la población que recibe remesas proviene del estrato adulto (Tabla 4.19 y Figura 4.19).

“Estos resultados son similares a González y Viera (2009) quienes informan que la edad promedio de los receptores de remesas corresponde a las personas de 42 años, pero no coincide con las edades de los mayores receptores de remesas. Estos autores reportan que la mayor cantidad de receptores se encuentra en el intervalo de edad comprendido entre 36 y 49 años (27%) de toda la muestra. En segundo lugar, se ubica el intervalo de edad comprendido entre 25 y 35 años con el 23% de receptores. Los menores de edad representan apenas el 1% de la muestra, y la tercera edad el 12%.

Realizando un estudio comparativo desde el punto de vista de migración y remesas de América Latina entre tres puntos geográficos representativos del hemisferio, se demuestra que los flujos de remesas están alcanzando amplios sectores de la población de los países afectados por la migración. Los resultados señalan que el 14% de la población adulta en el Ecuador recibe remesas de parientes en el exterior (Márquez *et al.*, 2004).”

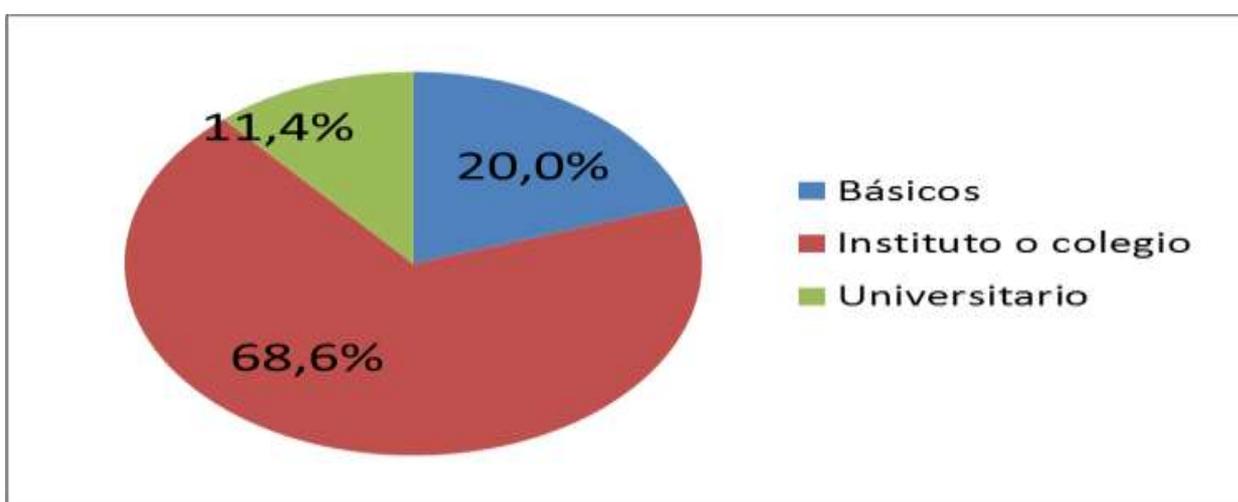
4.3.3. Cuál es el nivel de escolaridad de los receptores de remesas dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.20. Receptores de remesas por nivel de escolaridad

NIVEL DE ESCOLARIDAD	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
Universidad	5	11,4
Ins/ Colegio	29	68,6
Básico	8	20,0
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.20. Distribución porcentual de la recepción de remesas por nivel de escolaridad. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Los resultados obtenidos en la presente investigación informan que la población encuestada que ejerce el comercio en la ciudad de Quevedo, con estudios de Instituto o colegio con el (29) de la población encuestada que reciben el mayor porcentaje de remesas con el 68,57% , seguida de quienes has cursado estudios básicos con el 20% y con estudios universitarios 11,42% (Tabla 4.20 y Figura 4.20).

“Estos resultados coinciden con Márquez et al., (2004) quienes refieren que según las cifras del BID, el 52% de los receptores de remesas se encuentran en un nivel de educación secundaria.

González y Viera (2009), también obtuvo resultados similares e informa que los receptores de remesas en el Ecuador registran un nivel educativo superior en relación al ecuatoriano promedio, Según los datos de la muestra, un 22% de los receptores contestó haber cursado únicamente la primaria, un 42% señaló haber terminado la secundaria, un 35% ha estudiado o sigue estudiando en la universidad y finalmente un 3% menciona tener un posgrado (González y Viera, 2009).

Céspedes et al., (2010) señala que los grados educativos superiores (universidad y colegios técnicos) a secundaria son obtenidos por una minoría en los hogares receptores de ambos corredores.”

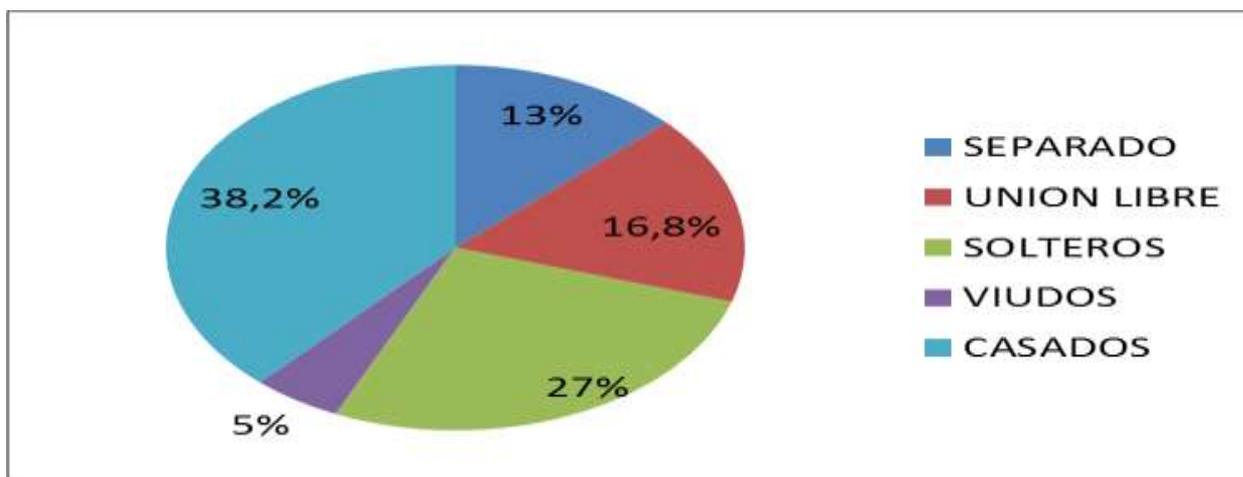
4.3.4. Cuál es el Receptores de remesas por estado civil dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.21. Receptores de remesas por estado civil

ESTADO CIVIL	# PERSONAS	PORCENTAJE (%)
SEPARADOS	5	13,0
UNIÓN LIBRE	7	16,8
SOLTEROS	11	27,0
VIUDOS	2	5,0
CASADOS	16	38,2
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.21. Distribución porcentual del estado civil de los receptores de remesas. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Con respecto al estado civil, el 38,2% son casados, el 27,4% solteros, el 16,8% en unión libre, el 13% separados y el 5% viudos. Todo esto corresponde al total de los receptores de remesas con el 42. Tello (2010) menciona que el 38% de las mujeres encuestadas son casadas y que el 62% son solteras, separadas, viudas, divorciadas y en unión libre (Tabla 4.21 y Figura 4.21).

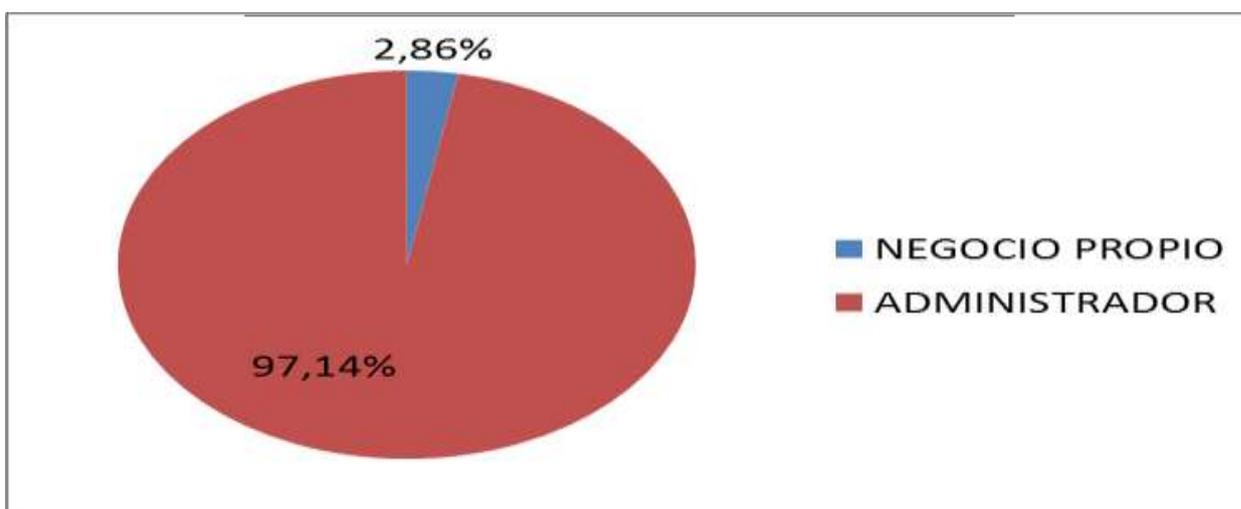
4.3.5. Cuál es el Negocio propio de los receptores de remesas dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.22. Negocio propio de los receptores de remesas

NEGOCIO	N UMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
PROPIO	1	2.86
ADMINISTRADORES	41	97.14
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.22. Distribución porcentual del negocio establecido por el receptor de remesas. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 97,14% que representa el 41 de los receptores de remesas dedicados al comercio en la ciudad de Quevedo indican que su negocio es propio y solo el 2,86 realiza labores como administradores de negocios ya establecidos. Estos resultados permiten deducir que el aporte de los migrantes en el desarrollo económico de la ciudad es significativo (Tabla 4.22 y Figura 4.22).

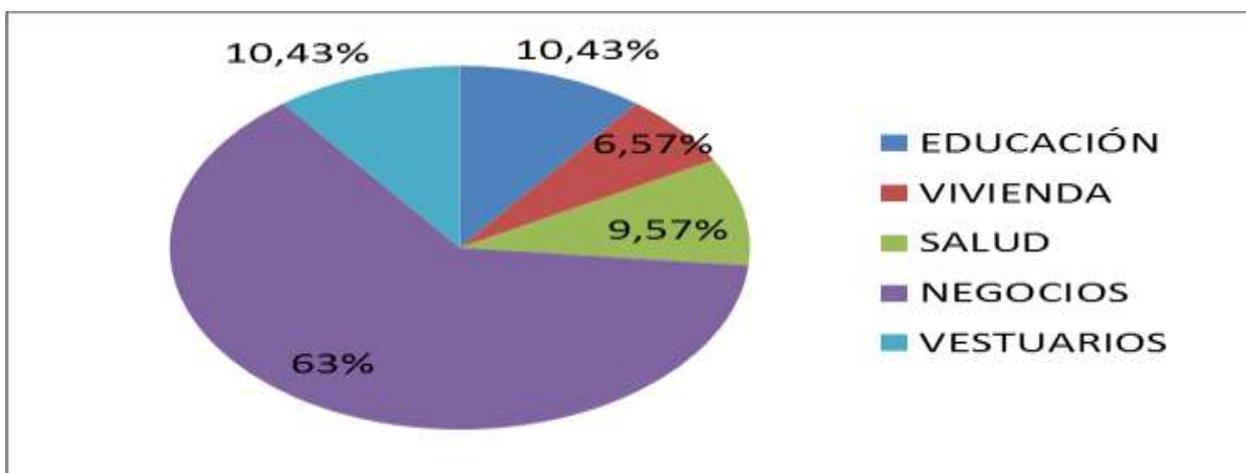
4.3.6. Cuál es el uso y destino de las remesas dedicados a la actividad comercial?

Tabla 4.23. Uso y destino de los remesas

USO Y DESTINOS DE LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
EDUCACIÓN	4	10,43
VIVIENDA	3	6,57
SALUD	4	9,57
NEGOCIOS	27	65,22
VESTUARIOS	3	10,43
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.23. Distribución porcentual del uso y destino de las remesas de la población receptora dedicadas a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Es importante establecer el destino de las remesas a fin de conocer el porcentaje asignado al establecimiento de negocios o locales comerciales como un aporte al desarrollo económico del país o ciudad receptora, por lo que en este análisis se describe los resultados obtenidos referente al uso que le da cada receptor a las remesas. Los resultados de esta investigación reportan que el 65,22% de la población encuestada asigna estos recursos para el establecimiento y/o recapitalización de sus negocios con el 27, tales como almacenes en general, ropa, bares, entre otros.

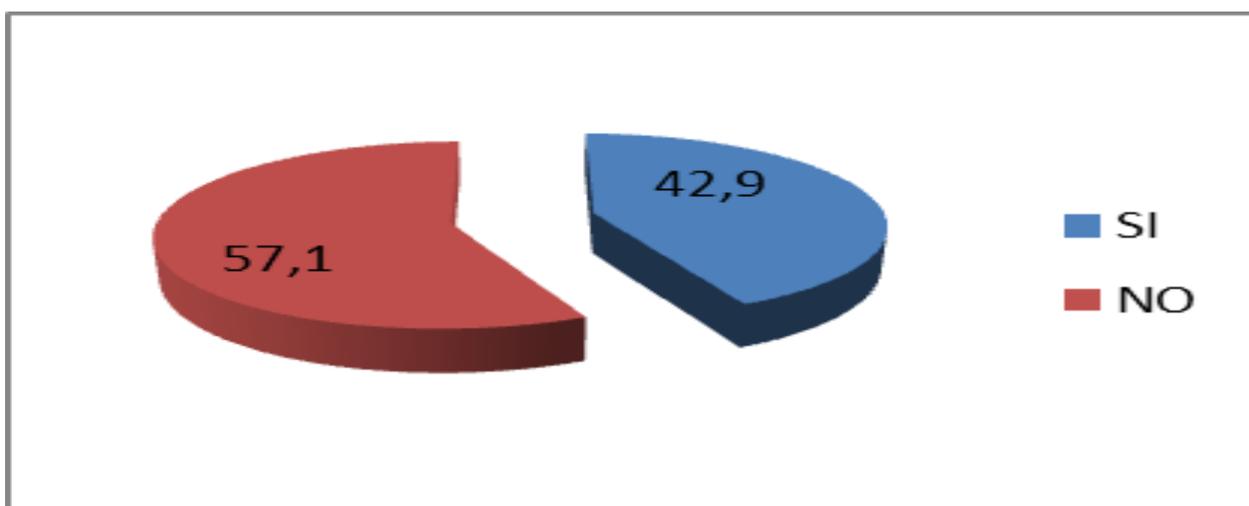
4.3.7. Acceso a préstamo bancario de los receptores de remesas?

Tabla 4.24. Préstamo bancario de los receptores de remesas

PRESTAMO BANCARIO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
SI	18	42,9
NO	24	57,1
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.24. Distribución porcentual del acceso a créditos financieros de la población receptora de remesas dedicadas a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 42,9% de la población encuestada informa que mantiene créditos en instituciones financieras, y solo el 57,1% indica que no ha requerido este servicio (Figura 4.24).

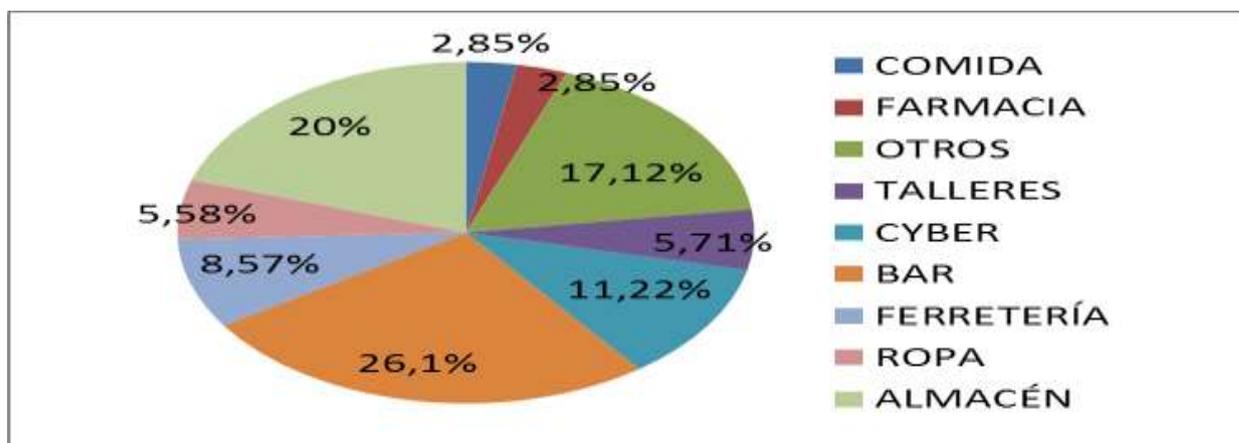
4.3.8 Actividad comercial de los receptores de remesas

Tabla 4.25. Actividad comercial de los receptores de remesas

ACTIVIDAD COMERCIAL	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
COMIDA	1	2,85
FARMACIA	1	2,85
OTROS	7	17,14
TALLERES	2	5,71
CYBER	5	11,42
BAR	12	28,58
FERRETERÍA	4	8,57
ROPA	1	5,58
ALMACÉN	9	20,0
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.25. Distribución porcentual de la actividad comercial de los receptores de remesas. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Entre la variedad de negocios que administran los receptores de remesas, se encuentran: restaurantes, despensas, almacenes de ropa, almacenes en general y varios más. A continuación, se muestra qué tipos de negocios son los más comunes entre los receptores (Tabla 4.25 y Figura 4.25).

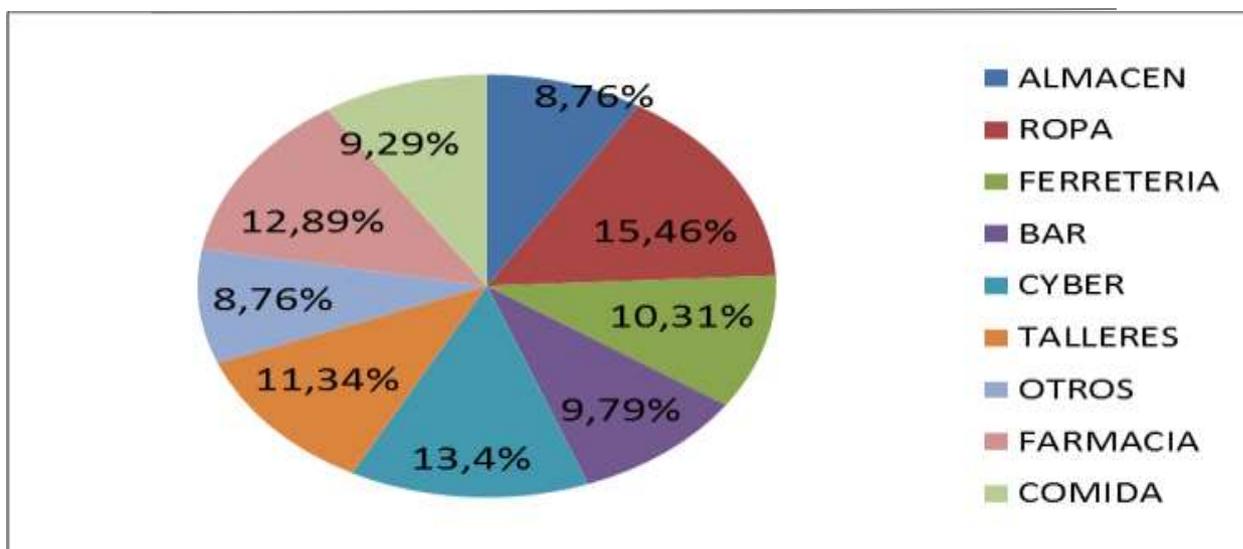
4.3.9. Cuál es el nivel de ingresos de los receptores de remesas

Tabla 4.26. Nivel de ingresos de los receptores de remesas

ACTIVIDAD COMERCIAL	INGRESOS MENSUALES	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
ALMACEN	1700	4	8,76
ROPA	3000	6	15,46
FERRETERIA	2000	4	10,31
BAR	1900	4	9,79
CYBER	2600	6	13,4
TALLERES	2200	5	11,34
OTROS	1700	4	8,76
FARMACIA	2500	5	12,89
COMIDA	1800	4	9,29
TOTAL		42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.26. Distribución porcentual del nivel d ingresos de los receptores de remesas en ejercicio de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El analisis de los ingresos mensuales de los receptores de remesas dedicados al comercio en la ciudad de Quevedo, establece una media de 2211 USD mensuales.y el analisis de la distribución de ingresos por intervalos, reporta que el negocio de ropa presenta ingresos de hasta \$ 3000 USD, seguida de los locutorios con \$ 2600 USD y farmacias con \$ 2500 USD (Figura 4.26).

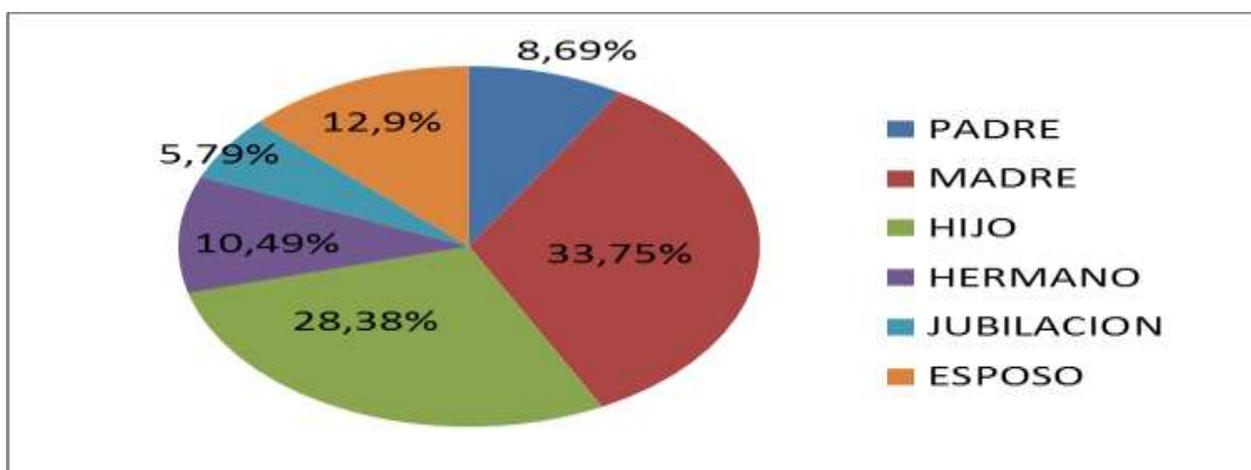
4.3.10. Cuál es el parentesco con el remitente de las remesas.

Tabla 4.27. Parentesco del remitente de los receptores de remesas

PARENTEZCO DEL REMITENTE DE LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
PADRE	4	8,69
MADRE	14	33,75
HIJO	12	28,38
HERMANO	4	10,49
JUBILACIÓN	2	5,79
ESPOSO	5	12,9
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.27. Distribución porcentual del parentesco del origen de las remesas de los receptores en ejercicio de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Los resultados obtenidos informan que el parentesco con mayor representatividad, entre quienes remiten las remesas son la madre (33,75%) con 14 personas encuestadas, hijos (28,38%), esposo (12,9%) y hermano (10,49%). Un 5,79% refiere que recibe remesas producto de su jubilación (Tabla 4.27 y Figura 4.27).

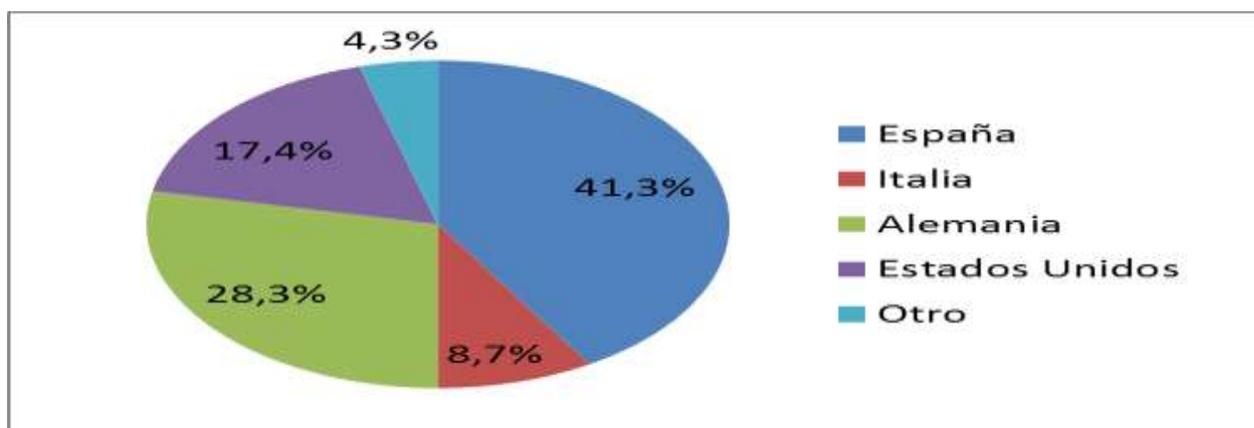
4.3.11. Cuál es el País de origen de las remesas?

Tabla 4.28. País de origen de las remesas

PAÍS DE ORIGEN	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
OTROS	2	4,3
EEUU	7	17,4
ALEMANIA	12	28,3
ITALIA	4	8,7
ESPAÑA	17	41,3
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.28. Distribución porcentual del parentesco del origen de las remesas de los receptores en ejercicio de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

España es el país de donde provienen la mayor parte de las remesas que reciben la población migrante encuestada en la ciudad de Quevedo, con el 41,3% de la muestra que corresponde a 17 personas. En segundo lugar, está Alemania con el 28,3%, en tercer lugar se ubica Estados Unidos con el 17,4% y en cuarto lugar Estados Unidos con el 17,4. Los resultados obtenidos en esta investigación permiten deducir que la migración hacia España y el consecuente ingreso de remesas de este país se ha incrementado debido a la crisis económica en la que se encuentra inmerso Estados Unidos (Tabla 4.28 y Figura 4.28).

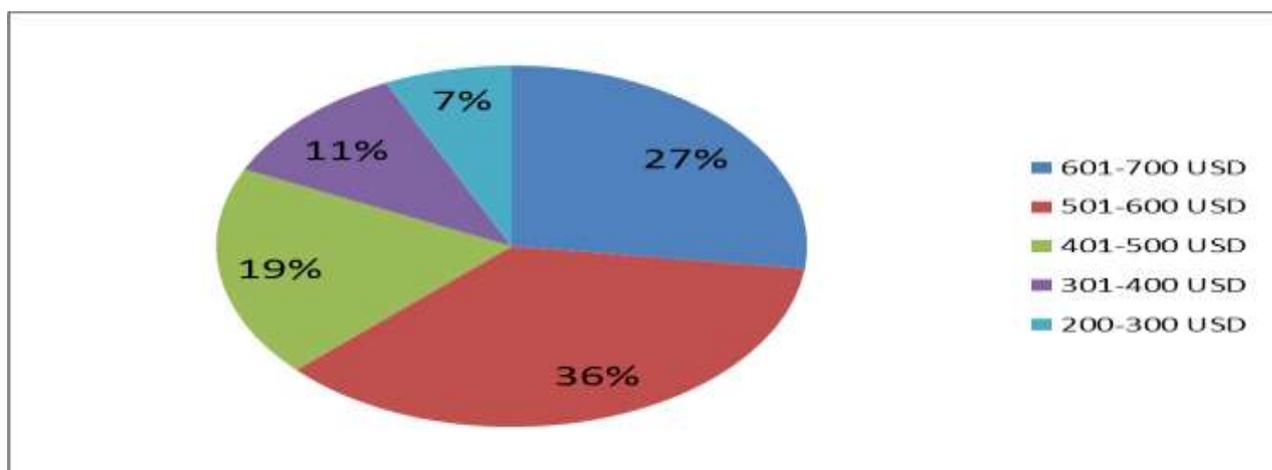
4.3.12. Cuál es el Monto de Remesas?

Tabla 4.28. Monto de las remesas

MONTO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
601-700 USD	2	4,3
501-600 USD	7	17,4
401-500 USD	12	28,3
301-400 USD	4	8,7
200-300 USD	17	41,3
TOTAL %	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.29. Distribución porcentual del monto de las remesas de los receptores en ejercicio de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La población receptora de remesas encuestada reporta los envíos de remesas en distintos períodos de tiempo: mensual, trimestral, semestral y anual. Para efectos del análisis, se procedió a estandarizar todos los montos de remesas declarados en la muestra a una misma frecuencia: mensual. Una vez estandarizados todos los valores de la muestra, se encontró que el 36% de la población encuestada recibía valores promedios entre 500 a 600 USD, seguida del 27% con 601 a 700 USD. Solo el 7% informó que recibe entre 200 a 300 dólares. Se estableció además, un valor promedio de recepción de remesas de US \$550 mensuales (Figura 4.29).

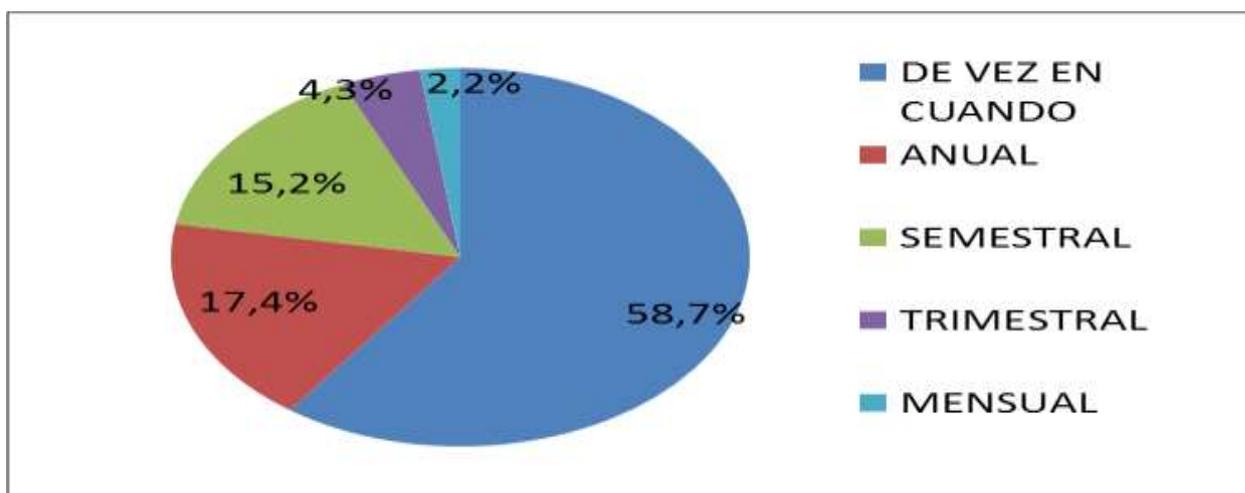
4.3.13. Periodicidad de la recepción de las remesa

Tabla 4.30 Periodicidad de la recepción de las remesa

PERÍODOS DE TIEMPO	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
DE VEZ EN CUANDO	25	58,7
ANUAL	7	17,4
SEMESTRAL	7	15,2
TRIMESTRAL	2	4,3
MENSUAL	1	2,2
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.30. Distribución porcentual de la periodicidad de recepción de las remesas de la dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Para efectos del análisis, se procedió a estandarizar todos los montos de remesas en distintos períodos de tiempo: mensual, trimestral, semestral y anual. Los resultados indican que el 58,7% de la población migrante de la ciudad de Quevedo dedicados a la actividad comercial, reciben mensualmente valores por concepto de remesas de sus familiares radicados en el exterior, seguidos del 17,4 % que lo recibe trimestralmente y el 17,4% de manera semestral (Figura 4.30).

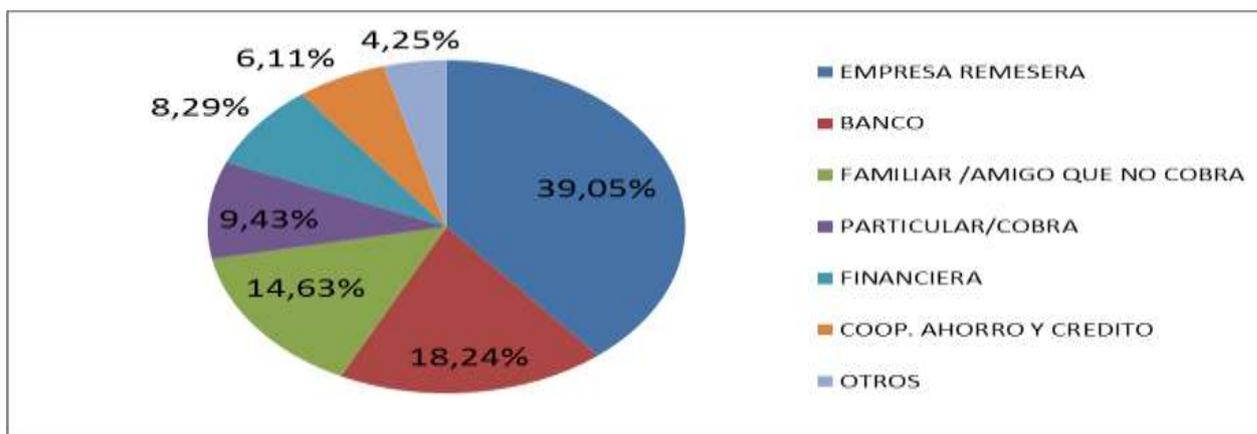
4.3.14. Cuáles son los canales de recepción de las remesas

Tabla 4.31 Canales de recepción de las remesas

CANAL DE RECEPCION DE LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
EMPRESA REMESERA	17	39,5
BANCO	8	18,24
FAMILIAR (NO COBRA)	6	14,63
PARTICULAR (COBRA)	4	9,43
FINANCIERA	3	8,29
COOP. AHORRO Y CREDITO	2	6,11
OTROS	2	4,,29
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.31. Distribución porcentual de los canales de recepción de las remesas de los receptores en ejercicio de la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

En relación con la recepción de remesas (en efectivo) según canal, la Figura 24 muestra que las empresas remeseras son las más utilizadas (39,05%) y los bancos (18,24%). Adicionalmente, se reportó un porcentaje considerable (14,63%) para los familiares y/o amigos que traen el dinero a los receptores y las personas particulares (9,43%) que establecen un costo por el traslado de estos valores. Se apreció también, que los receptores, en porcentajes inferiores utilizan los servicios de financieras, cooperativas de ahorro y crédito, entre otros. Estos valores son similares a los reportados por Céspedes et al., (2010), quien reporta el 52,8% para las empresas remeseras y el 39,3% para los bancos y financieras (Figura 4.31).

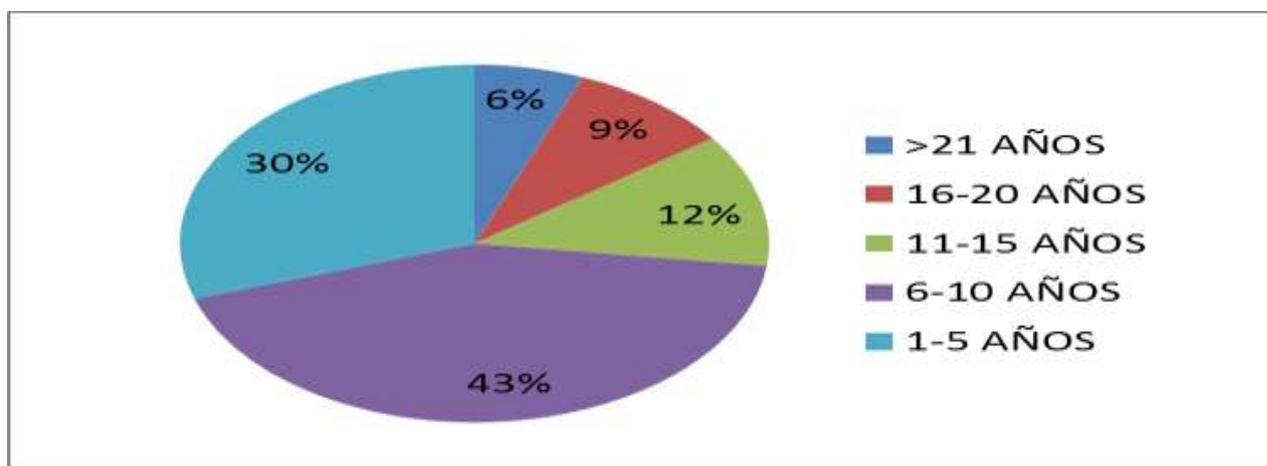
4.3.15 Cuál es el Tiempo recibiendo remesas?

Tabla 4.32 Tiempo de recepción de las remesas

CANAL DE RECEPCION DE LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
>21 AÑOS	2	6
16-20 AÑOS	3	9
11-15 AÑOS	5	12
6-10 AÑOS	18	43
1-5 AÑOS	12	30
>21 AÑOS	2	6
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.32. Distribución porcentual de la periodicidad de recepción de las remesas de la Población dedicado a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

La figura 4.32 indica que dentro de la muestra analizada, se puede observar que el 58% de los receptores viene recibiendo permanentemente remesas durante los últimos 10 años, seguida del 20% entre 1 a 5 años y del 12% correspondiente a menos de un año. Los porcentajes mas bajos se reportaron de 15 a 20 años (9%) y de mas de 21 años (6%).

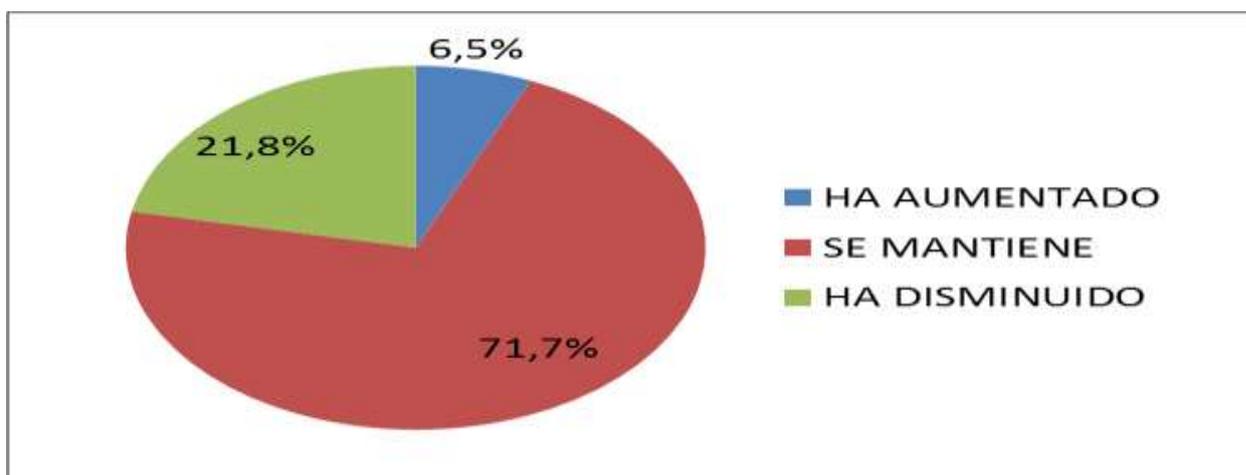
4.3.16. Cómo considera usted las remesas, han aumentado, se mantienen o han disminuido?

Tabla 4.33 Consideraciones de la recepción de las remesa

CONSIDERACIONES DE LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
HA AUMENTADO	3	6,5
SE MANTIENE	30	71,7
DISMINUIDO	9	21,8
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.33. Distribución porcentual de aumento y disminución de las remesas de la población receptora dedicadas a la actividad comercial. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 71,7% de la población encuestada receptora de remesas, manifiesta que los valores recibidos por este concepto se mantienen frente al 6.5% que indica que ha aumentado. Adicionalmente se observó que un porcentaje considerable (21,7%) considera que ha disminuido (Figura 4.33).

4.3.17. Está predispuesto a Invertir las Remesas recibidas de sus familiares?

El objetivo principal del presente trabajo ha sido determinar si los receptores de remesas invierten en el establecimiento de locales comerciales en la ciudad de Quevedo, pero este análisis no tendría importancia si los receptores de remesas no tienen la predisposición o el deseo de continuar invirtiendo sus remesas en negocios o actividades productivas en o los motivos por los cuales no desea invertir.

González y Viera (200), indican que a nivel nacional, el 46% de los receptores manifiesta estar dispuesto a invertir una cantidad de las remesas en su ciudad o país de origen. El otro 54% de receptores señala que entre las causas principales por las que no está dispuesto a invertir las remesas se encuentran: el monto pequeño de la remesas, miedo a perder el dinero, falta de tiempo, la delincuencia y la “nula” necesidad de invertir. La predisposición a invertir las remesas varía según la edad y el nivel de educación de cada receptor. Los receptores más jóvenes o con un alto nivel educativo muestran una mayor predisposición para 98 invertir las remesas que aquellos con una mayoría considerable de edad o poca instrucción educativa. Lo ideal es que el 100% de la población receptora de remesas presente una buena predisposición para invertir las remesas en negocios o en alguna actividad que les genere riqueza y por lo tanto un mayor desarrollo.

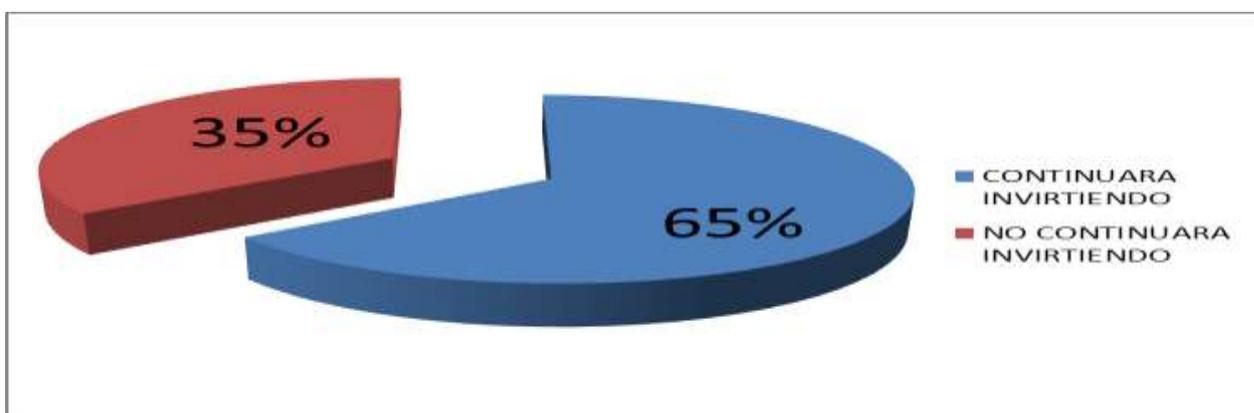
Que a medida que un receptor de remesas se muestra más predispuesto para invertir el dinero que recibe del exterior y al mismo tiempo se capacita en temas de negocios para hacerlo de la mejor manera, el porcentaje de inversión se irá incrementando aproximadamente en un 18.3%. No obstante, el modelo propone que antes de estar capacitado, es mejor estar predispuesto. Por eso, en la medida de que el receptor se muestre más predispuesto a invertir sus remesas (valores = 3 y 4) el porcentaje de inversión será más alto a que si solamente se capacitara pero no estuviere predispuesto (valores = 1 y 2).

Tabla 4.34 Predisposición a Invertir las Remesas

PREDISPOSICION A INVERTIR LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
CONTINUARÁ	27	65
NO CONTINUARÁ	15	35
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.34. Distribución porcentual de la predisposición para continuar invirtiendo las remesas de la población receptora en actividades comerciales. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Los Resultados obtenidos reportan que el 65 % de la población migrante receptora de remesas dedicados a la actividad comercial, están dispuestos a continuar invirtiendo en sus negocios o en el establecimiento de otras actividades comerciales, para lo cual requieren de capacitación, asesoría e incentivos por parte del Estado y de las instituciones financieras, así como el fortalecimiento de las instituciones estatales existentes que garanticen programas y estrategias equitativas con beneficios sociales y económicos (Figura 4.34

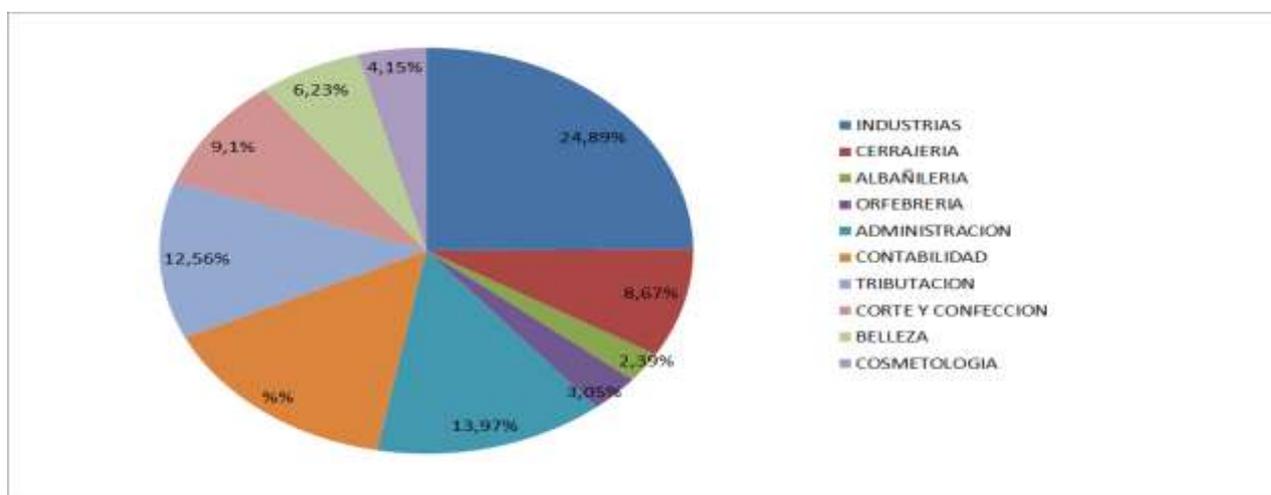
4.3.18. Capacitación, asesoría e incentivos sobre inversión de las remesas

Tabla 4.35 Capacitación para Invertir las Remesas

PREDISPOSICION A INVERTIR LAS REMESAS	NUMERO DE PERSONAS	PORCENTAJE (%)
INDUSTRIAS	11	24,89
CERRAJERIA	4	8,67
ALBAÑILERIA	1	2,39
ORFEBRERIA	1	3,05
ADMINISTRACION	5	13,97
CONTABILIDAD	6	14,99
TRIBUTACION	5	12,56
CORTE Y CONFECCION	4	9,1
BELLEZA	3	6,23
COSMETOLOGIA	2	4,15
TOTAL	42	100%

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.35. Distribución porcentual de la necesidad de capacitación de inversión de las remesas de la población receptora en actividades comerciales. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

El 87% de la población encuestada manifiesta su interés en recibir capacitación sobre profesionalización de carreras técnicas a corto tiempo que les permita ampliar las oportunidades de inversión en negocios propios, así como, en áreas de contabilidad, administración, financiero y tributario (Tabla 4.35 y Figura 4.35).

4.3.19. Planes de acción y fortalecimiento de las instituciones gubernamentales existentes para promover la inversión de las remesas

La población también reportó que es necesario ejecutar planes de acción y fortalecimiento de las instituciones gubernamentales existentes que viabilice la creación de pequeñas y medianas empresas, brindando capacitación y asesoría en temas de contabilidad, administración, tributación, entre otros, que garantice seguridad en sus inversiones.

Solórzano (2012) indica que en el país, el tema de la migración, tanto las autoridades de gobierno como los ciudadanos, lo toman como algo resuelto, algo con lo que la gente debe aprender a vivir porque no hay posibilidades de una vida social y económica estable, ya que desde la última crisis, lo más grave es el aumento del desempleo, la pobreza, la miseria y porque no decirlo la inseguridad, que crea un sentimiento de desesperación ya que sus hijos no tienen que comer y mucho menos posibilidades de recibir una buena educación, entonces no les queda más que irse a otros países con la esperanza de algún día volver o de algún día llevarlos para tener una vida de familia, pero la realidad es otra.

El Fenómeno Migratorio, involucra a una serie de instituciones y entidades públicas como: la Cancillería, las Direcciones de Migración y Extranjería; y dentro de estas las oficinas encargadas de la entrada y salida de personas; también están involucradas entidades privadas como: bancos, financieras, agencias que viabilizan el envío de remesas; agencia de viajes. Al analizar la variable de la función de las oficinas de Cancillería y Misiones Diplomáticas, se determina una falta complementaria de su actividad, especialmente en el exterior, es necesario implementar los servicios de asistencia que incluya su divulgación, porque se ha demostrado que muchos migrantes ecuatorianos lo desconocen (Vélez, 2006).

González y Viera (2009) indican que es necesario involucrar la participación de instituciones y organismos públicos o privados en la transferencia de remesas hacia alternativas de inversión viables y rentables para los migrantes y sus familiares. Esta idea puede ser aplicada por toda la sociedad, fortaleciendo el sistema financiero de microcréditos, brindando asesoría, capacitación, reduciendo los costos en la

transferencia de dinero y liberando las remesas del chulco. Todo esto será importante para incrementar la predisposición de los receptores a invertir sus remesas.

En este sentido, la Secretaria Nacional del Migrante enfatizó el afán de desarrollar una ciudad incluyente, equitativa y cercana a las personas, que consolidará una nueva forma de gestión estatal descentralizada. Además, fortalecerá los acuerdos regionales, locales y con las organizaciones sociales vinculadas al hecho migratorio. Indicó además que es El canal articulador, asesor y de acompañamiento para las personas migrantes”.

4.3.19.1. Planes de acción

Entre los Planes de Acción que deben realizar las instituciones gubernamentales existentes en el Ecuador para promover la inversión de las remesas, podríamos enunciar:

- Establecer leyes estatales a nivel de comercio y finanzas que apoyen y promuevan la inversión de los valores recibidos (remesas) por los migrantes ecuatorianos que han retornado a su país de origen en la creación de pequeñas y medianas empresas a nivel local, regional y nacional.
- Incrementar los fondos asignados al programa “Spain Startup Investment” (Inversión inicial de España), por el gobierno Ecuatoriano para que los emprendedores realicen inversiones y pongan en marcha nuevos negocios, a fin de que a través de la empresa pública “ENISA” (“Empresa Nacional de Innovación”, dependiente del Ministerio de Industria, Energía y Turismo, a través de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa que desde el año 1982 participa activamente en la financiación de proyectos empresariales viables y emprendedores) se involucre a un mayor número de migrantes y receptores de remesas en la inversión micro empresarial (Pymes). El programa referido se trata de la financiación basada en la confianza, que contará con la participación de inversores y socios seleccionados.
- Fomentar la Formación Promocional (Asesoría y capacitación) en temas de contabilidad, administración y tributación que permita administrar eficientemente los recursos invertidos en las pequeñas y medianas empresas. Así como, en otras áreas de inversión como: industrias, cosmetología, belleza, cerrajería que impulsen la creación de empresas en estos campos.

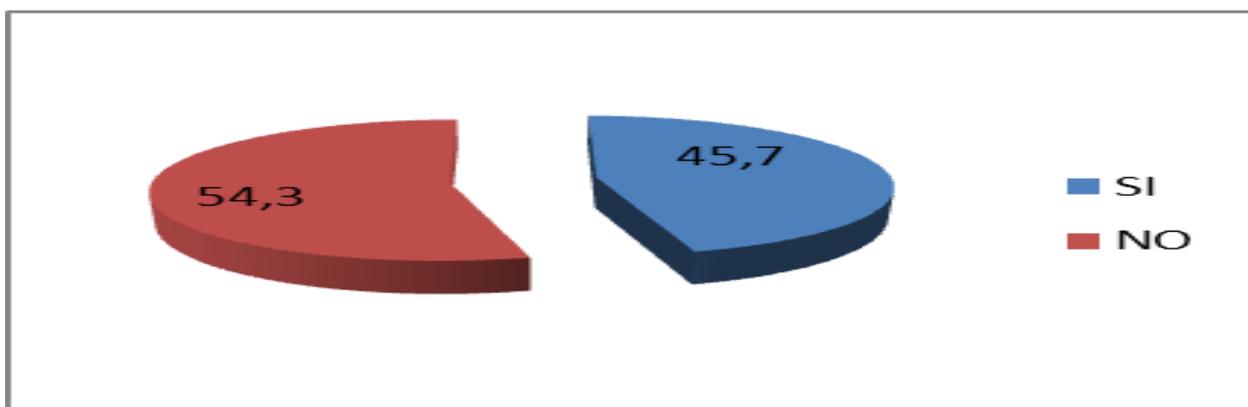
4.3.21. Esta interesado en migrar nuevamente?

Tabla 4.36 Interés Migratorio

INTERES MIGRATORIO	NUMERO DE PERSONAS
SI	23
NO	19
TOTAL	42

Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Figura 4.36. Distribución porcentual de la necesidad de que se concedan incentivos de inversión de las remesas de la población receptora en actividades comerciales. Quevedo, 2012.



Fuente: Encuesta
Elaboración: Propia

Los resultados obtenidos reportan que el 45,7% de la población encuestada, considera que a pesar de que la situación social, política y económica del país ha mejorado, tienen pensado migrar nuevamente a fin de continuar laborando en otro país y ser una fuente de recursos económicos para sus familiares. Sin embargo, un porcentaje mayoritario (54,3%), manifiesta su criterio de continuar en la administración de sus negocios propios para estar cerca de sus familiares (Figura 4.36).

CAPITULO V.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

A pesar de que es muy importante conocer el aporte de la remesas a nivel macroeconómico, en el presente trabajo se pretende analizar el tema de las remesas desde un punto de vista microeconómico para conocer si estos rubros aportan a la inversión en pequeñas y medianas empresas como un recurso de activación de la economía local, por lo que se establecen las siguientes conclusiones y recomendaciones.

5.1. CONCLUSIONES:

1. De la investigación realizada se pudo establecer que no existe información bibliográfica que informe sobre el aporte de las remesas en la economía de la ciudad de Quevedo y que las crisis políticas, sociales y económicas constantes en el país, constituyen factores decisivos que incentivan el proceso migratorio de los ecuatorianos.
2. El análisis descriptivo reportó que del total migrantes encuestados, residentes y dedicados a la actividad comercial en la ciudad de Quevedo, el 73,1% recibe remesas, de los cuales el 54,29% son mujeres que sus familiares, se encuentran en España (41,3%), Estados Unidos (17,4%), Alemania (28,3%) e Italia (8,7%).
3. Las edades comprendidas entre los receptores de remesas oscilan entre 21 a 60 años con el 85,71%, de estado civil casado (33%).
4. El 71,7% de la población receptora de remesas encuestada refiere que las remesas se mantienen y manifiestan predisposición para seguir invirtiendo estos valores en sus actividades comerciales, por lo que requieren capacitación, incentivos y fortalecimiento de las instituciones gubernamentales a fin de que les asesoren sobre temas de inversión, contabilidad, tributación, entre otras.
5. Se puede concluir que de forma general las remesas constituyen un valor significativo para todas las familias que residen en el país

6. Esta comprobado que las remesas constituyen también el segundo rubro de ingresos de divisas que permite apalancar la economía dolarizada que adopto el gobierno ecuatoriano en el año 2000.

5.2. RECOMENDACIONES:

1. Acoger el informe final del convenio FLACSO-SENAMI “Generación de una base de información y conocimiento sobre movilidad humana en el Ecuador” elaborado en Noviembre del 2008, que indica: Es necesario profundizar en estudios sobre el impacto de las remesas en el desarrollo local a nivel macro y microeconómico (economía local y regional) y entender la relación entre migración y desarrollo desde las experiencias de asociatividad y emprendimientos tanto individuales y colectivos y su relación con la existencia o no de capital social.
2. Promover como Institución de Educación Superior la ejecución de investigaciones y proyectos inherentes al proceso migratorio y su influencia en el entorno local y nacional en las áreas de: genero, familia, desarrollo social y económico, políticas de estado, seguridad, derechos humanos, refugio, desplazamiento, redes y procesos transnacionales, a fin de establecer una base de datos real y confiable que permitan establecer políticas locales, regionales y nacionales en beneficio del migrante, su familia y la sociedad.
3. Que la Universidad Técnica Estatal de Quevedo, cumpla el papel de ente exhortador ante el Gobierno Nacional, para que a través del Ministerio de Relaciones Exteriores, Subsecretaría de Asuntos Migratorios (SENAMI), Corporación Financiera Nacional (CFN), gobiernos locales, organizaciones no gubernamentales, instituciones financieras y el apoyo de las Instituciones de Educación Superior, fomenten y promocióne el servicio de capacitación y asesoría a los familiares de migrantes, de tal forma, que conlleve a la inversión de las remesas en la constitución de Pymes rentables a fin de reactivar la economía local y región
4. Se puede concluir que las remesas contribuye de manera significativa para el emprendimiento de actividades comerciales de las familias que reciben las mismas y que permite crecer y crear fuentes de empleo.

CAPITULO VI.

BIBLIOGRAFIA

BIBLIOGRAFIA

1. DUSTMAN, C., FRATTINI, T. y GLITZ, A. 2007. The impact of migration: a review of the economic evidence. Centre for Research and Analysis of Migration (CREAM), Department of Economics, University College London, and EPolicy LTD, November, pp. 1-113.
2. ACOSTA, A., LÓPEZ, S. y VILLAMAR, D. 2006. El aporte de las remesas a la economía ecuatoriana IV. [En línea) Localizado en: La Insignia, Diario independiente iberoamericano. Madrid, España, noviembre 7 de 2006., 2p.
3. ACOSTA, A., LÓPEZ, S. y VILLAMAR, D. 2006. La contribución de las remesas a la economía ecuatoriana, tomado del texto Crisis, migración y remesas en Ecuador ¿Una oportunidad para el codesarrollo? CIDEAL 2006.
4. ACOSTA, P., CALDERÓN, C., FAJNZYLBER, P. y LOPEZ, H. 2007. Do Remittances Lower Poverty Levels in Latin America? En Fajnzylber y López, pp. 87-132.
5. ADAMS, R.2009. The Determinants of International Remittances in Developing Countries. World Development. Vol. 37, pp. 93-103.
6. ARAUJO, G. 2010. Estrategias para el establecimiento de pequeñas y medianas empresas competitivas en la ciudad de Cuenca. Las Pymes. Capitulo II. Repositorio Digital de la Universidad Politécnica Salesiana.
7. ARMENDARIZ, O. 2012. Remesas y sistema Financiero. Superintendencia de bancos y Seguros del Ecuador. Dirección Nacional de Estudios. Sudirección de Estudios. 12 pp.
8. BCE. 2012. Evolución de las remesas. Primer trimestre del 2012. Estadística del sector externo de la Balanza de Pagos.
9. BID- 2003. Receptores de Remesas en Ecuador, una Investigación del Mercado. Banco Interamericano de Desarrollo-Fondo Multilateral de Inversiones, BID-FOMIN y Pew hispanic Center (PHC).
10. BORRERO, A. y Vega, S. 1995. Mujer y migración: alcances de un fenómeno nacional y regional. Quito: Abya Yala.
11. CANALES, A. 2002. El papel de las remesas en el balance ingreso-gasto de los hogares. El caso del Occidente de México. El Norte de todos. Migración y

- trabajo en tiempos de globalización, Jesús Arroyo, Alejandro I. Canales y Patricia Vargas (eds.), Guadalajara, Universidad de Guadalajara.
12. CANALES, A. 2004. Las remesas de los migrantes: ¿Fondos para el ahorro o ingresos salariales?”, Remesas de los mexicanos y centroamericanos en Estados Unidos. Problemas y perspectivas, Germán Zárate Hoyos (ed.), México, D.F., El Colegio de la Frontera Norte y Miguel Ángel Porrúa.
 13. CANO, V. y SOFFIA, M. 2009. Los estudios sobre migración internacional en Chile: apuntes y comentarios para una agenda de investigación actualizada Papeles de Población, Vol. 15, Núm. 61, julio-septiembre, 2009, pp. 129-167 Universidad Autónoma del Estado de México. México.
 14. CASTLES, S. Y MILLER, M. 2004. La era de la migración. México: UAZ-SEGOB-Fundación Colosio-Porrúa, 2004.
 15. CEA. 2012. Analisis de los principales sectores de la economia ecuatoriana, su situacion actual y su interpretacion en el ámbito de la realidad nacional. Sintesis macroeconómica NO. 59, Noviembre. pp. 14
 16. CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe) (2002), Globalización y desarrollo, (LC/G.2157 (SES.29/3), Santiago de Chile, abril
 17. CEPAL. 2002. Globalización y desarrollo, LC/G.2157(SES.29/3). Santiago de Chile, mayo.
 18. CEPAL. 2005a. Panorama Social de América Latina 2004, CEPAL, Santiago de Chile, LC/L.2220-P/E.
 19. CEPAL. 2005b. Panorama social de América Latina 2005. Síntesis, CEPAL, Santiago
 20. CEPAL. 2008. Migración y desarrollo: el caso de américa latina. Informe compilado de las actividades de difusión: talleres nacionales y seminario internacional.
 21. Céspedes, O., Monge-González, R. y Vargas-Aguilar, J. 2010. Análisis comparativo del impacto de las Remesas en los contextos Norte-sur y sur-Sur: Corredores Estados Unidos-Costa Rica y Costa Rica –Nicaragua. Fondo Multilateral de Inversiones Miembro del Grupo BID. pp. 74
 22. CHALAPUD Y CHUGÁ, 2007. Como afecta la migración de los padres en la educación de los hijos que se encuentran en el octavo y noveno año de educación básica en los colegios “Víctor Mideros” y “universitario anexo a la

- facultad F.E.C.Y.T”, Universidad Técnica del Norte. Facultad de Educación Ciencia y Tecnología. Tesis de grado previo a la obtención del título de Licenciadas en la especialidad de psicología educativa y orientación vocacional. pp. 144
23. CMH. 2012. Definiciones básicas sobre la movilidad humana. Comité pro Movilidad humana del Ecuador. Comité Pro Movilidad Humana del Ecuador. Quito. pp. 12
24. COMUNIDAD ANDINA. 2012. Informe Anual 2012 sobre las estadísticas de Remesas en la Comunidad Andina. Documento estadístico de la Secretaría General de la Comunidad Andina. SG/de octubre del 2012. E.3.1.
25. DELGADO, R., MARQUEZ H. y RODRIGUEZ, H. 2009. Seis tesis para desmitificar el nexo entre migración y desarrollo. Migración y desarrollo No.12. pp. 27-52.
26. DOMÍNGUEZ, P. y VIERA, G. 2004. Impacto socioeconómico y empoderamiento de la mujer ocasionado por la entrada de remesas en los hogares de la Comunidad El Santuario Departamento de Choluteca, Honduras. Tesis de graduación en la Carrera de desarrollo Socioeconómico y Ambiente. Valle del Yeguaré. pp. 79
27. EL COMERCIO. 2012. El 72% de los ecuatorianos en España quiere volver a Ecuador. P.12 del 25 de octubre del 2012
28. EL COMERCIO. 2013. Cuatro sectores marcan el ritmo de las pymes en el Ecuador. P. 7 del 21 de enero del 2013.
29. GAIDOR, P. 2012. Uso y destino de las remesas recibidas por los migrantes ecuatorianos. Universidad Politécnica Salesiana del Ecuador. Repositorio digital.
30. GAINZA, P. 2006. “Feminización de las remesas, familias transnacionales y comercio nostálgico”, en: Revista Tercer Mundo Económico, mayo 2006, No. 204, Montevideo.
31. GOLDBERG, M. 2005. Impacto socio-económico de las remesas en el desarrollo económico local del municipio de Juticalpa, Olancho. Universidad Nacional de Agricultura. Previo la obtención del título de ingeniero Agrónomo. pp. 32

CAPITULO VII.

ANEXOS

Anexo 1. Imágenes de las encuestas realizadas







ANEXO 2.

FORMATO DE ENCUESTA

UNIVERSIDAD TECNICA ESTATAL DE QUEVEDO
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA DE ECONOMÍA Y FINANZAS

“IMPACTO DE LAS REMESAS DE LOS MIGRANTES EN EL DESARROLLO
DE PEQUEÑAS Y MEDIANAS (PYME’S) EMPRESAS EN LA CIUDAD DE QUEVEDO (2012)”

Nº ENCUESTA _____

FECHA _____

1. Información socioeconómica:

Señale su género: 1. Femenino 2. Masculino

Cuál es la edad en la que usted se ubica? 1. Menos de 20 2. Entre 20-40
 3. Entre 41-60 4. 61 o más

Cuál es el Nivel de escolaridad? 1. Sin estudios 2. Básico 3. Instituto o
colegio 4. Universitarios

Cuál es el Estado civil? 1. CASADO 2. SOLTERO 3. SEPARADO 4. UNION
LIBRE 5. OTROS

ACTIVIDAD COMERCIAL:

TIENE NEGOCIO PROPIO? 1. SI 2. NO

CUANTO ES SU INGRESO MENSUAL?

2. Perfil socioeconómico del migrante:

USTED ES MIGRANTE? 1. SI 2. NO 3. FUE MIGRANTE

CUAL ES SU TIEMPO DE RESIDENCIA EN EL EXTERIOR? 1. < 1 año 2. 2-5 años
 3. 6-10años 4. > 10 años.

TIENE PRESTAMO BANCARIO? 1. SI 2. NO

3. Perfil socioeconómico de los receptores de remesas:

RECIBE DINERO DEL EXTERIOR? 1. SI 2. NO

QUIÉN LE ENVIA? 1. Padre 2. Madre 3. Hijo (a) 4. Hermano 5. Jubilación
 6. Otro (especifique)

ORIGEN DE LA REMESA: 1. España 2. Italia 3. Alemania 4. EEUU 5. Otro (especifique)

CADA QUE TIEMPO? 1. Mensual 2. Trimestral 3. Semestral 4. Anual 5. De vez en cuando

MEDIO DE RECEPCION DE REMESAS: 1. Empresa remesera 2. Banco 3. Familiar
4. Particular 5. Financiera 6. Cooperativa 7. Otros

TIEMPO RECIBIENDO REMESAS:

USO DEL DINERO (REMESA) 1. Alimentación 2. Vestuario 3. Estudio 4. Consumo
5. Negocio 6. Otro

SI REFIERE NEGOCIO, INDIQUE LA ACTIVIDAD 1. Almacén 2. Ropa 3. Ferretería 4. Bar
5. Licorería 6. Vendedor ambulante 7. Otro (especifique)

CONTINUARA INVIRTIENDO SUS REMESAS EN EL PAIS: 1. SI 2. NO

QUE REQUIERE PARA SUS INVERSIONES:

LA REMESA HA? 1. Disminuido 2. Se mantiene 3. Aumentado

Por qué?

.....
.....

TIENE PENSADO REGRESAR? 1. SI 2. NO

Por qué?

.....
.....